PERFILES

Grupos de poder económico y elites políticas en México

UNA BIBLIOGRAFÍA COMENTADA
1770 • 1940

GRAZIELLA ALTAMIRANO
MARÍA EUGENIA ARIAS
MARÍA DEL CARMEN COLLADO
CÉSAR NAVARRO
MARÍA ESTHER PÉREZ SALAS
GUADALUPE VILLA

FUENTES

GM
016.30552
GRU.d
ej.2

Instituto
Mora

Grupos de poder económico y elites políticas en México.
Una bibliografía comentada, 1770-1940

Graziella Altamirano
María Eugenia Arias
María del Carmen Collado
César Navarro
María Esther Pérez Salas
Guadalupe Villa

Instituto
Mora

Consejo editorial:

Linda Arnold, Ana Buriano,
Nicole Giron, Matilde Souto.

Grupos de poder económico y elites en México. Una bibliografía comentada, 1770-1940 ❑ Primera edición, 1997. ©Derechos reservados conforme a la ley, 1997. ❑Instituto de Investigaciones Dr. José María Luis Mora. Plaza Valentín Gómez Farías 12, San Juan, Mixcoac, México, 03730, D.F. ❑ ISBN 968-6914-54-4. ❑ Diseño de portada: Yolanda Pérez Sandoval. ❑ Cuidado de edición, tipografía y formación: Instituto Mora. ❑ Impresión electrónica.

ÍNDICE

Introducción, 5
Bibliotecas consultadas, 9
Bibliografía, 11
Índice de autores incluidos, 93

INTRODUCCIÓN

El estudio de los grupos políticos y económicos dominantes es una de las piezas centrales de la historiografía mexicana, ya que nos permite conocer el comportamiento de los protagonistas, su devenir, las negociaciones que se dieron entre ellos, el tipo de relaciones que establecieron con otros actores sociales y, al mismo tiempo, detectar las rupturas y las continuidades de un periodo histórico a otro. A fin de contribuir al conocimiento de esta temática, el proyecto Grupos de poder económico y elites políticas del Instituto Mora presenta esta bibliografía comentada, producto del rastreo de libros individuales y colectivos realizado en las principales bibliotecas de la ciudad de México. El trabajo abarca el periodo comprendido entre el último tercio del siglo XVIII y las tres primeras décadas del siglo XX. Da cuenta del contenido de los textos reseñados, el tipo de fuentes en los que se fundamentan y los enfoques utilizados por los autores.

En esta bibliografía se encuentran representados gran variedad de acercamientos teóricos y tendencias. Entre ellos se deben mencionar la historia regional, la microhistoria de las empresas (haciendas, industrias, firmas comerciales, financieras), la historia empresarial, la económica, la de diferentes grupos de inmigrantes (españoles, libaneses, franceses, alemanes), la teoría de las elites (aplicada a grupos económicos o políticos, o a ambos), la historia social con énfasis en las redes familiares y el parentesco y aquellos que privilegian las vinculaciones de la política con los negocios, entre los más importantes. Cabe señalar que no todos los textos incluidos adoptan un enfoque teórico puro, sino que algunos conjugan dos o más en sus interpretaciones. Las regiones del país en las que se concentran la mayor parte de los estudios son Nuevo León, Puebla, Jalisco y Yucatán, en menor medida Morelos, Sonora, Chihuahua, Coahuila, Veracruz, Michoacán y Tlaxcala. Para Oaxaca, Guanajuato, San Luis Potosí, Aguascalientes e Hidalgo se encontraron pocos trabajos. La ciudad de México está presente en algunos de los estudios, pero sin hacer alusión a su dimensión regional. El grueso de esta bibliografía está representado por estudios de caso y sólo unos cuantos se dedican al estudio de fenómenos globales.

Por lo que se refiere a las diferentes aproximaciones teóricas utilizadas haremos referencia a algunas de las más frecuentadas en estos trabajos. En primer lugar al enfoque regional, que cobró vuelo en México a partir de la década de los setenta de nuestro siglo.

La historia regional, aplicada al estudio

de grupos dominantes políticos o económicos locales, ha permitido rescatar procesos, fenómenos y manifestaciones del pasado de manera más profunda y singular, basándose en materiales documentales de orden regional que prácticamente habían permanecido intocados por la historiografía tradicional. Al estudiar lo acontecido desde la perspectiva regional se enriquecieron las vertientes explicativas, rescatando el acontecer propio de espacios bien delimitados que tienen sus propios ritmos y se acoplan a los acontecimientos nacionales de acuerdo con sus propias circunstancias. El estudio de lo regional ha posibilitado el surgimiento de historias distintas a las de los modelos nacionales convencionales, de nuevos actores, y ha encontrado explicaciones a la pluralidad mexicana.

Otro de los enfoques que tiene enorme presencia es la historia empresarial. Es decir, la dedicada al estudio de los hombres de negocios y las empresas. Ésta tuvo su origen a principios del siglo XX, constituyéndose como una respuesta al marxismo que aseguraba que el desarrollo económico es resultado de las condiciones de la estructura económica y que la ideología, como parte de la superestructura, era simple reflejo de la estructura. Entre los más destacados fundadores de esta corriente se encuentran Max Weber y Joseph A. Schumpeter, quienes privilegiaron al espíritu empresarial como motor del desarrollo económico, aunque sin desconocer la importancia de las condiciones materiales. En México la historia empresarial comenzó a desarrollarse hacia finales de la década de los setenta, abocándose al estudio de empresarios, grupos empresariales y firmas de negocios. Este enfoque pone el acento en que el deseo individual de obtener las máximas ganancias, el espíritu de ahorro y la perspicacia de estos hombres, los llevó a manipular el mercado y a establecer negocios rentables. Estos trabajos han mostrado cómo, a pesar de que las condiciones institucionales eran poco propicias para la economía durante el siglo XIX, aquellos hombres supieron sacar provecho de ellas, favoreciendo el florecimiento de sus negocios aun en contextos como el mexicano, de nulo crecimiento económico.

La nueva historia social, gestada también a partir de 1970 y referida a la familia y a los lazos de parentesco, es otro de los enfoques presente en esta bibliografía. Parte del supuesto de que la institución ha tenido gran influencia en el comportamiento político y económico de los países. Que la familia y el parentesco han funcionado como intermediarios entre el mundo de la política y la economía con la sociedad, subsanando las deficiencias institucionales prevalecientes en sociedades poco desarrolladas. Las vastas redes familiares y el cultivo de sus vínculos han permitido proteger, acrecentar y desarrollar las fortunas en épocas de inestabilidad y, en cierto sentido, estructuraron la economía. Así, encontramos una serie de trabajos referidos a familias, grupos de parentesco, instituciones familiares como el mayorazgo o estudios sobre la nobleza.

En cuanto a la teoría de las elites, ésta se remonta a la segunda mitad del siglo XIX, cuando, en contraposición a las corrientes de pensamiento que sustentaron las revoluciones sociales y movimientos obreros en Europa, emergió desde los círculos intelectuales vinculados a las clases dominantes y al Estado. Los postulados clásicos de esta teoría, delineados a través de la obra intelectual de Gaetano Mosca, Vilfredo Pareto y Robert Michels, señalan como inherente a toda sociedad la existencia de una clase gobernada y una clase gobernante cuya ubicación social

ha estado determinada por su superioridad, derivada de sus cualidades intrínsecas y capacidades naturales. La permanencia de la elite es resultado de su capacidad para mantener su condición de clase dirigente, pero es necesaria su renovación integrando a los individuos más aptos y calificados. La circulación y readecuación de la elite son necesarias para que mantenga su predominio social; si estos procesos se detienen, ésta se corrompe y sobreviene su declinación.

A partir de los postulados clásicos de esta teoría, se han desarrollado nuevos enfoques y perspectivas que han remontado las tesis que privilegiaron la explicación sobre la existencia y predominio de las elites, derivadas de sus cualidades naturales, características psicológicas y la supuesta superioridad de sus integrantes. Estos nuevos enfoques han desplazado el análisis hacia formas y mecanismos de orden económico, político y social mediante los cuales las elites han erigido y preservado su hegemonía en la sociedad. Los estudios contemporáneos en torno a estos grupos de poder han puesto énfasis en el análisis de sus relaciones y vínculos familiares, en las formas de acumulación económica y participación política, lo cual ha permitido esclarecer más ampliamente los factores y circunstancias que han condicionado su participación social.

Bajo una heterogénea perspectiva metodológica que ha incorporado enfoques teóricos de otras disciplinas sociales, los estudios históricos sobre elites, oligarquías y grupos de poder han generado un vasto repertorio de líneas y temáticas de investigación. Entre otras destacan los referidos a grupos familiares y empresariales, oligarquías terratenientes, así como las elites políticas y culturales.

Otra de las preocupaciones, presente en estos trabajos es la que se refiere a las vinculaciones entre los empresarios y la política. Muchos de éstos han demostrado que el destino de las empresas está ligado al nivel de influencia de los hombres de negocios sobre la política. Este fenómeno, conocido como politización de la economía, ha sido característico de la historia nacional, debido a la pobreza y el poco desarrollo económico mexicanos. Ha permitido manipular mercados, fijar tarifas arancelarias, salarios, establecer prioridades en los pagos de los bonos de la deuda pública, entre otras cosas y, por consiguiente, se ha traducido en ganancias económicaspara un grupo determinado de individuos y para ciertas empresas.

Es pertinente un comentario sobre los límites cronológicos establecidos para nuestra búsqueda bibliográfica. El espacio temporal de que se ocupa comprende el último tercio del siglo XVIII, en el cual se establecen las reformas borbónicas, y el primer tercio del siglo XX, en el cual se institucionaliza el Estado posrevolucionario mexicano. Dejamos de lado aquellos estudios dedicados a la etapa colonial bajo el dominio de los Habsburgo y los que específicamente se interesan por el pasado reciente.

Durante este periodo cuyo inicio está signado por el establecimiento de las incipientes reformas liberales se definen, en espacios regionales y locales, procesos significativos que reflejan el devenir novohispano tardío, que algunas veces se mantienen y otras son modificados por el pasado decimonónico y posrevolucionario. El protagonismo de grupos y familias, sus patrones de comportamiento, sus relaciones familiares, su vinculación con los altos funcionarios y con la jerarquía eclesiástica, así como su desempeño económico, son esquemas que están presentes en las postrimerías de la colonia y que, con algunas variantes, se dan con mayor cohesión durante el siglo XIX. Al tomar parte

activa en la configuración del Estado nacional, cuando el alcance y la conjugación de los intereses económicos aumentan considerablemente, logran extender su predominio a nivel estatal, regional y nacional, intervienen en la formación de capitales y devienen en clase dominante. Tras el periodo revolucionario algunos segmentos de esta clase desaparecen, pero otros se adecuan a las nuevas circunstancias políticoeconómicas y ponen en práctica nuevas modalidades de asociación y poder para mantener su predominio en conjunción con las elites revolucionarias.

En nuestra selección hemos recogido todos aquellos trabajos, individuales o colectivos, que se insertan en nuestro marco temático y temporal y que fueron editados como monografías o como memorias de numerosos eventos académicos en los que se han dado cita investigadores nacionales y extranjeros con el objeto de dar a conocer sus trabajos y discutir sus hallazgos sobre la formación del capitalismo y la burguesía en México. Confiamos en que esta selección bibliográfica será una herramienta útil para realizar un balance de lo que hasta hoy se ha avanzado en el estudio de los grupos de poder económico y las elites políticas y que ofrezca la posibilidad de analizar comparativamente la diversidad de acercamientos teóricos y las diferentes metodologías utilizadas.

BIBLIOTECAS CONSULTADAS

BC-UNAM
Biblioteca Central. UNAM

BFFL-UNAM
Biblioteca de la Facultad de Filosofía y Letras. UNAM

BFCP-UNAM
Biblioteca de la Facultad de Ciencias Políticas. UNAM

BIIH-UNAM
Biblioteca del Instituto de Investigaciones Históricas. UNAM

BIIS-UNAM
Biblioteca del Instituto de Investigaciones Sociales. UNAM

BNAL
Biblioteca Nacional

BIM
Biblioteca del Instituto de Investigaciones Dr. José María Luis Mora

BINAH
Biblioteca "Eusebio Dávalos Hurtado" del Instituto Nacional de Antropología e Historia

BOB
Biblioteca "Manuel Orozco y Berra" de la Dirección de Estudios Históricos del INAH

BUIA
Biblioteca de la Universidad Iberoamericana

CIESAS
Biblioteca del Centro de Investigaciones y Estudios Superiores en Antropología Social del INAH

COLMEX
Biblioteca "Daniel Cosío Villegas" de El Colegio de México

CONDUMEX
Biblioteca del Centro de Estudios Históricos de México. Condumex

BIBLIOGRAFÍA

BIM / 972.17 / AGU.f
COLMEX / 972.1 / A2831f

Aguilar Camín, Héctor, *La frontera nómada: Sonora y la revolución mexicana*, Siglo XXI Editores, México, 1977, 450 pp.

Este libro está dedicado al estudio de los orígenes, el ambiente y la trayectoria revolucionaria de la elite sonorense que dominó la política nacional entre 1920 y 1935. El enfoque de historia regional utilizado destaca la particularidad del estado de Sonora y sus hombres como producto de su geografía, su cercanía con Estados Unidos, su aislamiento con respecto al centro de la república y su permanente defensa de los ataques indios. Se destaca el tipo de desarrollo económico de la región, basado en la minería y en una agricultura de exportación mecanizada y con obras de irrigación. El grupo de hombres oriundos de Sonora, que paulatinamente fue dominando el escenario nacional a partir del estallido revolucionario, se forjó en una tierra y una cultura distantes del altiplano central, en una tierra de frontera aislada, vasta, de población dispersa, atravesada por desiertos y en guerra de exterminio contra la población yaqui autóctona asentada en valles irrigados de enorme potencialidad agrícola. Simpatizante del liberalismo jacobino, el grupo dominante sonorense tuvo como modelo al desarrollo capitalista de su vecino el sudoeste norteamericano. Revolucionarios como José María Maytorena, Ignacio Pesqueira, Benjamín Hill, Plutarco Elías Calles, Alvaro Obregón y Adolfo de la Huerta tuvieron una importante participación en la estrategia político-militar del constitucionalismo triunfante. El libro inicia con el auge experimentado por Sonora durante el porfiriato gracias a la llegada del ferrocarril, la inmigración de colonos de otros estados y de algunos estadunidenses, lo que se tradujo en el fortalecimiento de los centros urbanos. Posteriormente se reseñan las simpatías que despertó la fallida candidatura de Bernardo Reyes para la presidencia, el apoyo político-militar al maderismo, la lucha contra Pascual Orozco y las acciones armadas en favor del constitucionalismo. Concluye con la experiencia de los gobiernos revolucionarios de Calles y De la Huerta en el estado entre 1916 y 1920, periodo en el que se sentaron las bases de la praxis política que aplicarían los sonorenses una vez que accedieron al poder nacional. Éstas se fincaron en una reforma agraria favorecedora de la pequeña propiedad agrícola y en el reconocimiento de los derechos laborales de los trabajadores, pero bajo la tutela del Estado. A par-

tir de 1916 las tierras abandonadas por los enemigos de la revolución fueron repartidas, dando pie al desarrollo de un nuevo grupo de agricultores con mentalidad empresarial cuyo paradigma fue Alvaro Obregón. También se permitió el surgimiento y la organización de agrupaciones obreras controladas por el gobierno, ampliando sus bases de respaldo popular. Este libro se basa en un trabajo acucioso en archivos del estado de Sonora, el Archivo Histórico de la Secretaría de la Defensa Nacional, el Archivo Histórico de la Secretaría de Relaciones Exteriores, los Records of the Department of State Relating to Internal Affairs of Mexico de los National Archives of Washington y en una amplísima bibliografía.

BIM / 338.45677 / AGU.p

Aguirre Anaya, Carmen, *Personificaciones del capital. Siete propiedades en la sociedad e industria textil de Puebla durante el siglo XIX*, Centro de Investigaciones Históricas y Sociales-Universidad Autónoma de Puebla, Puebla, 1987, 60 pp.

El texto aborda la historia de algunas de las familias más acaudaladas de la elite poblana vinculadas a la industria textil. En particular se refiere a los Furlong, los Haro y Tamariz, los Torres, los García Teruel, los Marrón y Carballo, los Benítez Noriega y los Velasco. Estudia el origen de las fortunas familiares y posteriormente traza sus actividades especulativas en las finanzas, los bienes inmobiliarios, las propiedades agrícolas y la industria. La última parte se dedica al análisis de las asociaciones industriales textiles. Contiene árboles genealógicos de las familias, que permiten conocer las relaciones matrimoniales entre unos y otros. Se fundamenta en un acucioso y bien organizado trabajo en los materiales del Archivo General de Notarías del Estado de Puebla, fundamentalmente.

BIM / 972 / PRO.o
BIIH-UNAM / F1216 / A46

Altman, Ida, "A family and region in the northern fringe lands: the marqueses de Aguayo of Nuevo Leon and Coahuila", en Ida Altman y James Lockhart, *Provinces of early Mexico. Variants of spanish american regional evolution*, UCLA, Los Ángeles, 1976, pp. 253-272.

Este artículo forma parte de un libro colectivo coordinado por James Lockhart e Ida Altman titulado *Provinces of early Mexico. Variants of spanish american regional evolution*, estudio de caso sobre los marqueses de Aguayo basado en la tesis de maestría de Ida Altman. En este capítulo se reseña el origen de la familia desde los primeros asentamientos en Nuevo León, la manera en que obtuvieron el título nobiliario, a la vez que se destacan muchas pautas de comportamiento de las elites españolas durante la colonia, como el casar a los herederos con inmigrantes, o el cambio de residencia de acuerdo a sus intereses. Asimismo, se resaltan las alianzas a través de los matrimonios con familias importantes de la región del norte del país.

Estudio base para quienes se interesan en el origen de los grupos empresariales y las elites del noreste de México.

La fuente principal para la elaboración de este trabajo la constituyeron los Documentos Sánchez, que se encuentran en la colección latinoamericana de la Universidad de Texas, así como algunas publicaciones específicas sobre la familia Sánchez Navarro,

sucesores de los Aguayo. Asimismo, se empleó bibliografía referente a la región de Nuevo León y Coahuila.

BIM / 972.008 / CIE.m / ART
BINAH / LBS / GN303 / C54 / A7
COLMEX / 929.10972 / A79124

Artíz Espriu, Gloria, *Familia, riqueza y poder. Un estudio genealógico de la oligarquía novohispana*, CIESAS/Ediciones de la Casa Chata, México, 1994, 157 pp. (Colección Miguel Othón de Mendizábal).

Partiendo de una crítica a "la dicotomía criollo-gachupín", la obra pretende demostrar, por medio del análisis de la organización social, la existencia y continuidad de un solo grupo oligárquico, cuyos miembros compartieron intereses económicos y familiares y tuvieron el poder económico y político en Nueva España durante todo el periodo colonial. Remontándose al siglo XVI con la reconstrucción de las genealogías de los propietarios de molinos y su amplia red de parentesco durante doce generaciones, y tomando a la familia como unidad analítica, el estudio se centra en la oligarquía novohispana del siglo XVIII que, a través de alianzas, redes de parentesco y ciertos patrones de matrimonio para la conservación y el incremento de sus fortunas, así como de estrategias y formas de herencia y sucesión, logró permanecer en el estrato privilegiado de la sociedad. Basada en el análisis de estos mecanismos, la autora niega la existencia del antagonismo entre criollos y gachupines, quienes, por el contrario, lograron conformar un mismo grupo con intereses compartidos. Así, el matrimonio y la herencia fueron los ingredientes básicos para la perpetuación de estos grupos de poder a lo largo de la colonia (y en algunos casos hasta el periodo independiente), cuya diversidad de intereses económicos abarcó especialmente el centro, el Bajío y el norte del México actual. La investigación está basada fundamentalmente en los ramos de tierras y mercedes, así como en el de vínculos del Archivo General de la Nación, el Archivo de Notarías de la Ciudad de México y el Archivo del Antiguo Ayuntamiento.

BOB / 338.772 / S55s / V.1
CIESAS / 338.04 / 3795s

Artís, Gloria, Virginia García, Shanti Oyarzábal y Beatriz Scharrer, *Simposio sobre empresarios en México. Volumen I: Empresarios españoles y alemanes (siglos XVIII y XIX)*, CIS-INAH, México, 1979. (Cuadernos de la Casa Chata, 21).

Este volumen reúne tres ponencias presentadas en el Simposio sobre empresarios en México, efectuado en 1978, cuyas temáticas, circunscritas en la realidad novohispana y decimonónica, abordan el desempeño de diversos empresarios y propietarios extranjeros en nuestro país. El primer trabajo: "Empresarios de la industria harinera y panificadora en México en los siglos XVIII y XIX", presentado por Gloria Artís Espriu y Virginia García Acosta, forma parte de un proyecto mayor que tiene como propósito abordar tres siglos del desarrollo de esta industria en el valle de México. Las autoras intentan mostrar las características cambiantes que definen a los empresarios harineros y panaderos, de acuerdo al contexto socioeconómico en que se desenvuelven, y los clasifican en dos tipos: los miembros "superpoderosos" de la oligarquía (los empresarios molineros) y los que se sitúan en la "elite secundaria" (los empresa-

rios panaderos). Si bien en un primer momento ambos se caracterizan por ser hacendados y comerciantes que mantienen la producción, elaboración y comercialización del trigo como fuente básica de acumulación de capital, adoptan diferentes mecanismos en los tipos de control sobre los recursos y la comercialización en el proceso de producción del pan. El trabajo está basado en documentos del Archivo del Antiguo Ayuntamiento, del Archivo General de Notarías de la Ciudad de México y del Archivo General de la Nación, así como en fuentes bibliográficas.

En el trabajo de Shanti Oyarzábal, titulado "Antonio Alonso Terán, participante en el comercio con Asia (1790-1834)", se examinan los antecedentes del caso de un comerciante estudiado por el mismo autor en un artículo sobre Gregorio Mier y Terán y su participación económica dentro de la sociedad mexicana de la primera mitad del siglo XIX. En el presente trabajo se pretende profundizar en el conocimiento de la actividad del comerciante Antonio Alonso Terán, tío del anterior, que estuvo directamente vinculado con el comercio asiático a partir del año 1790. Considerando la actividad comercial como un proceso comprendido dentro de un contexto económico-político, el autor distingue tres etapas en la práctica comercial de Antonio Terán, las cuales implican modos de operación específicos que giraron alrededor del tráfico mercantil con Filipinas. La primera etapa aborda la actividad que desempeñó Terán a su llegada al país; la segunda analiza el funcionamiento de la operación de compras del cargamento filipino que realizó asociado con varios comerciantes y, en la tercera, se muestra el resultado de esta práctica con el establecimiento de un cajón de sedas en la ciudad de México, así como con inversiones en otras ramas. El autor destaca, asimismo, cómo a través del desempeño de cargos públicos en el aparato administrativo, y de su actividad como prestamista tanto al gobierno de la colonia como al de la república, este comerciante del consulado de México alcanzó una posición de dominio dentro de la sociedad, ubicado entre los principales comerciantes y españoles acaudalados que tuvieron una posición privilegiada dentro de la elite mexicana. La investigación está basada principalmente en los protocolos del Archivo de Notarías, en documentos del ramo Consulado del Archivo General de la Nación, así como en fuentes secundarias.

El tercer trabajo de este volumen es el de Beatriz Scharrer, "Un empresario agrícola alemán en el siglo XIX", el cual se desprende del proyecto colectivo "Alemanes en México" y se aboca al estudio de caso de un grupo familiar, cuya cabeza es Carl Christian Sartorius y su desempeño en la hacienda El Mirador, en el estado de Veracruz. Partiendo de su conceptualización de Sartorius como empresario, y de la hacienda como empresa, los cuales son producto de condiciones históricas determinadas, la autora examina de cerca la trayectoria del alemán y el desarrollo de la hacienda de El Mirador como empresa agrícola, basada principalmente en papeles personales, diarios, documentos económicos de Sartorius y su familia, contenidos en el archivo de la ex hacienda.

BUIA / HO / 560 / 5 / A1518 / 1990
BIM / 306.85 / BAL.a
CIESAS / 306.8 / B125A
COLMEX / 301.42 / b194A
BC-UNAM / HQ / 560 / .5 / A1518

Balmori, Diana, Stuart F. Voss y Miles Wortman, *Las alianzas de familias y la formación del país en América Latina,*

Fondo de Cultura Económica, México, 1990, 335 pp.

Diana Balmori, Stuart F. Voss y Miles Wortman incursionan en el análisis de la familia con la intención de encontrar un contexto para ubicar y comprender los estudios realizados hasta el momento, a través de una propuesta central: la familia como empresa básica, como unidad social basada en lazos de sangre y de matrimonio. Destacando en el viraje de la historiografía de las últimas décadas hacia el estudio de la acción colectiva, de los grupos y las elites, los autores ponen de manifiesto el papel relevante que en la historia de Iberoamérica desempeñaron prominentes familias al crear una red que funcionó como una organización social en sí. Según ellos, la notoriedad de estas familias tuvo que ver con la riqueza, el éxito o el puesto político, pero, sobre todo, con su permanencia en la red, debido a su estructura organizativa y a la combinación de estrategias matrimoniales y asociaciones de parentesco en la política, el comercio y las profesiones que, si bien estuvieron presentes durante todo el periodo colonial, se dieron con mayor cohesión durante el siglo XIX, cuando el alcance y la integración de los intereses económicos de las familias notables aumentaron considerablemente y su autoridad se extendió a nivel estatal, regional y nacional. La obra consta de cinco apartados, en el primero de los cuales se examina la formación de esta red familiar en un proceso de tres generaciones, a través del análisis de la secuencia ocupacional, de los cargos ocupados, de los casamientos como mecanismo de fusión, el número de hijos, la propiedad, el estilo de las residencias y la creación de clubes como centros de la vida social. Asimismo, se analiza la relación entre las redes de familias y el Estado a través de las subsecuentes generaciones, así como la adaptación de la red a las nuevas circunstancias. Se hace un desglose del esquema del orden familiar desde principios de la colonia, hasta el fin del siglo XIX, cuando los notables alcanzaron los centros de poder y autoridad en todos los niveles de sus sociedades nacionales. Los siguientes capítulos ilustran estos argumentos con los estudios de caso tomados de tres áreas muy distintas de Latinoamérica, los cuales revelan variaciones regionales: la capital de Guatemala y su región circundante, el noroeste de México, en el que se analiza la formación de las redes de familias notables de Sonora y Sinaloa, y la región pampera que rodea a Buenos Aires. Finalmente, el último apartado es un acercamiento a un cuerpo de literatura histórica que tiene como objeto desprender de otros estudios sobre familias, empresas o grandes heredades de distintas zonas de Iberoamérica, las formas de desarrollo de la red familiar como estrategia, las variaciones del papel que desempeñaron las fuerzas políticas y comerciales, así como los campos poco explorados. La obra tiene una amplia bibliografía de publicaciones recientes con mayor información sobre familias; trabajos presentados al Workshop Panel núm. 114, "Family in nineteenth-century Latin America" (sept. 1983), así como de tesis de doctorado en antropología e historia.

BIIS-UNAM / F1376 / B33

Baños, Othón (comp.), *Sociedad, estructura agraria y estado en Yucatán,* Ediciones de la Universidad Autónoma de Yucatán, Mérida, 1990, 523 pp.

Esta obra reúne los trabajos de 16 investigadores de diversas nacionalidades que se dieron cita en la primera "Conferencia sobre el

desarrollo histórico del moderno Yucatán", que se llevó a cabo en la ciudad de Mérida durante la primavera de 1987. El objetivo se centró en el rescate de nuevas aportaciones y planteamientos novedosos presentados en un amplio y crítico panorama del proceso histórico social yucateco, a partir del siglo XIX hasta nuestros días. Los trabajos, presentados cronológicamente y agrupados en cuatro partes, si bien abordan la historia yucateca desde diferentes ángulos, entre los que se encuentra el estudio de las elites, mantienen como común denominador la cuestión de la tierra en el estado. Entre ellos seleccionamos el de Marco Bellingeri, "El tributo de los indios y el estado de los criollos: las obvenciones eclesiásticas en Yucatán en elsiglo XIX", que examina los abusos de las formas tributarias eclesiásticas como una causa importante de la guerra de Castas, pero también descubre los mecanismos de las fracciones modernizadoras de la oligarquía local, así como la estrategia paralela de los indígenas para obtener su autonomía. El de Luis Millet Cámara, "Yucatán: su entrada al mercado mundial de materias primas", analiza la explotación en la península del palo de tinte, convertido en el principal producto de exportación a mediados del siglo XIX, lo que generó grandes intereses económicos que favorecieron la consolidación de un poderoso grupo de comerciantes y navieros en Campeche y Mérida.

Uno de los trabajos que se enfocan específicamente al papel de las elites yucatecas constituidas en el ocaso del siglo XIX y las primeras décadas del XX es: "Verano de descontento, estaciones de sublevación: hacia un análisis de la política de las elites y la rebelión rural en Yucatán (1890-1915)", de Allen Wells y Gilbert M. Joseph, el cual es un avance de una investigación más amplia sobre la política y la sociedad en Yucatán durante los últimos años del porfiriato y los primeros del periodo revolucionario. Los autores se proponen analizar la interrelación entre los cambios de la política de la elite yucateca y la insurrección rural durante el orden oligárquico imperante antes de la llegada del ejército revolucionario carrancista en 1915. Plantean las preguntas que pretenden responder en su extenso estudio, tomando como tema medular el grado de continuidad entre las nuevas formas de autoridad de la época revolucionaria y las del viejo orden porfirista. Explican la metodología empleada, basada en la revisión de los expedientes judiciales como laboratorio social para analizar a la sociedad regional en tiempos de crisis, es decir, durante las "estaciones de sublevación" que envolvieron a Yucatán de manera intermitente entre 1909 y 1915, y que resultaron del "verano de descontento" de los últimos años del siglo XIX y la primera década del XX, cuando la gran mayoría de productores regionales, comerciantes, obreros y campesinos se vieron subordinados a la camarilla oligárquica dominante basada en las redes de parentesco de Olegario Molina y Avelino Montes. Finalmente, terminan con una reflexión sobre los estudios regionales del porfiriato y las diferentes corrientes de interpretación, proponiendo una "nueva historia política" que examine la formación y las luchas de las principales redes familiares y sus correspondientes organizaciones políticas dentro de un marco conceptual más amplio y heterogéneo, en el cual se integrarían localidad, región y nación con el proceso mayor de desarrollo capitalista a nivel mundial.

El ensayo de Diane Roaze-Parrillo "Las elites de México durante el siglo XIX en una economía regional: el ascenso de la familia Olegario Molina Solís de Yucatán hasta

1901" hace un examen de esta familia durante la segunda mitad del siglo XIX; sus actividades económicas, el papel que desempeñó desde los inicios de la industria henequenera en Yucatán, y resalta la importancia de las conexiones familiares, las carreras individuales y los contactos europeos antes de 1890 como base para que Olegario Molina se convirtiera en patriarca de una de las más importantes familias de la elite regional yucateca.

El trabajo "Burguesía de Espita, Yucatán (1900-1924)", de Laura Batt, es una microhistoria analizada dentro del contexto de la economía política regional, nacional e internacional. Aborda el desarrollo y declive de una fracción de la clase de agroindustriales de Yucatán durante el porfiriato y la revolución, tomando como punto central el municipio de Espita, ubicado al noroeste de Mérida. En primera instancia examina a la burguesía en términos de su control sobre la tierra, la fuerza de trabajo y la producción en una red de plantaciones locales y, en segundo término, el impacto de la revolución sobre la burguesía espiteña, donde tuvieron lugar cambios económicos, políticos y sociales sin revuelta popular.

La obra cuenta con cuadros, mapas y fotografías que ilustran los diferentes trabajos, los cuales contienen, a su vez, un amplio basamento bibliográfico y referencia de fuentes primarias, sobre todo de archivos locales.

BIM / 086 / SEP.S.52
BINAH / LBS / AC70 / S4 / V.52

Barkin, David, *Los beneficiarios del desarrollo regional*, Secretaría de Educación Pública, México, 1972, 181 pp. (Sepsetentas, 52).

Este texto dedica sus páginas al análisis del desarrollo regional. Está constituido por cinco ensayos. Uno de Ángel Palerm titulado "Ensayo de crítica al desarollo regional en México", otro de Kirsten Appendini y David Murayama: "Desarrollo desigual en México (1900-1960)" y otro más de David Barkin llamado "¿Quiénes son los beneficiarios del desarrollo regional?" Además de otros dos que hemos seleccionado, dedicados a las elites y el desarrollo regional en la historia.

El artículo de Eric R.Wolf, "El Bajío en el siglo XVIII Un análisis de integración cultural", es una traducción del publicado en inglés por el Middle American Research Institute, de la Universidad de Tulane en Nueva Orleans en 1955. Pero la versión española no contiene las fuentes en las que se basó la investigación. Se trata de un sugerente trabajo que aborda la importancia que jugó la región del Bajío durante la última parte del siglo XVIII Sin duda es un trabajo pionero en la historia regional, y por ello puede considerársele como un clásico. Muestra la importancia que tuvo esta región por sus vinculaciones con el norte y el centro de México. La formación antropológica del autor explica su interés por desentrañar el patrón cultural que se desarrolló en el Bajío a partir del tipo de pobladores que tuvo, el desarrollo de la minería, la agricultura, la ganadería y una incipiente industria textil. Su situación geográfica en la frontera entre el norte y el centro facilitaron su desarrollo económico y su integración y, por tanto, fueron propicios para la creación de una cultura específica, derivada tanto del tipo de pobladores que la habitaban como de las diferentes actividades productivas que la caracterizaron. Esta situación produjo una alianza de clases que explica la importante participación militar que el Bajío tuvo durante los albores de la guerra de Independencia.

Mauro Fréderick, en "El desarrollo industrial de Monterrey (1890-1960)", presenta una imagen panorámica del desarrollo económico de Monterrey desde el fin de la guerra con Estados Unidos hasta 1960. En unas cuantas hojas delínea los distintos factores que influyeron en el surgimiento de este emporio industrial, el crecimiento demográfico, las relaciones con el poder central, el surgimiento de la industria metalúrgica y subraya la importancia que tuvo la Fundidora de Fierro y Acero de Monterrey para impulsar el desarrollo de esta ciudad. Analiza el tipo de inversiones que se dieron, los ritmos de crecimiento y el florecimiento de algunos sectores como el vidriero, el cervecero, la banca y la metalurgia. Resalta la integración vertical que se dio en las diversas empresas que enlazaron la producción desde la transformación de la materia prima hasta el envase y la comercialización.

BIM / 923.3 / BRI.b
COLMEX / FOL92 / B862b

Barragán, Juan Ignacio y Mario Cerutti
Juan Brittingham y la industria en México. 1859-1940, Urbis Internacional, S. A. de C. V., Monterrey, 1993, 199 pp.

Valiosa aportación al estudio de la historia empresarial de México. Comprende la trayectoria de Juan F. Brittingham, estadunidense asentado en nuestro país que, a través de su participación en los negocios más importantes del noreste de México, contribuyó significativamente al desarrollo de la economía y de la tecnología industrial durante el porfiriato y el periodo posrevolucionario. Bajo la óptica de la historia económica regional, el seguimiento empresarial de Brittingham se ubica, a través del desarrollo del capital económico, en el corredor que parte de Chihuahua, La Laguna y Saltillo y llega hasta Monterrey, conformando los principales polos económicos del norte mexicano. La obra está estructurada en cinco partes: la primera, escrita por Juan Ignacio Barragán, se ocupa del hombre y el empresario y examina la trayectoria personal y profesional de Brittingham, su concepción del mundo, su filosofía del trabajo, su habilidad en la acumulación de lo que el autor llama "capital social" dentro de las elites empresariales norteñas, es decir, la elaboración de redes de contactos en el mundo de los negocios que lo condujo a alcanzar el éxito en sus empresas. Entre ellas, la Compañía Industrial Jabonera de La Laguna –ubicada en Gómez Palacio, Durango– destacó como una "proeza de concertación", ya que logró conciliar intereses divergentes de capitalistas, industriales y hacendados bajo un criterio común. Después de un breve análisis del pensamiento empresarial de Brittingham y de sus estrategias de inversión, el autor termina este apartado con una cronología de las diferentes etapas de su vida empresarial. La segunda parte, escrita por Mario Cerutti, está dedicada a la Compañía Industrial Jabonera de La Laguna, empresa que dirigió Brittingham durante 27 años. Después de un breve examen de la región lagunera como el eslabón empresarial que se estructuró durante el pofiriato, el autor sigue muy de cerca los antecedentes, la fundación y trayectoria de esta empresa que, en su ramo, fue considerada la más importante en América Latina. La tercera parte, escrita también por Cerutti, se centra en la acción de Brittingham como banquero; su activa y tenaz participación en la creación del Banco de Laguna, su incursión en el sector financiero gracias al alto nivel de relaciones con los capitalistas de la región, así como su afianzamiento al eje de intereses

que nacía en Chihuahua y remataba en Monterrey. En las dos últimas partes, escritas por Barragán, se examina la participación de Brittingham en la industria cementera en México, desde la creación de Cementos Hidalgo hasta la fusión de esta empresa con Cementos Monterrey, para constituir Cementos Mexicanos, y su actuación en la industria vidriera como accionista y presidente de Vidriera Monterrey. La obra, presentada en una edición de lujo con numerosas fotografías inéditas, se basa fundamentalmente en el archivo personal de Juan B. Brittingham, compuesto por más de sesenta mil documentos fechados entre 1893 y 1940.

BIM / 338.1736 / BAR.h
BC-UNAM / HD914.M4 / B42
COLMEX / 338.17361 / B273h

Barret, Ward, *La hacienda azucarera de los marqueses del Valle (1535-1910)*, Siglo XXI Editores, México, 1977, 286 pp.

Inscrita en la historia económica, se presenta esta investigación en torno a una unidad productiva que recorre un largo tiempo de la vida nacional, desde 1535, fundación del ingenio, hasta 1910 en que irrumpe la llamada revolución mexicana. El autor, interesado en reconstruir el proceso productivo de la hacienda azucarera de los marqueses del Valle, realizó una acuciosa investigación que le permitió destacar múltiples aspectos económicos y sociales relacionados directamente con el importante ingenio azucarero morelense.

Los registros de Hernán Cortés permitieron a Ward Barret abordar el tema desde tres aspectos principalmente, según sus propias palabras: como representativos de la historia de la industria azucarera; como representativos de la historia nacional, de las relaciones exteriores, de la estructura y de la administración de las plantaciones coloniales españolas, y como un capítulo de la historia de la tecnología. Si bien Barret plantea esas líneas de estudio que logra fraguar, la empresa va más allá.

A lo largo de la obra, el investigador estadunidense va desentrañando la complicada red de relaciones que se fueron tejiendo al interior y exterior del ingenio. En este trabajo, el lector puede encontrar la geografía y los recursos naturales, el vínculo entre la plantación y el descenso poblacional, o la mano de obra y el aumento de producción; asimismo, puede comprender las peticiones de tierras y el conflicto latente que plantearon las haciendas en las cercanías de los pueblos, así como la relación directa que establecieron las diversas haciendas y las demandas de bienes y servicios satisfechos desde el exterior del recinto productivo. En otro orden de cosas, podrá adentrarse en el proceso azucarero mismo, desde la siembra a la cosecha, y su posterior refinamiento, descubrir la importancia de esa producción destinada a un mercado interno, diferencia sustancial con sus homólogas caribeñas. Del mismo modo, rescatará a los protagonistas de una parte de la historia: los españoles y mestizos y los siempre callados trabajadores, negros e indios.

Desde un punto de vista metodológico, el autor va recorriendo el ingenio a partir de diversos factores que le dieron la posibilidad de existencia y supervivencia. Cada capítulo constituye una unidad en sí pero, a la vez, parte de un todo que conduce hacia el conocimiento de la hacienda azucarera de los marqueses del Valle. La documentación de archivo le ofrece un rico material para tejer la historia con una gran precisión.

El trabajo alcanza una mayor interpretación gracias a la integración, a lo largo de la

obra, de una serie de cuadros, estadísticas, planos, y los no menos necesarios apéndices, que facilitan el manejo de cifras y porcentajes, al tiempo que ilustran aspectos poco conocidos del manejo de un ingenio azucarero.

COLMEX / 301.35 / B362c / 1995
BIM / 333.3 / BAZ.c
BIII-BC-UNAM / HD1471.M6 / B38

Bazant, Jan, *Cinco haciendas mexicanas. Tres siglos en la vida rural de San Luis Potosí, 1600-1910,* El Colegio de México, México, 1995, 232 pp.

Este libro se ha convertido en un clásico para todo aquel interesado en la historia de las haciendas. Prueba de ello es que, a pesar de su carácter especializado, lleva ya tres ediciones: 1975, 1980 y 1995. La última edición, a la que aquí se hace referencia, contiene modificaciones en los capítulos IV y V, resultado del hallazgo de nuevo material ubicado en el Fondo Rul y Azcárate del Archivo General de la Nación. La obra está fundamentada en una acuciosa y completísima búsqueda en acervos documentales privados ubicados en San Luis Potosí, pertenecientes a algunas de las familias propietarias de las haciendas reseñadas, en los archivos municipal y de notarías de San Luis Potosí, el Archivo de la Secretaría de la Reforma Agraria y la Colección Nettie Lee Benson de la Latin American Collection de la Universidad de Texas en Austin. El libro hace referencia al surgimiento, expansión y desaparición de cinco grandes propiedades rurales ubicadas en distintas zonas de San Luis Potosí: La Parada, Bledos, Bocas, San Diego y Santa Teresa. Su objetivo es reseñar la forma como fueron creciendo, sus subdivisiones, el tipo de cultivos a los que se dedicaban y la introducción de innovaciones tecnológicas. Su gran contribución es que proporciona datos importantísimos sobre las relaciones laborales que privaban en algunos de estos grandes latifundios. Hay información sobre los peones acasillados, los arrendatarios, la tienda de raya, etc. Todas las haciendas tienen origen colonial, ya fuera en mercedes reales dadas a particulares o concedidas a la Iglesia. La Parada perteneció a los jesuitas, y con su expulsión quedó en manos privadas. Este texto, que narra pormenorizadamente el devenir de esta importantísima institución agraria, nos muestra el carácter de verdaderos microestados que tuvieron las haciendas. Como el título de la obra lo manifiesta, el eje alrededor del cual gira es el de estas cinco haciendas en sus diferentes etapas, de suerte que no es un trabajo de historia económica de las familias. Sin embargo, dada la riqueza de materiales en la que se sustenta, proporciona valiosa información sobre dos familias de hacendados: los Ipiriña y los Verástegui. A lo largo de sus páginas aparecen los patrones de inversión de estas familias, el tipo de negocios a los que se dedicaron y la concepción que tenían del trabajo y los trabajadores en sus haciendas. La introducción de los ferrocarriles durante el porfiriato y el surgimiento del Club Liberal Ponciano Arriaga impactaron el destino de estas enormes propiedades. El final de esta historia llega con la reforma agraria que en el siglo XX convierte en ejidos muchas de estas, todavía a principios de siglo, inmensas propiedades.

COLMEX / 338.72 / B369t

Beato, Guillermo, *La tercera generación de los Martínez del Río,* s.p.i.

Este trabajo de Beato, dividido en dos partes, vuelve a tomar el quehacer profesional-em-

presarial de los miembros de la familia Martínez del Río durante las últimas décadas del siglo XIX y primeras del XX, abordando un problema derivado de las operaciones relacionadas con la deuda pública y destacando específicamente las vicisitudes por las que atravesó la cuestión del crédito contra la Gran Colombia y, posteriormente, las alternativas de las negociaciones con Venezuela. En la primera parte, titulada "Concentración de la tierra. Ferrocarriles, servicios públicos, petróleo, minas. Inmuebles urbanos. Créditos (1865-1911)" y basada en poco más de 400 escrituras del Archivo de Notarías de México, se pretende ilustrar un nuevo tipo de mecánica de comportamiento y de forma de acumulación de capital, distinto a las empleadas por las anteriores generaciones de la familia estudiada. Para Beato, el modelo de funcionamiento de esta etapa–en la que queda inmersa la tercera generación–, obedece a una actividad íntimamente ligada a empresas extranjeras, apoyada en vinculaciones internas, intermediaciones y un ejercicio profesional eficiente, lo cual acrecentó la fortuna familiar a través de un procedimiento casi constante. En todos los renglones económicos en los que invirtieron los Martínez del Río se repitió la secuencia: concesión-formación de compañías en el exterior-traspaso e intermediación, con franca conexión en altos niveles nacionales y extranjeros. La segunda parte, basada en una vasta documentación procedente del Archivo Histórico de la Secretaría de Relaciones Exteriores para la etapa de 1826-1912, se titula "Breve historia del crédito contra la Gran Colombia. El caso de Venezuela", en la que se destaca la influencia de los Martínez del Río a nivel internacional debido a sus vinculaciones sociales y políticas, fuertemente ligadas a intereses económicos en varios sectores. El trabajo es una copia mecanuscrita que no contiene bibliografía ni aparato crítico.

BINAH / LBS / GN303 / C4 / V.22 / P.2
BOB / 338.772 / S55s / V.2
BIM / 305.55 / SIM.S

Beato, Guillermo, Guillermo de la Peña y Roberto Salazar, *Simposio sobre empresarios en México. Volumen II: Intermediación. Fracciones étnicas de clase. Contextualización regional*, CIS-INAH, México, 1979 (Cuadernos de la Casa Chata, 22).

Esta obra reúne tres de las ponencias presentadas en el Simposio sobre Empresarios que se llevó a cabo en la ciudad de México en 1978, y cuyo objeto fue hacer un análisis comparativo de la actividad empresarial de nuestro país en distintas épocas históricas. El primer trabajo de Guillermo Beato, titulado "Los profesionales intermediarios, el Estado y las empresas extranjeras. Un caso durante el porfiriato", es una continuación de sus investigaciones sobre la familia Martínez del Río. Basado casi exclusivamente en escrituras del Archivo de Notarías de México, Beato examina en este caso lo que él llama un quehacer profesional-empresarial, especializado en la intermediación de los miembros más destacados de la tercera generación del grupo familiar estudiado durante gran parte del porfiriato, periodo histórico donde surgen otras formas de acumulación de capital relacionadas con el proceso de "modernización" del país. Debido a sus gestiones en la adquisición de bienes inmuebles; concesión de contratos de obras de infraestructura y de permisos mercantiles; creación de industrias y exenciones fiscales, Pablo Martínez del Río funge como intermediario entre el Estado me-

xicano y las empresas extranjeras con intereses en tierras, minas, ferrocarriles, servicios públicos y petróleo, de las que es representante, socio y prestanombres, con lo cual logra amasar una cuantiosa fortuna. El segundo trabajo, "Empresarios en el sur de Jalisco. Un estudio de caso en Zapotlán el Grande", Guillermo de la Peña analiza las actividades y estrategias empresariales de la familia Mendoza, representativa de la burguesía regional del siglo XIX. A partir de una conceptualización teórica sobre el empresario y de una presentación del contexto regional en el que se desenvuelve la familia estudiada, el autor examina su trayectoria en el campo de las inversiones, fortalecida por sus vínculos sociales y sus propios valores, así como su inevitable derrumbe económico por la integración a un mercado más amplio y a su debilidad frente a los grupos nacionales. El tercer trabajo "Los franceses y la formación de la burguesía industrial en México", de Roberto Salazar, trata en primer término con demasiada generalidad, a los inversionistas franceses inmersos en la burguesía industrial mexicana durante el porfiriato y, en una segunda parte, intenta demostrar con ejemplos concretos los daños y perjuicios ocasionados a los franceses durante la revolución y cómo su origen étnico les sirve para exigir protección exclusiva a sus intereses, lo que en buena parte les ayuda a persistir como grupo poderoso en medio del conflictivo periodo revolucionario.

BIIH-UNAM / F1233.5 / 43 / 1989

Beezley, William Howard, *Judas at the Jockey Club and other episodes of porfirian Mexico*, University of Nebraska, Lincoln, 1987, 171 pp.

Este sugerente texto, que adopta el enfoque de la historia de las mentalidades, intenta explicar de qué manera afectó la adopción de la ideología positivista del progreso la vida cotidiana de la sociedad porfirista. Se subraya el papel de las elites tanto nacionales, como extranjeras en la introducción y difusión de nuevas actitudes y valores provenientes de los países desarrollados. Está formado por tres ensayos: el primero, dedicado al análisis de las actividades deportivas como referentes de modernidad, aborda la llegada y adopción de deportes como el beisbol, el futbol soccer, el box, el ciclismo, el polo, las carreras de caballos, el patinaje, etc., así como el rechazo a otros que simplemente no se adaptaron a los gustos y costumbres de la sociedad mexicana, como el futbol americano. Destacan dos aspectos, el primero relacionado con la importancia de las comunidades extranjeras como introductoras de los deportes modernos originarios de Estados Unidos, Inglaterra y Francia; el segundo tiene que ver con el significado que se le da a la popularidad del ciclismo, como apropiación individual de una máquina, como adopción de la tecnología en el mundo de lo cotidiano. El segundo ensayo, el menos logrado de los tres, se refiere a la impermeabilidad de la sociedad tradicional rural para adecuarse a las innovaciones tecnológicas. El tercero, referido a la quema de Judas en la ciudad de México y al espectáculo taurino, analiza el significado de estas diversiones populares y la manera como fueron perdiendo aceptación entre la "sociedad oficial". Las fuentes utilizadas en este libro son fundamentalmente viajeros anglosajones y el Mexican Herald, periódico publicado por la comunidad estadunidenses en México. La revisión hemerográfica de prensa representativa de la visión nacional fue prácticamente nula. La mayor parte de las obras historiográficas consultadas son también es-

tadunidenses; se hace un uso muy limitado de la historiografía producida por mexicanos. Precisamente una de las debilidades de este trabajo se deriva de su excesivo apoyo en fuentes prioritariamente anglosajonas. No obstante, la novedad del enfoque y la originalidad del trabajo son manifiestas.

BIM / 306.87 / BER,m

Bermúdez Gorrochotegui, Gilberto, *El mayorazgo De la Higuera,* Biblioteca Universidad Veracruzana, Jalapa, 1987, 157 pp.

A partir de un breve estudio sobre la institución y naturaleza de los mayorazgos castellanos, esta obra se remonta a los antecedentes novohispanos del mayorazgo De la Higuera como una próspera finca azucarera de la región de Jalapa, cuyo dueño, Francisco Hernández de la Higuera, al acumular una considerable fortuna aspiró a ocupar un lugar dentro de la nobleza española y obtuvo licencia para fundar un mayorazgo en favor de uno de sus hijos. La familia Hernández de la Higuera formó parte de la aristocracia terrateniente que llegó a ejercer un gran dominio sobre la propiedad rural durante la época colonial, y aun en el México independiente. A la par que el autor se ocupa de la fundación, el desarrollo y la desintegración del citado mayorazgo, examina la industria azucarera de la región, el régimen de explotación de los trabajadores indígenas y los esclavos negros, así como la aparición del mestizaje que configuró el sistema de castas impuesto en la colonia. La obra sigue de cerca la suerte del mayorazgo a través de once generaciones dentro de un espacio geográfico y un marco temporal que inicia en 1550 y termina apretadamente en 1879. Las fuentes primarias en las que se basa la investigación provienen de varios ramos del Archivo General de la Nación y de los archivos de Jalapa y Coatepec.

COLMEX / 338.0972 / B525d
BOB / 338.9729821 / B47d
BIM / 333.0972 / BER.d

Bernecker, Walter L., *De agiotistas y empresarios. En torno a la temprana industrialización mexicana (siglo XIX),* trad. de Perla Chinchilla Pawling, Universidad Iberoamericana, México, 1992, 377 pp.

La obra de Bernecker, catedrático de la Universidad de Berna, publicada originalmente en alemán en 1987, se enmarca en el debate sobre las causas del subdesarrollo latinoamericano. Abarca el periodo comprendido entre la independencia y el porfiriato y explica la industrialización mexicana como resultado de las vinculaciones entre el imperialismo comercial y las condiciones político-económicas del México independiente. Se inicia con una discusión de las distintas teorías abocadas a explicar el subdesarrollo, tales como las distintas vertientes de la teoría de la dependencia, las teorías desarrollistas cepalinas y las interpretaciones autonomistas. A partir de un enfoque histórico el autor retoma algunos de estos elementos teóricos que le permiten explicar el cambio, la heterogeneidad y complejidad de la realidad mexicana en el contexto internacional. La segunda parte analiza el desarrollo de la industria textil desde sus albores y plantea las contradicciones que surgieron en el mercado, así como la decadencia de la producción artesanal. La tercera parte discute los distintos proyectos de industrialización como el de Godoy y el de Lucas Alamán, y el origen de la burguesía textil

como un derivado de las actividades especulativas de los grandes comerciantes dedicados al tráfico internacional. En el siguiente apartado se estudia la industrialización mexicana y sus vinculaciones con el capital extranjero, así como la participación de los empresarios extranjeros y los nacionales. El penúltimo capítulo del texto está dedicado al estudio de la política económica como promotora y limitante del desarrollo de la industria textil. En la última parte, que versa sobre las conclusiones, la discusión se centra en el enfrentamiento entre dos políticas divergentes: aquella que privilegiaba el desarrollo del comercio agroexportador y la que promovía la industrialización hacia adentro. Esta investigación se fundamenta en una cuantiosa bibliografía de fuentes primarias publicadas y secundarias, pero sobre todo destaca el trabajo en diversos acervos documentales de México, España, Estados Unidos, Francia, Gran Bretaña y Alemania.

BIM / 338.18415 / BRA.h
BIIH-UNAM / HD330.L45 / B7218

Brading, David A., *Haciendas y ranchos del Bajío: León, 1700-1860*, Editorial Grijalvo, México, 1988, 496 pp.

A pesar de que el objetivo del libro no es el estudio de las elites, el presente trabajo hace referencia directa a éstas en cuanto a su actividad como terratenientes. El trabajo está estructurado con el objetivo de estudiar las diversas haciendas y ranchos de la zona del Bajío, específicamente de las regiones aledañas a León. Basado en documentación de primera mano, como son los archivos locales tanto civiles como parroquiales, David Brading analiza la formación de las haciendas y ranchos de la región, su actividad agropecuaria y sus transformaciones y cambios de dueño, proceso en el que se ven involucrados varios representantes de las elites empresariales de Guanajuato. A manera de apéndice proporciona las genealogías de la familia Marmolejo y de las familias Austri, Septién y Obregón, poseedoras de las haciendas estudiadas en el trabajo.

BINAH / LBS / F1219.3 / C6 / B7
BIM / 338.2 / BRA.m

Brading, David A., *Mineros y comerciantes en el México borbónico (1763-1810)*, trad. de Roberto Gómez Ciriza, Fondo de Cultura Económica, México, 1975, 498 pp.

Traducción del original, escrito por el historiador británico, aparecido en inglés en 1971. Se trata de una obra fundamental para conocer el desarrollo de la minería y la sociedad novohispanas bajo la administración borbona. Este magnífico trabajo se divide en tres partes. Dedica la primera al análisis de la estructura político-administrativa resultante de las reformas modernizantes emprendidas por la Casa de Borbón en el Nuevo Mundo, en especial las puestas en marcha por don José de Gálvez. A partir de ellas, explica el dinamismo y crecimiento de la actividad minera y del comercio novohispanos. El florecimiento que produjeron los cambios en el ámbito económico tuvo su contrapartida en la sociedad, impulsando el fortalecimiento de una aristocracia dedicada a la minería y el comercio, a la cual se dedica la segunda parte del libro. El auge vivido en este renglón de la economía fue provocado tanto por la reapertura de viejas minas como por la explotación más eficiente de las nuevas. Surgieron grandes empresas, vinculadas al comercio, que

realizaban actividades financieras. El autor presenta un análisis de las principales empresas mineras vinculadas a las familias Fagoaga, Busto y Aranda, Sardaneta, Septién y Otero, entre otras. La tercera parte del libro está dedicada al estudio de la minería en el estado de Guanajuato, a las repercusiones económicas y demográficas que acarreó su auge y a la participación política de la elite guanajuantense. El análisis de la economía del Bajío y de las contradicciones que se dieron entre la elite local y las autoridades coloniales explica las causasregionales de la revolución de independencia. Este trabajo no se circunscribe sólo a las explicaciones estrictamente propias de la historia económica, sino que penetra en el ámbito de la mentalidad empresarial derivada de la sociedad estamental de la colonia. Así, demuestra que el comportamiento empresarial de estas familias no sólo respondió a factores económicos, sino a su horizonte cultural y à los valores que de ella se derivaron. Así, la tendencia a sobrevalorar la tierra como símbolo de poder y prestigio, sumada a la inexistencia de un sistema financiero moderno, condujeron a que muchas de estas fortunas se estancaran en el latifundio. El texto cuenta con un apéndice de genealogías escogidas y un listado de los miembros de la diputación minera de Guanajuato. Además tiene mapas y numerosos cuadros. Las fuentes de Brading son muy ricas y su manejo es impecable. Trabajó en archivos locales y nacionales de México, España y Gran Bretaña.

BIIH-UNAM / HT609 / M4F67
BUIA / HN / 116 / F67
BIM / 305.55 / FOR.y
BINAH / LBS / HC134 / C37

COLMEX / 338.72 / F723

Cardoso, Ciro, *Formación y desarrollo de la burguesía en México: siglo XIX*, Siglo XXI, México, 1981, 286 pp.

Publicación coordinada por Ciro Cardoso, compuesta por los trabajos de Margarita Urías, Guillermo Beato, Rosa Ma. Meyer, Shanti Oyarzábal, Ma. Teresa Huerta, Ma. Dolores Morales, Mario Cerutti y Roberto C. Hernández, la mayoría de ellos miembros del Seminario de Formación de Grupos y Clases Sociales en el siglo XIX del DIH-INAH. Se trata de un trabajo pionero en el campo de la historia de las empresas y los empresarios. A través de los textos se advierten ciertos comportamientos empresariales, sus adaptaciones a circunstancias cambiantes, estructuras y coyunturas globales de México en el siglo XIX, y diferencias de carácter regional.

El trabajo de Margarita Urías, titulado "Manuel Escandón: de las diligencias al ferrocarril. 1833-1862", analiza el progreso de las comunicaciones en la primera mitad del siglo XIX desde un enfoque biográfico. Destaca las relaciones familiares y los intereses de grupo de los empresarios, a partir del personaje estudiado, quien, al igual que sus semejantes, aprovecha la precaria situación económica del país para reforzar sus alianzas, y acrecentar sus negocios, diversificándose cada vez más. Asimismo, señala las relaciones de carácter político que establece Manuel Escandón para acrecentar su fortuna.

Por su parte, Guillermo Beato en su colaboración "La Casa Martínez del Río: del comercio colonial a la industria fabril. 1829-1864", analiza el desarrollo de la familia Martínez del Río como ejemplo de un comportamiento arquetípico. Destaca la diversidad de actividades desarrolladas por la compañía estudiada, así como su relación con organizacio-

nes homólogas, las cuales desarrollan actividades a nivel internacional interviniendo en asuntos que le competían a la nación.

En el artículo de Rosa Ma. Meyer, "Los Béistegui, especuladores y mineros. 1830-1869", se estudia a estos empresarios desde dos enfoques: uno cronológico y otro temático, los cuales se combinan a partir de que los negocios de la familia Béistegui diversifican su campo de acción. En el estudio se destacan tanto los rasgos de comportamiento comunes al resto de los empresarios, como los específicos, tales como el hecho de que la familia Béistegui tuviera la mayor parte de su dinero invertida en Europa.

En cuanto al análisis de Shanti Oyarzábal, "Gregorio Mier y Terán en el país de los especuladores, 1830-1869", las distintas actividades desempeñadas por el poderoso empresario son abordadas desde un punto de vista temático. Se resalta la relación establecida entre los empresarios y las comunidades religiosas, así como el desplazamiento de estas últimas como principales prestamistas. Por otra parte se señala el papel desempeñado por las haciendas dentro del ambiente comercial de México durante la primera mitad del siglo XIX.

En el trabajo de Ma. Teresa Huerta "Isidoro de la Torre: el caso de un empresario azucarero. 1844-1881" se aborda el desempeño del personaje estudiado tanto cronológica como temáticamente. Se destaca su interés por sus posesiones rurales, con lo cual se identifica con los intereses locales. Igualmente, se hace mención del control establecido sobre los medios de producción y distribución de los productos agropecuarios destinados a la comercialización.

Por su parte, Ma. Dolores Morales estudia el crecimiento de la ciudad de México en el artículo titulado "Francisco Somera y el primer fraccionamiento de la ciudad de México. 1840-1889". La autora, además de analizar las conductas de carácter arquetípico del empresario, identifica éstas con los procesos de desarrollo del país. Asimismo, resalta la manera en que Somera aprovecha su posición política y puestos públicos desempeñados para realizar sus inversiones.

El trabajo de Mario Cerutti "Patricio Milmo, empresario regiomontano del siglo XIX" presenta el desarrollo de un empresario de origen extranjero, el cual se instala en una ciudad que, dada su cercanía con Estados Unidos, presenta una serie de condiciones favorables para el comercio. Destaca la manera en que Milmo aprovecha tanto las características geográficas de la ciudad, como las condiciones históricas del momento para desarrollar un fuerte capital. Situaciones que, aunadas a su parentesco político con el gobernador de Nuevo León, le permitirán convertirse en uno de los personajes más poderosos desde el punto de vista económico.

Por último, la colaboración de Roberto Hernández, titulada "Comercio e industria textil en Nuevo León. 1852-1890", estudia el caso de un comerciante de origen español que inicia el desarrollo del campo manufacturero al establecer la primera fábrica en el estado de Nuevo León. Igualmente señala los comportamientos arquetípicos que comparte con el resto de los empresarios, como la diversificación de actividades, las cuales resultan sumamente provechosas en la medida en que se desarrollan en la zona noreste del país, lo que convertiría a la capital del estado en una de los centros económicos más importantes de la zona. Al igual que en el trabajo de Mario Cerutti, se destaca la oportunidad que los empresarios neoloneses tuvieron para acrecentar sus negocios durante la guerra de Secesión estadunidense.

En su calidad de iniciadores en el estudio de los empresarios del siglo pasado, todos los trabajos están fundamentados en una abundante documentación de primera mano, proveniente del Archivo de Notarías principalmente, también se consultaron el archivo Judicial y algunos archivos familiares, según el caso y las posibilidades.

BIM / 305.5 / Eli.c
COLMEX / 301.155 / C346e
BIIH-UNAM / HN120.29 / E554
BOB / 972.32 / C38e

Castañeda, Carmen, *Elites, clases sociales y rebelión en Guadalajara y Jalisco, siglos XVIII y XIX,* El Colegio de Jalisco/Gobierno de Jalisco/DEP, Guadalajara, 1988, 130 pp.

Este libro reúne cuatro ensayos que presentan avances de investigaciones mayores, sin embargo, para nuestros propósitos nos referiremos sólo a dos de ellos: el primero, "La formación de la elite en Guadalajara 1792-1821", escrito por Carmen Castañeda, es un estudio interesante y novedoso que muestra algunos de los resultados obtenidos en la investigación "Una elite ilustrada: los doctores de la Real Universidad de Guadalajara y sus padrinos 1792-1821". A partir del examen de las personas graduadas en la Real Universidad de Guadalajara durante los últimos 30 años de la época colonial, la autora estudia a los padrinos y mecenas, los cuales jugaron un papel muy importante en el destino de sus ahijados y protegidos, pues los ayudaron en la consecución de sus puestos. A los doctores y padrinos se les identifica como miembros de la elite política, social y económica de Nueva España que actuaba en Guadalajara, pero también en la ciudad de México, Zacatecas y otras poblaciones importantes del virreinato. Carmen Castañeda intenta averiguar si los 119 doctores y sus 93 padrinos pertenecían a la elite, es decir, si ocupaban cargos públicos en audiencias, ayuntamientos, cabildos eclesiásticos o como recaudadores de rentas, y si controlaban los medios de producción y distribución (hacendados, ganaderos, comerciantes, mineros), si habían hecho carreras universitarias y si dirigían las instituciones educativas. La autora hace el análisis de las relaciones que afirman los atributos requeridos por una elite, es decir, lazos de parentesco, de negocios y de padrinazgo. El examen le permitirá considerar a los miembros de la elite de Guadalajara como el estrato más alto de la sociedad, que concentra poder, economía y cultura.

El artículo "Raza, clase y capitalismo durante los primeros años de independencia", de Rodney Anderson, es un trabajo en el que se analiza, bajo un enfoque marxista, la estructura de clase en Guadalajara (1821). El autor revisa y compara el pensamiento de diversos sociólogos, historiadores y economistas para tratar de averiguar si los cambios económicos introducidos en el siglo XVIII contribuyeron a diluir la importancia del sistema colonial "estamentario" basado en la raza o etnia. Esto es, el grado de correlación que existió entre clase y raza.

BIIH-UNAM / HD3619.M44 / M653
COLMEX / 323.32 / C418b
BOB / 323.327212 / C476

Cerutti, Mario, *Burguesía, capitales e industria en el norte de México. Monterrey y su ámbito regional (1850-1910),* Alianza Editorial/Facultad de Filosofía y Letras-UANL, México, 1992, 383 pp.

Este libro es, con ligeras modificaciones, una versión de la tesis doctoral presentada por el autor en Utrecht, Holanda, en 1989. Analiza los mecanismos que dieron lugar al surgimiento y consolidación de las formas capitalistas de producción en el noreste de México durante la segunda mitad del siglo XIX. Cerutti rastrea los orígenes, el desarrollo de la burguesía regiomontana y el florecimiento industrial de la región desde mediados del siglo XIX hasta 1910. Recorre el itinerario de las principales fortunas de la época –Madero, Milmo, Sada, González Treviño, Garza, Zambrano, Hernández– y muestra cómo lograron incursionar en el sector productivo.

Finalmente, el autor compara el caso de la burguesía surgida en Monterrey y su gran impacto en el noreste con ejemplos similares producidos en América Latina y España, extrayendo conclusiones acerca de los alcances y los límites de este proceso tan importante para entender al México actual.

BIM / 330.972132 / CER.b / ej.2
BC-UNAM / HC138.M6 / C47

Cerutti, Mario, *Burguesía y capitalismo en Monterrey (1850-1910)*, Claves Latinoamericanas, México, 1983, 214 pp.

El libro reúne una serie de trabajos sobre Monterrey en el siglo XIX, publicados por Cerutti en revistas y memorias de los diferentes encuentros y congresos especializados en historia económica. Los estudios que conforman el volumen son: "La formación del capital preindustrial (1850-1890)"; este artículo publicado en la *Revista Mexicana de Sociología*, analiza la formación de capitales en Monterrey desde los tiempos del cambio de frontera entre México y Estados Unidos, años decisivos en la formación de la burguesía productora que aparecerá hacia 1890. La actividad de un reducido número de comerciantes-prestamistas-terratenientes, permite visualizar los mecanismos de la acumulación previa con sus fuentes y variantes. "Los Madero en la economía de Monterrey (1890-1910)" –trabajo publicado en *Cathedra*– se refiere específicamente a la familia Madero, escogida por ser una de las que prosperaron en la frontera desde 1850. "Política estatal, industrialización y capitalismo en Monterrey (1890-1910)", publicado por la Universidad de Nebraska (28th annual meeting), trata las políticas de apoyo que el estado de Nuevo León brindó a la industria desde 1890 gracias al estímulo de Bernardo Reyes. Así mismo, se examina el establecimiento de las grandes fundiciones y su impacto en la entidad; los vínculos entre empresarios y gobierno y los límites que el tipo de desarrollo industrial planteó a la expansión del mercado interno. "Fuerza de trabajo y salarios industriales en Monterrey (1890-1910)", artículo publicado en *Cathedra*, trata del capitalismo y su desarrollo visto desde la perspectiva de los obreros. Analiza las condiciones de vida del proletariado en los momentos en que el empresariado gozaba de una de sus etapas más prósperas, así como los requerimientos de fuerza de trabajo, las migraciones interestatales y el impacto demográfico que se registró en la capital del estado a fines de siglo. Finalmente se ofrece un resumen y algunas conclusiones para entender al Monterrey actual, destacándose que la primera fase del auge económico coincidió con el modelo de sociedad porfiriana: época en la que podían combinarse la modernización productiva indispensable para el desenvolvimiento del capital, con un severo esquema de relaciones entre clase dominante y mayoría subalterna.

BIM / 972.052 / DEL.b

Cerutti, Mario (coord.), *De los Borbones a la Revolución. Ocho estudios regionales,* COMECSO/GV editores/Universidad Autónoma de Nuevo León, México, 266 pp. (Ciencias Sociales).

El interés del Consejo Mexicano de Ciencias Sociales y de la Universidad Autónoma de Nuevo León en impulsar y difundir la investigación en ciencias sociales, tanto en los estados como en la capital del país, se muestra con la publicación de esta obra y en el apoyo que han dado para que un equipo de trabajo y varios especialistas se reúnan en diversos lugares con el fin de abundar sobre un tema concreto de estudio: "La formación del capitalismo en México". El segundo de esos encuentros, llevado a cabo en 1983 en la ciudad de México, giró en torno a la misma temática y tuvo un enfoque regional; en este evento fueron presentadas catorce ponencias, de las cuales se seleccionaron las ocho que integran este libro. Mario Cerutti, además de coordinarlo y ser autor de uno de los trabajos, escribió la introducción mediante la que conocemos acerca de el origen, objeto y contenido de este volumen. Al inicio, Cerutti plantea conceptos y fenómenos sugerentes, como el que "la vida regional protagonizó un papel nada desdeñable" en la configuración y consolidación del Estado nacional. Aclara además que los autores revisaron el siglo XIX en México bajo dos premisas: "una perspectiva regional de los procesos, en tanto reconocen las dificultades que arrastra una mirada excesivamente globalizante del periodo" y la "utilización sistemática de fuentes primarias, depositadas en archivos locales". Agrega que los trabajos se presentan cronológicamente.

El primero de ellos, "El proceso formativo de la oligarquía en Guadalajara", es de Jaime Olveda, quien observó la sociedad y la economía coloniales para encontrar la génesis de los núcleos oligárquicos que existieron en aquel lugar luego de la independencia. El autor destaca la importancia de las redes familiares, de los vínculos políticos y de los lazos con el poder eclesiástico; explica por qué los comerciantes y los dueños del dinero configuraron un sector en ascenso, y considera que las reformas borbónicas fueron fundamentales en el proceso de aquella formación, ya que al llegar españoles nuevos contribuyeron a dinamizar la sociedad. Para su trabajo, Olveda usó documentos del Archivo Municipal de Guadalajara y del Archivo de Instrumentos Públicos, libros de notarios, artículos de revistas y otros textos especializados.

Mario Cerutti escribió "Economía de guerra, frontera norte y formación de capitales a mediados del siglo XIX" y se basó en el Periódico Oficial del Departamento de Nuevo León, El Restaurador de la Libertad, órgano oficial del vidaurrismo, y principalmente en documentos del Archivo General del estado de Nuevo León; manejó también algunas fuentes secundarias librescas. Entre otros argumentos, Cerutti nos dice que "los documentos muestran [...] los entrelazamientos entre un poder político-militar acuciado por la guerra y los mercaderes del noreste". El autor destaca el papel que jugó Santiago Vidaurri y propone que aquella economía bélica surgió tras el conflicto con Estados Unidos y el advenimiento de las reformas liberales, que los estados del noreste defendieron el orden liberal y que hubo una primera fase de formación de capitales en Monterrey que se nutrió de esa economía de guerra, pues generó grandes fortunas.

Alejandra García y Raúl Murguía, autores de "El ejidatario henequenero, la tierra y sus dueños en Yucatán", estudian cómo el culti-

vo y la producción del henequén afectaron a Yucatán; las condiciones que se generaron desde la llegada de los españoles y, más tarde, las modalidades que hubo en el proceso productivo a causa de los cambios tecnológicos en el siglo XIX. Consideran la importancia del dominio del capital sobre la producción, que reafirmó "el absolutismo de la propiedad privada"; la forma en que la península se transformó en una gran plantación que obligaría a diferentes y más intensos ritmos de trabajo, asimismo, ven la relación comercial entre Yucatán y Estados Unidos. Murguía y García atienden la suerte de la "casta divina", los viejos hacendados que serán expulsados por la revolución de 1910 y relevados por el Estado emergente, nuevo patrón en la entidad. Para este trabajo, los autores manejaron un Boletín de Estadística, una Estadística de Yucatán, una Memoria del Estado, La Revista de Mérida, así como libros y revistas.

"De la restauración al porfiriato: una nueva era dorada en Jalisco", de Mario Aldana, es un acucioso estudio económico y social sobre la situación general de la agricultura y la ganadería, la diversificación de la producción, el valor de las propiedades, la relación entre haciendas y ranchos, sus tipos; a la vez expone también las condiciones de la gente en el periodo: el porqué surgió una notable oferta de mano de obra, sin dejar de lado a los propietarios de haciendas más destacados, los potentados empresarios "de corte capitalista". El estudio ofrece interesantes conclusiones y una notable información que se enriquece con los cuadros del interior. Para lograr su trabajo, el autor usó documentos del Archivo Histórico de Jalisco, informes de gobierno, censos, *El Nacional*, y libros y artículos que son fuentes primarias y secundarias.

En "La estructura productiva de la ciudad de Puebla y sus alrededores a finales del porfiriato", Carlos Contreras compara la estructura productiva de los años 60 del XIX y los iniciales del XX en esa entidad; su trabajo gira en torno a la actividad textil. El autor observa los rasgos artesanales de esta industria y los de las grandes fábricas que convivieron durante décadas y aun durante el porfiriato y, entre otras conclusiones señala que, a pesar de haber transcurrido más de 60 años desde el inicio de la mecanización, resulta significativo que no hubiera actividades que reflejaran un avance cualitativo en el proceso de industrialización; esto limitó que se ampliara la división del trabajo y el enriquecimiento y complejidad del propio mercado. El autor basó principalmente su investigación en documentos del Archivo del Ayuntamiento de Puebla y otras fuentes secundarias.

Abel Juárez, autor de "El trabajo en la hacienda de San José de los Molinos, en Veracruz (1890-1910)", nos permite conocer cómo Juan Mier y Rubín, residente de Puebla y propietario de esta unidad situada en el valle de Perote, fue una figura clave del periodo y en la zona, ya que se adentró como empresario en un momento de auge comercial y aplicó a su hacienda "una nueva racionalidad", al instalar en ella una fábrica textil: La Claudiana; Juárez nos informa cómo era el quehacer productivo y cómo vivían los trabajadores. Este estudio de caso resulta muy interesante, ya que el autor, entre otras cosas, brinda, de acuerdo con Mario Cerutti, ciertos "matices ligados al dominio ideológico de las clases propietarias del México de la época", y es de gran utilidad "para observar el funcionamiento más global de la región". Juárez echó mano de documentos del Archivo Municipal de Perote, de la historia oral y bibliohemerografía.

En "Los empresarios textiles y la política a principios del siglo XIX", Mario Ramírez

Rancaño atiende el desenvolvimiento de la burguesía textil en las zonas centrales del país y cómo la política económica del porfiriato estimuló y benefició a este sector; paralelamente observa la creación del Centro Industrial Mexicano en 1907, bloque empresarial surgido en defensa de sus intereses por los inevitables conflictos con los trabajadores. El autor da relevancia a la relación que guardan los empresarios con el poder y resulta interesante, entre otros, su planteamiento sobre por qué las clases dominantes se acercaron primero a Victoriano Huerta y luego a Venustiano Carranza. Para su investigación, Ramírez Rancaño recurrió a un buen número de fuentes primarias: documentos del Archivo General de la Nación, a un *Boletín del Departamento de Trabajo,* a un *Diario Oficial,* al *Periódico Oficial del Gobierno Constitucionalista* del estado de Puebla, *El Economista, El Demócrata, El Imparcial* y *El Pueblo,* a *Reseñas y memorias del Primer Congreso Nacional de Industriales,* así como a fuentes secundarias, libros y revistas.

Cynthia Radding, autora de "Las estructuras formativas del capitalismo en Sonora (1900-1930)", señala una primera fase del desarrollo del capitalismo en la entidad a partir de los ochenta, y considera que fueron fundamentales el auge de la minería y la metalurgia básica, la agricultura, la presencia del ferrocarril, así como la integración del mercado local con el oeste estadunidense. Plantea que la revolución marcó cambios pero permitió también un continuismo, dando curso a aquel desarrollo; mira la lucha por el agua y la tierra, el desarraigo padecido por varias comunidades indígenas, como antecedentes revolucionarios, y los concibe como un mecanismo para adquirir más terrenos destinados a la producción. Refiere cuáles eran los principales ramos productivos y brinda una imagen de la sociedad en el estado durante la lucha armada. Una de sus conclusiones es que los patrones de acumulación de capital se establecieron antes de la Revolución y se consolidaron a través de ella. La autora sustentó su trabajo en materiales del Archivo del Boletín Oficial de Sonora y Archivo Histórico del Gobierno de Sonora, también en otras fuentes secundarias como artículos y revistas.

BIM / 330.97210062 / ENC.m

Cerutti Mario (comp.), *México en los años 20. Procesos políticos y reconstrucción económica. Siete estudios regionales,* Facultad de Filosofía y Letras-UANL/Claves Latinoamericanas, Monterrey, 1993, 338 pp.

Este texto incluye siete ensayos sobre aspectos de la vida económica y política de diversas regiones de México durante la segunda década del siglo XX. En relación con la temática de la presente selección bibliográfica, nos interesa reseñar cuatro de estos ensayos, cuyos títulos y autores se enlistan a continuación: "Economía y política en Chihuahua, 1920-1929" de Mark Wasserman; "Industria pesada y reestructuración económica. La Fundidora de Fierro y Acero de Monterrey (1917-1930)" de Mario Cerutti; "Poder político, cerveza y legislación laboral en Monterrey (1917-1922)" de Javier Rojas Sandoval y "Años 20 en Tlaxcala: la consolidación de un cacicazgo" de Raymond J. Buve.

El trabajo de Wasserman está destinado a examinar la política económica posrevolucionaria, es decir, las medidas de orden económico que emprendió la elite chihuahuense desde el aparato gubernamental para establecer y garantizar su control, así como para reconstruir la economía regional, devastada

en gran medida por los años de lucha revolucionaria. Sin embargo, como el propio autor lo señala, estas metas de la elite gobernante de Chihuahua en no pocas ocasiones resultaban contradictorias; por un lado, debían intentar satisfacer, aun cuando en forma mínima, las demandas agrarias y laborales de las clases populares y, por otra parte, garantizar la recuperación económica, crear un clima de certidumbre para una mayor presencia de la inversión nacional y extranjera, así como preservar los intereses de los propietarios privados y los capitalistas. En forma condensada, este autor estadunidense, resume los dilemas que enfrentó la elite posrevolucionaria para dar respuesta a las demandas populares y a la vez concretar sus afanes empresariales y capitalistas. El ensayo de Cerutti centra su interés en describir el proceso de reestructuración y expansión que registra a partir de los años veinte la más importante empresa mexicana de la industria siderúrgica de ese periodo: la Fundidora de Fierro y Acero de Monterrey. Expansión que se ve favorecida por el proyecto de industrialización interno y el desarrollo de la infraestructura nacional, como en el caso de los ferrocarriles. Ello posibilitó ampliar en forma directa la demanda y el mercado para el hierro y el acero producidos en dicha factoría regiomontana. La creciente demanda interna indujo a la Fundidora a acrecentar la propiedad sobre diversos yacimientos ferríferos en diversos sitios del país, en particular destacó la apropiación del yacimiento del Cerro de Mercado de Durango, adquirido en cerca de medio millón de dólares a una empresa de Iowa. La recuperación económica de la Fundidora, favorecida entre otras vías por las compras realizadas por el gobierno para el desarrollo de obras públicas, sin duda estuvo determinada en buena medida por los estrechos vínculos existentes entre los socios inversionistas de la Fundidora y las elites políticas posrevolucionarias. Por su parte, el trabajo de Rojas tiene como propósito central conocer las repercusiones y cambios que se produjeron en las relaciones obrero-patronales en el área regiomontana a partir de la nueva legislación laboral derivada de la Constitución de 1917. A través del caso específico de la Cervecería Cuauhtémoc nos muestra las resistencias y oposición de los empresarios cerveceros a los derechos concedidos a los obreros a través de la nueva legislación, así como las presiones que ejercieron sobre el gobierno, vía fiscal, para erosionar y "achicar" las garantías y prestaciones laborales. A final de cuentas el empresariado cervecero encontrará los mecanismos para coptar y domesticar a la clase obrera neolonesa, no obstante la nueva legislación laboral. Finalmente, el trabajo de Buve nos describe el proceso de formación de un nuevo cacicazgo regional en Tlaxcala durante los años veinte que se expresa en el desplazamiento de los antiguos jefes militares de la revolución y el desmantelamiento de su antigua base social: un campesinado popular, militante y que había alcanzado una amplia autonomía durante la revolución armada. Buve nos señala cómo la destrucción del antiguo cacicazgo de la época revolucionaria en Tlaxcala, ejemplifica el proceso de coptación y sometimiento que despliegan los caudillos sonorenesespara consolidar el poder del Estado posrevolucionario en el plano nacional, en este caso, a través de la sustitución de los antiguos jefes revolucionarios por un cacicazgo fundamentalmente de origen civil. Todos los trabajos reseñados cuentan con un aparato crítico consistente y el trabajo de investigación se basa principalmente en la consulta de fuentes primarias en archivos públicos y privados.

BIM / 972.13 / MON.n
COLMEX / 972.12 / C418.m

Cerutti, Mario (coord.), *Monterrey, Nuevo León, el noreste. Siete estudios históricos*, Facultad de Filosofía y Letras-UANL, Monterrey, 1987, 275 pp.

Este libro colectivo, dedicado a Monterrey, tiene como objetivo situar "lo regional" en el contexto de un Estado-nación en configuración, sometido, a su vez, a los vaivenes de la historia mundial. De los siete trabajos aquí reunidos, cuatro son los que quedan comprendidos dentro de los criterios seguidos en la presente bibliografía, según la temática y el periodo estudiado. En primer término, el de Mario Cerutti, "Militares, terratenientes y empresarios en el noreste. Los generales Treviño y Naranjo (1880-1910)", examina la trayectoria seguida por los generales Treviño y Naranjo durante el proceso de gestación de grandes fortunas y de apropiación de medios productivos quienes, a diferencia de otros sectores burgueses regiomontanos, se incorporaron a los grupos dominantes del México de fines del siglo XIX por medio de la vía militar y la vinculación con el Estado. La participación de los dos jefes castrenses norteños en la conducción de la última fase de expulsión y exterminio de los indios seminómadas de la región, les dio la oportunidad "para aprovechar el desierto y usufructuar eficazmente las pautas que el porfiriato iba gestando". Vinculados al aparato de poder lograron transformarse en grandes terratenientes, compartiendo los beneficios que les brindó su participación en las compañías deslindadoras. Cerutti hace un recuento de la actividad económica desarrollada por Treviño y Naranjo durante el lapso transcurrido entre 1880 y 1910, cuando se afianzó el orden porfiriano y se operaron grandes transformaciones en el país, al mismo tiempo que en el norte oriental se definía un empresariado vigoroso con una alta diversificación en sus inversiones. Partiendo de una preponderancia militar y política, los dos generales operaron en este contexto y fueron representativos de un doble matiz: de dinamismo y de movimientos más tradicionales que presentaron los empresarios de la época; Treviño mostrando una actividad más ramificada por medio de su asociación con diferentes compañías fabriles, mineras, de transporte y financieras, y Naranjo vinculado a los cambios que sacudían globalmente la economía mexicana, dedicado más a la apropiación que a la explotación de vastos latifundios. El trabajo tiene un basamento documental proveniente principalmente del Archivo General del estado de Nuevo León, fuentes hemerográficas y bibliográficas y cuenta, además, con cuadros de las empresas en las que participó el general Treviño a fines del siglo XIX.

El trabajo de José Antonio Olvera Sandoval, "La citricultura en Montemorelos. Sus inicios (1890-1910)", concentra su estudio en los resultados de las transformaciones que se suscitaron durante el porfiriato en una área específica de Nuevo León, representativa del tránsito hacia la modernidad capitalista debido a sus condiciones internas que se adecuaron a los requerimientos del nuevo orden económico. Con la explotación de los cítricos en gran escala, en Montemorelos se conjugaron una serie de elementos y se entrelazaron con la suma de nuevas prácticas y tendencias en el rubro agrario: la llegada del ferrocarril, las inversiones estadunidenses, las transformaciones en la agricultura, la vinculación con mercados exteriores y la presencia de una oligarquía agraria que destacó cada vez más en la rama citrícola y reforzó su poderío económico con un uso burgués de la tierra y del excedente social.

El artículo de Juan Antonio Vázquez Juárez y de Miguel Angel González Quiroga, "Capitalistas norteamericanos en Monterrey: Joseph A. Robertson", estudia al inmigrante estadunidense y el papel que desempeñó en la transformación de la región de Monterrey, a través de sus inversiones e iniciativas; los lazos que tenía con otros estadunidenses y con la burguesía regiomontana; su labor en atraer capitales foráneos para impulsar el desarrollo capitalista y el apoyo al régimen reyista local y porfirista nacional, que culminó con su abandono del país cuando la revolución llegó a Nuevo León. Los autores consultaron el Archivo General del Estado de Nuevo León, archivos locales y estadunidenses y una amplia bibliohemerografía.

El trabajo de Verónika Sieglin, "La formación de la burguesía citrícola en Nuevo León. 1920-1935", fundamentado con un vigoroso manejo teórico y basado en archivos locales y fuentes bibliohemerográficas, se enmarca dentro del periodo caracterizado por la autora principalmente por la introducción de un nuevo modelo de acumulación en la producción agrícola, lo que generó ciertas modificaciones y cambios en la estructura de la clase económicamente dominante de la región citrícola. Este desarrollo, acompañado por procesos de reagrupación y de expulsión e integración de ciertas capas dominantes, simultáneamente soportó el impacto de la reforma agraria y de las demandas del movimiento campesino.

El trabajo de Óscar Flores Torres, "De la edad del acero a los tiempos revolucionarios. Dos empresas industriales regiomontanas (1909-1923)", sustentado en documentos procedentes de archivos locales, del Archivo General de la Nación y de fuentes bibliohemerográficas, aborda el comportamiento de la burguesía regiomontana durante el movimiento armado de 1910 a partir de dos casos concretos: la Cervecería Cuauhtémoc y la Fundidora de Fierro y Acero. Ambas empresas confluirán, como expresa el autor, "en un único rostro caracterizado por la dureza con que se trató a un tercer elemento: el movimiento obrero".

BIM / 305.55 / COL.b
COLMEX / 972.05 / C697b
BIIH-UNAM / F1233.5 / C65
BINAH / LBS / HT647 / C6

Collado, María del Carmen, *La burguesía mexicana: el emporio Braniff y su participación política, 1865-1920*, Siglo XXI Editores, México, 1987, 174 pp.

El surgimiento y expansión de la fortuna de los Braniff, una de las familias empresariales más destacadas del porfiriato, es el tema desarrollado en esta obra, que inicia con la llegada del estadunidense Thomas Braniff a México como empleado de la compañía constructora del ferrocarril de México a Veracruz; detalla las distintas actividades empresariales que emprendió a lo largo del régimen porfirista, la división de la fortuna que sobrevino a su muerte y las diferentes actividades económicas y políticas de sus sucesores una vez que estalló la revolución. El texto termina con la reincorporación de la familia a las nuevas condiciones impuestas por el triunfo de los sonorenses, cuya política conciliadora fue favorable para su retorno del exilio. Su estructura presenta dos historias paralelas que se juntan, la del régimen porfirista y la de la propia familia Braniff. El trabajo devela la importancia que tuvo el origen estadunidense de esta familia en el tipo de mentalidad empresarial que la caracterizó. Destacan sus cuantiosas inversiones en la industria, la

banca y la especulación de bienes raíces, en contraste con el poco capital invertido en haciendas. Sobresale el pensamiento reformista que, en materia de latifundios, expresó Oscar Braniff y la participación política de él y de varios de sus hermanos durante el movimiento revolucionario, en el cual trataron de influir para garantizar sus intereses económicos. El texto está basado en el Archivo de Oscar Brannif, el cual aborda sus actividades políticas una vez que estalló la revolución; también se utilizaron el Archivo de Notarías; el Archivo de la Secretaría de Relaciones Exteriores; el de la Secretaría de la Reforma Agraria, el Archivo General de la Nación, el de Venustiano Carranza, el de Francisco León de la Barra, y los Tate Department Papers Relating to Internal Affairs in Mexico, de los Archivos Nacionales de Washington. La autora utilizó, además, la historia oral y una bibliohemerografía apropiada.

BIM / 332.37 / COL.o
COLMEX / 301.441 / C71960

Colón Reyes, Linda Ivette, *Los orígenes de la burguesía y el Banco de Avío*, Ediciones El Caballito, México, 1982, 216 pp. (Colección Fragua Mexicana).

El presente texto retoma y avanza en el estudio de los orígenes de la industria mexicana y la formación del Banco de Avío, tema abordado en precedentes investigaciones como las de Luis Chávez Orozco, *El Banco de Avío y el fomento de la industria nacional* y de Robert Potash, *El Banco de Avío*, entre otras. Aun cuando en principio la temática aparece como similar, en el texto de Linda Colón los inicios de la industria mexicana, especialmente la rama textil, así como la creación de la primera institución de financiamiento y promoción de la industria nacional, se nos muestran como procesos representativos del desarrollo del capitalismo en México y, por tanto, como que dan sustento a la formación de una emergente clase social: la burguesía mexicana.

A través del seguimiento de varios personajes claves que intervienen en la promoción y fundación del Banco de Avío en 1830, empresarios y funcionarios públicos vinculados a la administración de Anastasio Bustamante, se explicitan los propósitos empresariales que animaron a estos pioneros inversionistas de la industria textil mexicana. En especial, se destaca el papel que jugaron dos de las personalidades más influyentes en la creación del Banco y que más tarde serían funcionarios del mismo, así como beneficiarios privilegiados en los empréstitos que la institución otorgó: el político y acaudalado hombre de negocios Lucas Alamán y el empresario poblano Esteban de Antuñano. Estos y otros empresarios de la época, vinculados casi todos a la industria fabril textilera, representan, según la autora, la naciente burguesía mexicana. Este texto se sustenta principalmente en fuentes secundarias de tipo bibliográfico, la mayor parte de los documentos citados aparecen publicados en textos de otros autores; algunos más, fueron consultados en varios archivos de la ciudad de México.

BIM / 972.48 / SEM.e / v.1

Contreras Cruz, Carlos (comp.), *Espacio y perfiles. Historia regional mexicana del siglo XIX*, Universidad Autónoma de Puebla, Puebla, 1989, 317 pp.

Esta obra recoge un total de 20 trabajos presentados por diferentes investigadores de instituciones extranjeras, nacionales y de pro-

vincia en el "VI Seminario sobre la formación del capitalismo en México: el enfoque regional", que tuvo lugar en la ciudad de Puebla en 1987; están agrupados en tres temáticas principales: "El mundo urbano", "Elites, familias y empresarios" y "Estado, política y sociedad". El segundo apartado, que es el que responde a los objetivos de la presente bibliografía, reúne siete trabajos: El de María Teresa Huerta, "La influencia del parentesco en la integración del grupo azucarero morelense, 1780-1840", destaca la importancia de las relaciones familiares como mecanismo social para la conformación de un grupo hegemónico, como lo hicieron algunos comerciantes novohispanos del Consulado de la ciudad de México, que se ennoblecieron al contraer matrimonio y se introdujeron al sector azucarero de Morelos adquiriendo haciendas que fueron heredando a sus descendientes, pero que en la década de los treinta del siglo XIX fueron perdiendo, en su mayoría por endeudamientos de grandes dimensiones. El trabajo de Carmen Blázquez 'Juan Antonio Lerdo de Tejada: las raíces regionales de una familia liberal, 1800-1850", centra su interés en el surgimiento de nuevos grupos sociales a través del dominio del capital comercial sobre la economía y la política local. Basada fundamentalmente en archivos notariales de México y municipales del puerto de Veracruz, Jalapa y Tlacotalpan, así como en una correspondencia relacionada con el comercio porteño, Blázquez analiza el desarrollo de una familia veracruzana a partir de un comerciante local, vinculado estrechamente al contexto colonial de finales del siglo XVIII, y su incorporación a los nuevos grupos sociales surgidos a raíz de la independencia, cuyos descendientes continuaron sus actividades mercantiles y empresariales rebasando el ámbito regional. El ensayo de Luz Marina Morales Pardo, "Oligarquía y burguesía en Puebla. Los hermanos Furlong, 1800-1856", es el avance de una investigación más amplia sobre la participación de esta familia en distintas esferas de la vida política y económica de la sociedad poblana, cuyo propósito es hacer un estudio de familia y poder, de continuidad y discontinuidad de esta familia que intervino por más de medio siglo en los tres sectores fundamentales de poder de la ciudad: ayuntamiento, milicia e Iglesia. El trabajo "Un empresario porfirista del centro del país. El caso de Íñigo Noriega Lasso, 1897-1899", de María del Pilar Pacheco Zamudio, intenta presentar las características de un empresario español manufacturero y terrateniente, como personaje representativo de la política liberal porfirista y xenófila de la elite política mexicana. El ensayo de Blanca Esthela Santibáñez, "Aproximación al estudio de los empresarios textiles de la región Puebla-Tlaxcala, 1888-1920", centra su atención en el sector empresarial de procedencia poblana que logró una participación significativa en la industria textil tlaxcalteca, y hace un recuento de las propiedades de los empresarios que tuvieron predominio en la región Puebla-Tlaxcala, así como de la diversificación de sus actividades empresariales que contribuyeron al desarrollo económico de la región. Por su parte, "Capitales y textiles en la ciudad de Puebla. Nueve patrimonios durante el siglo XIX", de Ma. del Carmen Aguirre Anaya, profundiza la actuación de un grupo de propietarios de las fábricas textiles más grandes de la región con el fin de esclarecer las formas que adoptó el capital en la sociedad poblana decimonónica, conceptualizando al empresario como un sujeto que personificó al capital y buscó atractivas fuentes de inversión en diversas esferas de la economía poblana. El trabajo con que concluye la se-

gunda parte es "Comerciantes, comercio y Estado en el siglo XIX", de Inés Herrera y Rosa María Meyer que, a través de la consulta de colecciones de leyes, decretos y circulares de la época, destacan las relaciones y beneficios mutuos que obtuvieron el Estado y los comerciantes a lo largo de los distintos momentos del siglo pasado.

El último apartado concentra ocho trabajos que se enfocan al conocimiento de las diversas facetas de los poderes regionales, de los cuales el de Gabriel Silva Mandujano, "Pátzcuaro, sede de la oligarquía del centro michoacano, 1750-1780", se centra en el estudio de los factores económicos que, al finalizar la colonia, contribuyeron a convertir a esta ciudad en el principal centro urbano y social de una amplia zona michoacana. Con el Archivo Municipal de Pátzcuaro y el Archivo de Notarías de Morelia, como principales fuentes de información, el autor destaca la existencia de un grupo de españoles peninsulares que controlaron la vida política y económica de la ciudad y la región aledaña a través de su relación con el comercio, las haciendas agrícolas y ganaderas, los trapiches e ingenios de azúcar y las minas de cobre. Finalmente, el trabajo de Óscar Flores Torres, "La contrarrevolución en Monterrey: la Cámara Nacional de Comercio, 1915-1917", aborda el papel de la "comuna empresarial" como barrera inexpugnable contra las iniciativas expropiatorias gubernamentales, tendientes a alterar la continuidad de la oligarquía regiomontana.

BIM / 305.55 / SIM.o
BOB / 330.980 / F560
BIIH-UNAM / HT690.A45 / 075

Florescano, Enrique (coord.), *Orígenes y desarrollo de la burguesía en América Latina, 1700-1955*, Editorial Nueva Imagen, México, 1985, 662 pp.

Los trabajos que comprenden esta obra forman parte del cuerpo de ponencias presentadas en el "V Simposio de Historia Económica de América Latina", celebrado en Lima en abril de 1978. El libro está dividido en cuatro partes, de las cuales una se refiere a México y las tres restantes a diferentes países de América del Sur. En la sección sobre México, que es la que nos interesa, se incluyen cinco trabajos ampliamente sustentados en fuentes de primera mano. En el primero, de Edith B. Couturier, titulado "Pedro Romero de Terreros, ¿comerciante o capitalista del siglo XVIII?" se ejemplifica a un gran financiero de la época. Al examinar los métodos utilizados en los negocios por el llamado conde de Regla y detectar los obstáculos que enfrentó el desarrollo de un capitalismo industrial en el país, la autora pretende demostrar la "irónica contradicción" a la que estuvieron sujetos los empresarios de ese siglo. Según ella, muchas de las prácticas seguidas por Romero de Terreros durante la formación de su fortuna nos dan luz para comprender el desarrollo general y los usos de la riqueza en el México de entonces. Iniciando su carrera como comerciante provincial, en pocos años Terreros acumuló un capital por medio de la utilización de simples sociedades temporarias, riqueza familiar, administración de otros patrimonios y los beneficios de su negocio mercantil con el fin de obtener el éxito en minas de plata. Según Couturier, en el tránsito de comerciante provinciano a exitoso empresario minero podemos observar en Terreros a un protocapitalista. En toda su trayectoria, su capacidad de manejar gran número de negocios, las inversiones y mejo-

ras que hizo, los esfuerzos por eliminar a otros competidores y su política con la mano de obra, nos describen claramente a cualquier otro capitalista de los siglos XVIII y XIX. La autora concluye que la contradicción de la vida de Pedro Romero de Terreros radica en que, aunque tuvo características de un empresario capitalista, no lo fue en el sentido moderno de la palabra. Su figura fue más tradicional que moderna, ya que no hubiera podido operar una transformación en la estructura socioeconómica de Nueva España.

En el artículo de Asunción Lavrín, "El capital eclesiástico y las elites sociales en Nueva España a fines del siglo XVIII", se analiza la doble función de la Iglesia en su papel de recipiente e inversionista de capitales y su relación con la elite socioeconómica colonial. Por medio del examen de las hipotecas y los préstamos, la autora asevera que se puede ver claramente la política de inversiones de la Iglesia y su relación con las elites socioeconómicas. Esta relación, que Lavrín llama "proceso de simbiosis socioeconómica", fue circular en cuanto a que gran parte de los fondos de inversión de la Iglesia provenían de la elite en la que se volvían a invertir. El trabajo se propone examinar los censos y depósitos como formas de inversión de los capitales religiosos a finales del siglo XVIII y principios del XIX (excluye las inversiones en propiedades raíces), enfocando a las instituciones más ricas que tenían excedente de capital, a fin de prestar a una clase social a la que la autora llama burguesía, entendiéndola como un grupo de individuos ocupados en el comercio o, de una forma más limitada, en la industria, y en general propietarios rurales y urbanos. Estos propietarios fueron los que más interesaron a las instituciones religiosas por el respaldo que la propiedad daba al crédito. Así, propiedad y crédito fueron los pilares sobre los que se asentó la relación de la Iglesia y la burguesía. Dispuso como fuente principal de los informes que hizo la Iglesia sobre extensión e inversión de sus capitales y la evaluación de sus propiedades hechos a raíz de la Ley de Consolidación de Vales Reales; así la autora confirmó que en el centro de Nueva España los intereses de la Iglesia y la elite estaban en completa armonía, predominando la actitud rentista señorial de las inversiones eclesiásticas, es decir, que la gran mayoría de los cuerpos de la Iglesia no fueron empresarios ni estuvieron orientados hacia el capitalismo. En la obra se trata de demostrar la íntima asociación entre la clase propietaria y el capital eclesiástico en las zonas agrícolas aledañas a la capital y pertenecientes a la llamada zona foránea del arzobispado de México, donde las capellanías ocuparon un lugar preeminente como forma de inversión estática y no dinámica, primordialmente rentista y no de empresa. Lavrín presenta listas parciales de las fuentes de capital eclesiástico en varios lugares de la zona estudiada, en donde los juzgados de capellanías y los conventos de monjas tenían la primacía de las inversiones distribuidas entre unas cuantas personas. Después de este desglose la autora se pregunta si la Iglesia fue un conjunto de cuerpos capitalistas o, sin serlo, contribuyó con su política de inversión a la formación del capitalismo en México, y afirma que pocos se han contestado esta pregunta. Asevera que la Iglesia podría considerarse capitalista en cuanto a que acumulaba un capital que circulaba y que ofrecía una ganancia que se volvía a invertir; sin embargo, los cuerpos eclesiásticos sólo contribuyeron indirectamente al desarrollo de una economía capitalista por su función de proveedores de capitales líquidos, principalmente a hacendados y comerciantes. El papel de la Iglesia en la eco-

nomía novohispana fue usar su capital en forma de inversión raíz o de préstamos, favoreciendo a la elite social, enraizando el sistema de agricultura latifundista y canalizando considerables sumas de dinero hacia formas tradicionales de producción. La autora concluye que la Iglesia no fue competidora de los mercaderes, sino aliada económica y un depósito de sus fondos. La fusión de elementos mercantiles y mineros con los propietarios contribuyó a mantener esa relación simbiótica entre Iglesia y elites socioeconómicas.

El tercer artículo, "Militares y comerciantes en México, 1830-1846" de Margarita Urías se centra en reconstruir la vida del empresario Manuel Escandón para explicar las raíces estructurales, los momentos políticos y las manifestaciones ideológicas de los grupos sociales dominantes de la primera mitad del siglo XIX. Urías, en este trabajo, hace un análisis y recuento de la situación nacional tras la ruptura de la relación tradicional entre la metrópoli española y sus colonias, y la emergencia de una pujante fracción burguesa representante del nuevo capital comercial, a la cual perteneció Escandón. Según ella, esta burguesía hizo posibles dos situaciones nuevas y decisivas para la definición del naciente país; la integración real de una economía llamada dependiente periférica, y el desarrollo histórico del Estado-nación liberal. Estas dos situaciones fueron responsables en gran medida de los conflictos políticos y armados que aparecieron en México entre 1808 y 1867. Tras examinar la muerte del federalismo y el origen del centralismo militar, Urías explica la división de las oligarquías en dos grandes bloques contradictorios, los liberales y los conservadores, así como de los cuatro sectores sociales que buscaron las posibilidades de restaurar el antiguo orden: los productores-comerciantes, la Iglesia, el ejército y el equipo de intelectuales que respondía como fiel servidor al bloque hegemónico del pasado. En toda la explicación de esta correlación de fuerzas y de coalición de intereses surgen los representantes del capital comercial, es decir, el nuevo tipo de comerciantes que, en aquellos años de 1833 a 1846, fueron tachados de usurpadores, agiotistas, especuladores y contrabandistas y que, al analizarlos en fuentes notariales y judiciales, se pueden identificar como una fuerza social que concretizó las relaciones sociales fundamentales para la cristalización del capitalismo y creó las bases materiales para el triunfo del liberalismo. Estos agentes del capitalismo comercial serían los beneficiarios de la acumulación social lograda en la colonia y de la parte que les correspondía en la nueva división internacional del trabajo, como intermediarios que eran de ella hacia México. De las dos fuerzas sociales fundamentales del momento: los productores nacionalistas y los comerciantes internacionalistas, estos últimos, entre los que se encuentra Manuel Escandón, destinaron su capacidad a formar el monopolio comercial, especulando abiertamente y financiando a los productores.

El artículo de María Teresa Huerta, "En torno al origen de la burguesía porfirista: el caso de Isidoro de la Torre", examina el comportamiento empresarial y el origen de la burguesía rural porfirista a través de la actuación de Isidoro de la Torre, la cual divide en dos fases: como comerciante-prestamista (1844-1855) y como hacendado-comerciante (1856-1881). En la primera se refiere a los orígenes familiares vinculados con el Consulado de la ciudad de México y el de Veracruz; a la formación de la firma Tomás de la Torre-Jeker y Cía. que lo introdujo en el comercio de importación y de exportación, sobre todo de algodón; a los contratos con el gobierno

para vender efectos de guerra, con la combinación de préstamo y la comercialización de mercancías, y a su introducción en otros sectores económicos como la minería y la producción de fierro. La segunda etapa centra su atención en la separación de De la Torre de la Compañía Jeker y el establecimiento de su propia casa de comercio, definiéndose como propietario rural favorecido por el proceso de desamortización y nacionalización de los bienes del clero. La autora se refiere al lapso de 25 años en que De la Torre adquiere grandes haciendas en lo que es hoy Morelos y el Estado de México y participa en el fenómeno peculiar de la época, en que los principales comerciantes prestamistas adquieren fincas azucareras. Si bien De la Torre incursiona en la rama textil en los años sesenta, su firma comercial sigue funcionando hasta su muerte, como uno de los establecimientos más importantes dedicados al giro sobre Europa y el interior, así como a los negocios de banco.

El último artículo de esta parte sobre México es el de María Dolores Morales, "El comportamiento empresarial de dos pioneros del fraccionamiento en la ciudad de México". En él, la autora hace un estudio comparativo de las políticas empresariales seguidas por dos promotores de fraccionamientos habitacionales surgidos en tierras agrícolas suburbanas de la ciudad de México: Francisco Somera y Rafael Martínez de la Torre. Si bien son empresarios contemporáneos dedicados a la misma actividad, ejemplifican dos formas de acumulación de capitales distintas: una más dinámica, insertada en la producción que implica una rápida circulación de capitales, y la otra, más dedicada a la especulación y a la usura. El artículo se divide en tres partes: la primera presenta los orígenes, la carrera profesional y política de cada empresario, comparando sus respectivos comportamientos. La segunda jerarquiza los tipos de inversiones por orden de importancia y examina la forma de acumulación de sus capitales de manera individual y comparativamente. La tercera analiza a los dos fraccionadores como promotores de sus respectivos fraccionamientos, concluyendo con un balance comparativo de las dos actividades empresariales.

BIM / 972.132 / FLO.b
BIIH-UNAM / F1391.M757 / F56

Flores Torres, Óscar, *Burguesía, militares y movimiento obrero en Monterrey. 1909-1923*, Facultad de Filosofía y Letras-Universidad Autónoma de Nuevo León, Monterrey 1991, 272 pp.

Convertida en libro, la tesis de maestría de Flores Torres nos ofrece el estudio de un periodo de gran significación en la historia regional de Nuevo León. La presente investigación está referida al estudio de un puñado de familias de la oligarquía regiomontana, cuyo poder se fue gestando desde la época porfiriana. Demuestra cómo el poder económico alcanzado por este grupo de la elite regiomontana no declinó al producirse la revolución de 1910-1917, sino que, por el contrario, se afianzó y se acrecentó, puesto que tuvo la habilidad y capacidad de adaptarse a las nuevas condiciones impuestas por el régimen posrevolucionario. Se afirma que ello fue posible gracias a alianzas que este grupo oligárquico estableció con caciques revolucionarios, los cuales a su vez vieron favorecidas sus ambiciones económicas y empresariales.

Mediante esta alianza, la oligarquía regiomontana tuvo la posibilidad de ampliar su poder económico regional y trascender su influencia hacia el mercado nacional, así como consolidar sus redes económicas con el

mercado exterior y el capital foráneo. El autor demuestra, por otra parte, que no obstante los derechos y garantías consignados en el texto constitucional de 1917 en relación con la clase obrera, en Monterrey, a través de esta peculiar alianza entre el poder político posrevolucionario y la burguesía regiomontana, prácticamente se verán conculcados los derechos de los trabajadores. Por el contrario, al cobijo de esta situación, los empresarios neoleoneses impulsaron la formación de organizaciones obreras sometidas a su control, que servirían de garantía para evitar la existencia de eventuales conflictos obrero-patronales.

La investigación está sustentada principalmente en un minucioso trabajo en archivo que incluyó la consulta de más de diez acervos tanto públicos como privados, así como la revisión de una amplia bibliografía relativa al tema, tanto nacional como regional. El texto cuenta con cuadros que poseen cifras y datos que permiten tener una idea más precisa sobre los costos de producción y mano de obra empleada en las empresas de la oligarquía regiomontana.

BIIH-UNAM / HD9864.M63 / P837
BOB / 338.477248 / G35et

Gamboa Ojeda, Leticia y Rosalina Estrada, *Empresas y empresarios textiles de Puebla: análisis de dos casos,* presentación de Miguel Héctor Auguste, Universidad Autónoma de Puebla, Puebla, 1986, 105 pp. (Cuadernos de Historia Contemporánea. Serie Horizontes, 1).

Este libro reúne dos artículos. El primero de ellos es de Leticia Gamboa Ojeda, y se titula: "De las sociedades de personas a las sociedades de capitales: los Quijano Rivero en la industria textil de Puebla". Este artículo se refiere a las transformaciones organizativas de los negocios de esta familia como derivadas del desarrollo de las mismas empresas. Así, estudiando a un grupo familiar dedicado a los textiles, detecta los momentos y las razones que los llevaron a desaparecer como sociedades de personas y constituirse como sociedades de capitales, especialmente anónimas. Aborda el origen de este grupo familiar, los distintos tipos de negocios que establecieron, vinculados principalmente a la producción de telas de algodón, hasta la creación de Atoyac Textil S. A. en 1921. Contiene descripción de la maquinaria y las instalaciones que fueron estableciendo y un breve apartado sobre la disciplina laboral dentro de las fábricas.

El segundo artículo es de Rosalina Estrada Urroz, y lleva por título: "Nuevas máquinas, menos hombres. La modernización de una empresa textil en Puebla: La Covadonga". Este trabajo cubre la vida de esta fábrica de 1898, año de su fundación, a 1958, y se centra en la presentación de las distintas etapas de modernización por las que atravesó la industria, situada en los límites de Puebla y Tlaxcala. La introducción de maquinaria moderna en sucesivas etapas respondió a la necesidad de mantenerla dentro de la competencia con fábricas similares, pero ello condujo al despido de trabajadores y al enfrentamiento con el sindicalismo. La etapa de modernización más importante se vivió a partir de la segunda guerra mundial, y durante la guerra de Corea la industria textil vivió un auge significativo pero, paralelamente, fue utilizando un número cada vez menor de obreros, en particular de tejedores.

BIM / 305.55 / GAM.e
COLMEX / 338.72 / G1925e
BIIH-UNAM / HD9864.M63 / P84
BNAL / 338.4567709742 / GAM.e
BOB / 338.477248 / G35.e

Gamboa Ojeda, Leticia, *Los empresarios de ayer. El grupo dominante en la industria textil de Puebla, 1906-1929*, Universidad Autónoma de Puebla, Puebla, 1985, 284 pp.

La obra constituye un importante recuento de la industria textil poblana en las tres primeras décadas del presente siglo, adoptando el enfoque de la historia regional. La periodización elegida para el estudio se justifica porque corresponde con la etapa de mayor auge de la industria textil poblana. Está dividida en dos partes, en la primera se refiere al desarrollo de la industria textil en Puebla y periodiza su devenir a partir de sus momentos de auge y crisis. La segunda parte está dedicada al análisis e identificación de los grandes y medianos empresarios, atendiendo a las características de las familias, el parentesco, la etnicidad y su actitud frente a las inversiones en la tierra. Asimismo, dedica unas cuantas hojas a la vida social, sus relaciones con el clero, sus valores y creencias. En el último capítulo se analiza el comportamiento de dos grupos empresariales familiares, el de los Rivero Quijano, que vive una expansión, y el de los Conde y Conde, que sufre un proceso de debilitamiento. Este libro, imprescindible para conocer a la industria textil poblana por dentro, contiene valiosos cuadros sobre las inversiones de cada una de las grandes familias textileras, árboles genealógicos de algunas de ellas, listado de los empresarios más importantes y de las principales fábricas y sus socios. Además, tiene fotografías de algunos de los hombres de negocios más prominentes. Las fuentes primarias que utiliza son el Archivo del Registro Público de la Propiedad y del Comercio del Estado de Puebla, el Archivo General de la Nación, el Archivo Judicial del Estado de Puebla y los materiales de la Junta Central de Conciliación y Arbitraje de Puebla. Se nutre adicionalmente de un cuerpo importante de folletos y publicaciones oficiales y privadas.

BIM / 086 / SEP.043

Gómez Serrano, Jesús, *Aguascalientes: imperio de los Guggenheim. (Estudio sobre la minería y metalurgia en Aguascalientes, 1890-1930. El caso Guggenheim-ASARCO)*, SEP/FCE, México, 1982, 428 pp. (Colección Sep/80, 43).

El trabajo examina algunas de las características más sobresalientes de las actividades mineras y de fundición en Aguascalientes entre 1890 y 1930, así como el marco regional dentro del cual se movieron los negocios de los Guggenheim en la entidad.

El autor hace un análisis de las inversiones extranjeras en México entre 1876 y 1925, destacando el control estadunidense en la minería. Asimismo, describe la geografía, la demografía, el panorama urbano y la vida económica del Aguascalientes porfiriano, en donde se muestran datos sobre el impacto económico que originó la revolución en la entidad.

Entre los siete capítulos de que se compone la obra, únicamente dos de ellos están referidos a la familia Guggenheim: su llegada a México y el peso que éstos tuvieron en la industria minera mexicana. Por otra parte, se estudia a la Gran Fundición Mexicana, abordándose no sólo la posición de los trabajadores en la empresa, sino también su mundo

cotidiano, sus formas organizativas y su acción insurgente. En todo el estudio se hace referencia al contexto económico nacional y al de la vida regional. La obra presenta cuadros y anexos.

BIM / 306.8 / COL.f
COLMEX / 301.420972 / G6431f
BUIA / HQ / 561 / F35 / 1991
BIIH-UNAM / HQ562 / F35
CIESAS / 306.4 / G644.f

Gonzalbo, Pilar (coord.), *Familias novohispanas. Siglos XVI al XIX*, El Colegio de México, México, 1991, 399 pp.

Mediante esta obra se publica la mayor parte de las ponencias presentadas en el Coloquio "Familias novohispanas. Siglos XVI al XIX" celebrado en el Centro de Estudios Históricos de El Colegio de México en octubre de 1989. A través de los diferentes estudios de caso presentados, se analizan la función y el sentido de las estructuras familiares en la sociedad colonial. Los trabajos abordan temas relativos al papel de las mujeres en la vida familiar, la importancia de la organización doméstica, la pluralidad de los patrones culturales, la frecuencia de la ilegitimidad, las relaciones entre los niveles socioeconómicos y la estructura familiar, entre otros. A partir de estos diversos enfoques, se obtiene una aproximación a la vida familiar del periodo colonial y sus resabios en las primeras décadas del México independiente.

La obra está dividida en seis apartados: I. "La legislación"; II. "Discurso y mentalidades: imposición del modelo de familia cristiana"; III. "La creación del entorno familiar"; IV. "La vida privada y las estrategias del parentesco"; V. "Las estructuras familiares y las mujeres novohispanas", y VI. "Recuento de logros y perspectivas".

De acuerdo a los intereses de la presente bibliografía comentada, se destacan los trabajos del apartado III, "De la 'familia interrumpida' a la familia novohispana": "Formación y transformación de la familia Urquidi de Chihuahua", por María Urquidi; y del apartado IV, "La familia Yraeta, Yturbe e Ycaza", de Cristina Torales, y "La familia Fagoaga y los matrimonios de la ciudad de México en el siglo XVIII", de Juan Javier Pescador. Ensayos en los que se pone de manifiesto el comportamiento de las familias pertenecientes a las elites, su estructura, así como sus alianzas a fin de reforzar su poderío económico.

En "De la 'familia interrumpida' a la familia novohispana. Formación y transformación de la familia Urquidi de Chihuahua", María Urquidi aborda el establecimiento de la familia Urquidi en el norte del país, a la cual denomina familia interrumpida en virtud de que se cortan los lazos familiares con los miembros que se quedaron en España. Las nuevas relaciones serán con otras familias, también interrumpidas, establecidas de manera similar en Nueva España, y es aquí donde empezaron a entretejerse lazos y alianzas familiares que constituirán las elites del nuevo mundo. La autora señala que este comportamiento será repetido por varias familias de inmigrantes.

Por su parte, Cristina Torales, en su trabajo "La familia Yraeta, Yturbe e Ycaza" aborda el tema de las elites urbanas a través de las manifestaciones de los Yraeta, Yturbe e Ycaza, quienes, según palabras de la misma autora, constituyen modelos de prácticas familiares propias de la elite mediante las cuales se pueden identificar formas de comportamiento familiar que fueron comunes a la población española y constituyeron un ejemplo a seguir

por la sociedad mestiza de la urbe novohispana. Actitudes que no sólo se registraron dentro de la elite capitalina, sino que igualmente se reprodujeron en las elites regionales.

A su vez, Juan Javier Pescador, en "La familia Fagoaga y los matrimonios en la ciudad de México en el siglo XVIII", analiza un aspecto muy particular de la elites, que es el referente a los patrones de casamiento. Destaca el carácter marcadamente patriarcal y endogámico de las nupcias celebradas por estas familias debido a que dichas alianzas matrimoniales tenían una lógica específica, cuyo propósito primordial era el de constituir y reforzar los vínculos con quienes representaban una potencial ayuda económica y política para mantener y aumentar el poder económico y la influencia social de la casa o apellido. El autor concluye su trabajo con el análisis de los matrimonios de la ciudad de México durante el siglo XVIII, en donde se advierte que este patrón de casamiento de la familia Fagoaga, no fue privativo de las elites.

El aparato crítico de los tres trabajos arriba mencionados está constituido por documentos de primera mano, entre los que destacan archivos parroquiales, familiares y oficiales, los cuales les permitieron a los autores realizar cuadros, genealogías y estadísticas de gran aportación para los estudiosos de los temas abordados.

BIM / 338.0972 / HAB.i
COLMEX / 338.0972 / H114ind

Haber, Stephen H., *Industria y subdesarrollo. La industrialización de México, 1890-1940,* trad. Lili Buj, Alianza Editorial Mexicana, México, 1992, 280 pp.

Traducción de una de las obras más recientes de historia económica producidas por un historiador estadunidense, publicada en 1989 por la Universidad de Stanford. Se da a la tarea de analizar el proceso de industrialización mexicano, poniendo énfasis en los aspectos que, a juicio del autor, explicarían el subdesarrollo de México; entre ellos dedica especial atención a los factores estructurales y a los políticos. El trabajo se centra en el primer periodo de industrialización que arranca durante el porfiriato y termina con el inicio de la segunda guerra mundial. Esta excelente obra analiza a los sectores industriales más avanzados, en cuanto a su composición de capital y la tecnología utilizada, para caracterizar los rasgos de esta primera fase industrializadora. La mayor parte del texto analiza las condiciones materiales y políticas en las que surgió la industria moderna en el país. Se detiene en el análisis de los factores estructurales de la producción, las características de la mano de obra y dedica una buena parte del trabajo al estudio de las estrategias de inversión empresariales; la vinculación de los empresarios con los financieros, y las ganancias que obtuvieron. Alrededor de una tercera parte del trabajo aborda el periodo posrevolucionario, dividiéndolo en tres etapas: de 1910 a 1925, la crisis de 1926 a 1932 y la recuperación de 1933 a 1940. Trata de demostrar que debido a la pobreza y al atraso de la sociedad mexicana la industria surgida tuvo un carácter oligopólico y monopólico. La estrecha ligazón entre los financieros y los industriales favoreció la concentración industrial en manos de unos cuantos empresarios, que obtuvieron enormes ganancias gracias a sus estrechos lazos con el poder político que redundaron en la implantación de una política proteccionista por parte del régimen porfiriano. Las fuentes primarias en las que se basa provienen del Archivo General del estado de Nuevo León y del Ramo de

Trabajo del Archivo General de la Nación, de una gran cantidad de informes oficiales y privados sobre la economía y la industria nacionales y de publicaciones periódicas de la época, especializadas en los asuntos económicos. En cuanto a las fuentes secundarias utiliza una extensa y rica bibliografía secundaria.

BIM / 330.972 / HAM.m / 1988
BINAH / LBS / JC256 / M4 / H35
BUIA / HC / 135 / H278

Hamilton, Nora, *México: los límites de la autonomía del Estado,* Ediciones Era, México, 1988, 332 pp. (Colección Problemas de México).

Utilizando como marco de referencia la teoría marxista sobre el Estado, el trabajo de la investigadora estadunidense Nora Hamilton nos ofrece una sugerente interpretación en torno a la relativa autonomía estatal en el México posrevolucionario y su proceso de transición al Estado mexicano contemporáneo. A partir de esta propuesta de interpretación, la autora señala que en México existieron una serie de condiciones que facilitaron una relativa autonomía del Estado en el periodo posterior al movimiento revolucionario de 1910-1917, etapa durante la cual se destruyó gran parte del viejo aparato estatal, se debilitó a la antigua burguesía y se instituyó, con la Constitución de 1917, el concepto de un Estado "por encima de las clases" que intervendría directamente en la vida económica y social del país. Asimismo, afirma que la alianza que se estructuró entre el Estado y las masas campesinas y los trabajadores urbanos, especialmente durante el sexenio cardenista (1934-1940), aumentó los márgenes de dicha autonomía. No obstante, apunta que esta relativa autonomía, paradójicamente, enfrentaría sus propios límites y posibilidades al finalizar el periodo de Lázaro Cárdenas, en la medida en que el desarrollo económico y la infraestructura generada desde el aparato estatal promovió una forma de desarrollo capitalista dependiente, que hizo posible la reinserción de la burguesía nacional y del capital extranjero y, mediante el cual, estos grupos de poder se beneficiarían ampliamente. La descripción de este proceso de convergencia es abordado específicamente en el capítulo sexto de la presente obra, donde se describe la nueva forma de relación que se instituyó entre el Estado y el capital privado: al asumir el aparato estatal la promoción de la economía y del desarrollo nacional, simultáneamente promovió y alentó el proceso de acumulación privada del capital. Ello se evidencia a través del aumento en la acumulación que registran las empresas financieras, manufactureras y comerciales propiedad de los capitalistas nacionales y extranjeros; un ejemplo concreto lo constituye el aporte estatal para el desarrollo de la infraestructura financiera a través de préstamos y financiamiento, así como la introducción de una nueva legislación bancaria favorable a los intereses de los banqueros y que, a la postre, se tradujo en el crecimiento de los bancos ya existentes y la creación de nuevas instituciones financieras. Una forma más de regulación en torno a los mecanismos formales de enlace entre el Estado y el sector privado, señala la autora, se concretó mediante una nueva reglamentación para las llamadas organizaciones "cúpula" del sector empresarial. En suma, el presente texto propone una perspectiva de estudio novedosa para intentar reconocer los mecanismos y formas mediante las cuales se fue tejiendo la alianza existente entre el capital privado, especialmente su sector oligárquico, y el Estado mexi-

cano actual. El trabajo de investigación para la elaboración de este texto se sustenta en la consulta de archivos nacionales y extranjeros, así como en una amplia revisión bibliográfica de autores mexicanos y estadunidenses.

BIM / 333.322 / HAR.m
BUIA / Hd329 / C6H37
BINAH / LBS / HD329 / C6 / H3

Harris III, Charles Houston, *A mexican family empire. The latifundio of the Sánchez Navarros, 1765-1867*, University of Texas Press, Austin, 1975, 410 pp.

Bajo el principio de que México fue un país dominado durante cuatrocientos años por un estado terrateniente, cuya más importante forma de expresión fue el latifundio, Charles Harris emprende el estudio sobre los Sánchez Navarro, donde examina la interacción entre las actividades de los terratenientes y la evolución de la hacienda misma. El alcance y la complejidad de los negocios de la familia en cuestión tiene un estricto tratamiento cronológico. El autor realiza un detallado análisis de la manera como los Sánchez Navarro construyeron y manejaron sus bienes, así como de la forma en que ejercieron el resultante poder económico, político y social por ellos logrado.

El estudio sobre los Sánchez Navarro se realizó a partir del archivo encontrado en la Universidad de Texas en Austin, el cual reúne 75 000 páginas de manuscritos que abarcan el periodo 1658-1895. El acervo incluye, además de un detallado calendario, cartas personales, correspondencia sobre negocios, reportes e inventarios de haciendas, títulos de tierras y protocolos.

Los límites geográficos y cronológicos de este estudio permiten al autor realizar un análisis de continuidad y cambio en la envolvente estructura socioeconómica de México durante uno de los más decisivos periodos de su historia, la era de la transición de la colonia a la del Estado-nación. El estudio de caso sirve a Harris para cuestionar muchas de las tempranas generalizaciones hechas acerca de la hacienda mexicana; para él, los Sánchez Navarro no fueron meramente otra elite de familia terrateniente: en menos de un siglo este clan amasó un dominio con una extensión aproximada al tamaño de Portugal, y su latifundio se convirtió en la mayor propiedad que ha existido no sólo en México, sino en toda América Latina. Por virtud de una combinación de trabajo perseverante en la hacienda y el comercio, astucia y suerte, el ascenso de los Sánchez Navarro fue tan espectacular como su caída. Charles Harris III presenta la variada y extensa red de conexiones de parentesco y amistad gracias a la cual los Sánchez Navarro pudieron ejercer, a través del tiempo, una considerable influencia tanto en el ámbito que les era propio como a nivel nacional.

El autor sugiere que de no haberse comprometido como aliada del catastrófico gobierno de Maximiliano, la familia podría, con toda probabilidad, haber mantenido su latifundio hasta la revolución de 1910 y también muestra cómo la política, no la indolencia o la mala administración, causó la ruina del clan de terratenientes. Señala que, cuando se enfriaron las pasiones políticas surgidas de la intervención, la familia siguió un prolongado litigio con el fin de recobrar una porción de las propiedades en Coahuila, y subraya el hecho de que actualmente los Sánchez Navarro se mantienen en el rango de las más distinguidas familias mexicanas.

COLMEX / 92 / S127h

Hefley, James C., *Aarón Sáenz. Mexico's revolutionary capitalist,* Word Books, Waco, Texas, 1970, 146 pp.

Biografía de Aarón Sáenz, en la que se relatan sus orígenes, su colaboración dentro del movimiento revolucionario, su desempeño como político y capitalista, y su participación activa en el proceso de modernización del país, lo que influyó en el hecho de que se convirtiera en uno de los más grandes productores de azúcar de mediados de este siglo. Se destaca su relación con el Instituto Lingüístico de Verano, debido a su credo presbiteriano. Mediante un considerable número de fotografías, el autor presenta visualmente las diferentes actividades de Aarón Sáenz, a la vez que refleja la vida familiar de un representante de la burguesía mexicana. Se trata de una interesante aproximación a las elites posrevolucionarias que se forjaron a partir del movimiento de 1910, las cuales registraron un comportamiento similar al de las elites que la precedieron en el siglo XIX.

Para el desarrollo del trabajo, el autor empleó fuentes de primera mano de carácter hemerográfico, así como entrevistas con el biografiado, con su familia y con todas aquellas personas que estuvieron cerca de Aarón Sáenz; igualmente utilizó algunas obras secundarias, que le permitieron ubicarlo en su entorno histórico y social.

BIM / 972 / CIN / V.1
COLMEX / 972.H557c

Hernández, Alicia y Manuel Miño Grijalba (coords.), *Cincuenta años de Historia de México,* El Colegio de México, México, 1991, v. 1, 505 pp.

Este libro conmemorativo del cincuentenario del Centro de Estudios Históricos de El Colegio de México, reúne varios trabajos de historiadores que han estudiado en esta institución o han colaborado con ella. Nosotros únicamente reseñaremos los dedicados al tema de esta bibliografía comentada.

El ensayo de Carlos Marichal, "Empresarios y finanzas en la ciudad de México: tres estudios de caso desde la época borbónica hasta 1880", se dedica al análisis de los mecanismos de acumulación utilizados por el sector financiero en la ciudad de México desde 1780 hasta finales del siglo XIX. Se basa en fuentes secundarias que han abordado de manera individual o institucional el problema del sector financiero. En primer lugar estudia a los miembros del Consulado de la ciudad de México, en segundo a los agiotistas del periodo 1830-1860 y, por último, a los banqueros surgidos en el porfiriato. Este análisis intenta sistematizar algunos aspectos de la reciente historiografía empresarial. Su principal conclusión es que así como en estos tres periodos de la historia de México surgieron grupos de políticos nuevos, también aparecieron nuevos empresarios financieros que fueron relacionándose con la elite política.

"La magia de las comunicaciones: inversión empresarial en el istmo de Tehuantepec, 1852-1860" de Carmen Blázquez Domínguez. Con base en bibliografía secundaria, en algunas memorias oficiales y en una breve investigación hemerográfica de cuatro periódicos de la época, este texto da un panorama general de las comunicaciones y de la importancia que los liberales les confirieron dentro de su proyecto de construcción de la nación. Después de una breve reseña de las comunicaciones camineras con que contaba el país antes de la llegada del ferrocarril, aborda la importancia estratégica que tenía el istmo de Te-

huantepec como vía interoceánica. Se remonta al periodo colonial y relaciona el expansionismo estadunidense en Florida y Louisiana con el interés por esta región.

Delínea la historia de la concesión y el cambio de manos que sufrió entre 1842 y 1860 hasta quedar en posesión de una empresa estadunidense llamada la Louisiana Tehuantepec Company que logró iniciar trabajos en 1858. No obstante, su vida fue breve pues quebró en 1867. La autora subraya la importancia que tuvo el nexo de la compañía con los liberales y de qué manera se beneficiaron ambos de esta relación.

El artículo de Inés Herrera Canales "Mineros, comerciantes y gobierno: La Compañía de Minas de Real del Monte y Pachuca, 1861-1892", se basa en dos fuentes primarias: el Archivo Histórico de la Compañía de Minas Real del Monte y Pachuca y el Archivo de Carlos Martínez del Río Fernández. Además se fundamenta en una amplia bibliografía especializada del siglo XIX y en trabajos históricos del siglo XX. La autora vincula las vicisitudes de la empresa con la crónica necesidad de fondos del erario federal que lo llevó en los años más críticos, situados en la década de los sesenta, a contratar préstamos con la Compañía Real del Monte. El texto aborda el estudio detallado de los préstamos que la empresa concedió al gobierno y en las negociaciones que llevó con el gobierno porfirista para que sus deudas fueran reconocidas y pasaran a formar parte de la deuda pública consolidada. Subraya la importancia de la relación de mineros y comerciantes con el gobierno y la manera como ésta incidió en el desarrollo de la compañía.

BIM / 338.17361 / HUE.e
BINAH / LBS / F1203 / D5 / H8

CIESAS / 380.14 / h872.e

Huerta, María Teresa, *Empresarios del azúcar en el siglo XIX*, INAH/Conaculta, México, 1993, 192 pp. (Colección Divulgación).

Los siete artículos aquí reunidos giran en torno a la formación del grupo de hacendados azucareros en lo que hoy es Morelos. Aunque la autora observa la presencia del grupo en el siglo XIX y en esta región, se remonta a la época colonial para encontrar sus orígenes y además atiende otros espacios cuyos aconteceres se vinculan al morelense. Los dos primeros apartados tratan el caso de Isidoro de la Torre (1844-1881); el tercero se refiere a la familia Yermo (1750-1850); el cuarto versa sobre la formación del grupo (1780-1840), el quinto considera al sector azucarero local y la estructura de poder en la primera mitad del siglo XIX; el sexto abarca a los empresarios del camino México-Acapulco en este mismo periodo y el séptimo busca el origen del grupo (1550-1650). La mayoría de estos artículos habían sido publicados antes en diversos libros y revistas, de ellos el quinto nos parece muy interesante ya que nos da a conocer la suerte que corrió el sector azucarero entre 1808 y 1870, los rasgos de su fuerza política emergente, cómo consolidó su poder y por qué entró en crisis; y por otra parte, lo concerniente a la erección de Morelos como entidad soberana.

Huerta pretende aportar líneas de investigación y una visión general de las aspiraciones y frustraciones empresariales que tuvieron los azucareros locales, su desenvolvimiento en una etapa de crisis productiva y comercial acentuada por una inestabilidad política, los conflictos sociales y las intervenciones extranjeras en México. Presenta lo propio de casos personales, familias, hacen-

dados-comerciantes, comerciantes-prestamistas, etc., datos y más datos que se enriquecen con varios cuadros. De hecho, la información es tan abundante en el libro que rebasa la parte interpretativa de la autora. Ésta no expone una propuesta teórica de manera concreta, pero denota la importancia de la dependencia económica de nuestro país así como lo fundamentales que fueron las redes familiares en la consolidación del grupo.

¿Quiénes fueron los dueños de las haciendas azucareras en los valles de Cuernavaca y Cuautla de Amilpas entre 1780 y 1870?, ¿cuál fue su origen social?, ¿de dónde surgieron sus capitales?, ¿qué coyunturas determinaron su actividad política y económica?, ¿cuáles fueron sus nexos familiares?, ¿cómo transmitieron sus patrimonios? y ¿cómo se aprovecharon de los cargos públicos?. Para responder a estos planteamientos Huerta echó mano principalmente de documentos del Archivo de Notarías de la ciudad de México, del Archivo Judicial y Archivo General de la Nación, y usó también bibliohemerografía (fuentes primarias y secundarias).

BIIH-UNAM/CS110/I.3
BC-UNAM/Z1004/F3413

Iguíniz, Juan Bautista, *Los Iguíniz de México; monografía histórica, biográfica y genealógica*, Editorial Aldina, México, 1967, 190 pp.

Acucioso estudio sobre el origen de la familia Iguíniz. Se remonta hacia el año de 1580, a las provincias vascongadas de donde es originaria la familia, y a partir de esta fecha establece las principales ramas de los Iguíniz, tanto en España como en América. La investigación abarca hasta la generación nacida en la década de los sesenta. El aparato crítico de la obra está conformado principalmente por las partidas de nacimiento y/o de bautismo. En muy contadas excepciones se refiere a las actividades desempeñadas por los miembros de la familia, dentro de las cuales se destaca una marcada preferencia por la vida religiosa. Incluye algunas fotografías de los miembros de la familia, principalmente los relacionados en línea directa con el autor. A manera de apéndice inserta documentos interesantes, como la limpieza de sangre de don José Felipe de Iguíniz, fechada en 1783; el título de regidor de Zamora del mismo personaje, así como una modificación testamentaria de 1800. Se trata de un documento interesante como punto de partida para estudiar a la familia Iguíniz en nuestro país.

BIM / 330.972650052 / YUC.y

Joseph, Gilbert M. y Allen Wells *et al.*, *Yucatán y la International Harvester*, trad. de Donna Mellen, Maldonado editores, Yucatán, 1986, 128 pp.

Esta obra, que bien puede ser considerada un debate historiográfico, contiene cuatro ensayos de investigadores norteamericanos dedicados al estudio de la historia económica de Yucatán, que se enfocan al análisis de la estrategia desarrollada por la International Harvester Co. para obtener el dominio de la economía henequenera y el control del mercado internacional de la fibra. La polémica se inicia con el trabajo de Allen Wells y Gilbert M. Joseph, titulado "Control corporativo de una economía de monocultivo: La International Harvester y la industria henequenera yucateca durante el porfiriato" (publicado originalmente en la *Latin American Research Review* en 1982), en el que se aborda desde un novedoso punto de vista, el análisis de los

mecanismos de inversión extranjera en Yucatán, a través del imperio "invisible" o informal que estableció la International Harvester durante el periodo de 1902 a 1915. Con la propuesta de contribuir "y hasta resolver" el continuo debate historiográfico sobre los orígenes y el impacto de la participación de corporaciones extranjeras en la economía monocultivista yucateca, los autores hacen un examen de las "elites colaboradoras" en situaciones de imperio informal, conjugando dos planteamientos teóricos potencialmente congruentes sobre la naturaleza del imperialismo: la perspectiva neomarxista predominante de dependencia y subdesarrollo y la "matriz colaboradora" no marxista. Al utilizar las dimensiones funcionales del "modelo colaborador imperial" pretenden explicar la condición de rígida dependencia económica y la existencia de un imperio informal en Yucatán, a través de la International Harvester que desarrolló una estrategia de penetración indirecta por medio de la colaboración e intermediación de la oligarquía local que representaba una fuerza económica y política en asuntos regionales, principalmente de Olegario Molina y compañía. La investigación de Joseph y Wells está sustentada en documentos del Archivo General y el Archivo Notarial del Estado de Yucatán, la Hemeroteca y bibliotecas de Mérida, el Archivo General de la Nación, el Archivo Histórico de la Secretaría de Comunicaciones y Transportes, el Archivo corporativo de la International Harvester, así como en archivos particulares y extranjeros, tales como el Archivo del Departamento de Estado de Estados Unidos en Washington, la Biblioteca del Congreso de Washington y la Biblioteca de la ciudad de Nueva York.

En respuesta a este ensayo, Jeffrey Brannon y Eric N. Baklanoff, presentan el artículo titulado "Control corporativo de una economía de monocultivo: un comentario", en el cual descartan que Joseph y Wells hayan resuelto el debate historiográfico; critican su urgencia por aplicar la teoría de las elites colaboradoras y aseveran que "no exploraron en detalle, ni presentaron evidencias convincentes de que la International Harvester controlara la producción y el precio del henequén durante el periodo estudiado". Por su parte, Fred V. Carstensen y Diane Roaze-Parrillo, en su ensayo "La Internacional Harvester, Molina y compañía y el mercado henequenero: un comentario", consideran simplista el análisis histórico de Joseph y Wells a pesar de los atractivos de su "amalgama teórica", y discutible su interpretación de los documentos primarios sobre el mercado de fibras, el ciclo económico, las reformas monetarias y otras influencias externas para explicar los cambios de precios del henequén. Concluyen que si hubo un imperio formal o informal, la evidencia disponible apunta a Olegario Molina y no a la International Harvester como su protagonista y principal beneficiario.

La última parte de la obra es una respuesta final de Joseph y Wells titulada "La colaboración y el 'Imperio informal en Yucatán. El argumento para la economía política'", en el que retoman su postura teórica y aceptan con cierta satisfacción haber provocado la controversia en torno al control de la economía monocultivista por parte de la Harvester. Analizan los antecedentes del debate nacido en 1977 con el ensayo "provocador" del historiador Thomas Benjamin, quien puso en tela de juicio, bajo criterios económicos, la noción prevaleciente de que existía un imperio informal y un mecanismo colaborador con la oligarquía regional y refutan, punto por punto, los argumentos de las críticas a su artículo arriba reseñado. Concluyen que la

historia es una interpretación y que a partir de la presentación de marcos teóricos contrastantes así como conclusiones distintas de seis historiadores y economistas se ha podido acentuar el perfil del debate historiográfico, mediante un ejercicio más complejo y fascinante.

BOB / 323.327234 / J83o

Juárez Nieto, Carlos, *La oligarquía en Valladolid de Michoacán, 1785-1810,* H. Congreso del Estado de Michoacán de Ocampo/Conaculta/INAH/Instituto Michoacano de Cultura, Morelia, 1994, 423 pp.

Esta obra se suma a los estudios históricos que con un enfoque regional han destacado dentro de la historiografía mexicana por su interés en los grupos dominantes y las oligarquías de las diversas provincias de México durante la etapa de transición del siglo XVIII al XIX. En ella, Carlos Juárez analiza el proceso de integración social y económico de la oligarquía de Valladolid, tanto del sector "secular" formado por hacendados, comerciantes y mineros, como del sector eclesiástico en el que destacaron los dignatarios de la Iglesia, así como el papel que este grupo desempeñó en su conjunto dentro del contexto de las ideas, la educación y la praxis política. El libro está dividido en cuatro grandes apartados, acompañados de mapas y apéndices documentales que contienen genealogías vallisoletanas, listas de miembros del ayuntamiento y del cabildo, filiaciones regionales en la oligarquía, grados militares, cuadros de arrendadores y fiadores de diezmos, de capitales pagados a la junta subalterna de consolidación de Valladolid, de afianzadores de puestos burocráticos, de poderes otorgados o recibidos por eclesiásticos y de afianzadores de eclesiásticos. La obra inicia con los antecedentes de la oligarquía de Valladolid y su lenta formación durante los siglos XVI y XVII; en su parte medular toma como referencia el contexto histórico de las reformas borbónicas y los efectos que tuvieron en la Intendencia de Valladolid, para dar respuesta a una serie de cuestionamientos en torno a la formación e integración de la oligarquía vallisoletana del último tercio del siglo XVIII. Examina el origen, el parentesco, las propiedades, los negocios y las relaciones políticas y sociales de las principales familias de la ciudad, así como de instituciones: la Iglesia, el Ayuntamiento y la Intendencia que dieron forma a la integración y auge de esta oligarquía. Analiza sus fuentes de acumulación de riqueza; su reacción ante las reformas borbónicas; la relación que mantuvo con la Iglesia; su nivel educativo y de politización, así como su comportamiento en momentos coyunturales del periodo, como la crisis agrícola de 1785; la implantación del régimen administrativo de intendencias en 1786; la aplicación de la real cédula de consolidación de vales reales en 1804; la crisis política en España y en la ciudad de México en 1808; la frustrada conspiración política de 1809 y la elección del diputado representante de la provincia ante las cortes españolas en 1810. Asimismo, intenta descubrir las afinidades y diferencias de este grupo en relación con las oligarquías de otras provincias, así como sus acuerdos y discrepancias internas en la lucha por obtener un papel hegemónico dentro del poder político y económico de la intendencia.

La obra se apoya en fuentes bibliográficas y sustentada en una acuciosa investigación documental de los archivos de notarías, del Ayuntamiento de Morelia, del obispado de Michoacán y del Archivo General de la Na-

ción, en sus series de Historia, Intendentes, Ayuntamientos, Consulado y Hemeroteca.

BIIH-UNAM / HF3240.M5 / K5318
BOB / 382,972 / K52.e
COLMEX / 381.09772 / K47e
BINAH / LBS / F1231 / K5
BIM / 305.55 / KIC.e
BNAL/305.5209725211 / KIC.e

Kicza, John, *Empresarios coloniales; familias y negocios en la ciudad de México*, Fondo de Cultura Económica, México, 1986, 285 pp.

Se trata de un estudio de la actividad comercial de la ciudad de México en el último periodo colonial. El autor realiza un análisis general sobre las diversas actividades comerciales de las postrimerías de la colonia. No obstante establecer que el comercio novohispano estaba en manos de las principales familias, el trabajo no está enfocado a éstas, sino más bien organizado de acuerdo a las distintas facetas comerciales desarrolladas tanto por lo más alto de la sociedad de la capital como por los otros sectores. El aparato crítico de la obra está constituido además de la bibliografía secundaria, por la documentación de primera mano proveniente del Archivo de Notarías, el Archivo General de la Nación, Archivo Histórico de Hacienda, y la Hemeroteca Nacional. A lo largo del trabajo se destacan algunas conductas propias de las elites, tales como el establecimiento de lazos de parentesco para conservar el patrimonio familiar. El texto brinda claridad sobre la organización del comercio de la ciudad de México a finales del siglo XVIII.

BIM / 921.272 / KRA.c

COLMEX / 917.2 / K91c

Krauze, Enrique, *Caudillos culturales en la revolución mexicana*, 3a. ed., Siglo XXI editores, México, 1982, 340 pp.

Con el interés inicial de integrar una biografía colectiva que permitiera el examen de los intelectuales del México posrevolucionario y su desempeño en la historia contemporánea del país, Enrique Krauze limitó el presente estudio a los representantes intelectuales de la llamada generación de 1915, para ilustrar la tensión moral existente entre cultura y poder, y profundizar en casos significativos, sobre la integración del intelectual mexicano al Estado revolucionario. Con la preocupación explícita de descubrir la relación entre el conocimiento y la acción, con la técnica o la prédica como mediador, el autor se pregunta: "¿Puede un hombre de libros, un hombre de preocupaciones inteligentes, incorporar sus conocimientos a la acción para construir a partir de ellos, *el buen poder*?". El empeño de Krauze por entender la posición de estos hombres y ese "afán biográfico" como él lo llama por buscar actitudes, lo llevan a profundizar en temas como conocimiento y poder, ética y poder, que se encuentran implícitos a lo largo de las vidas de estos intelectuales políticos que anhelaron realizar en México una obra de beneficio colectivo. Debido a una información más accesible, procedente de conversaciones con parientes y compañeros de Lombardo Toledano y de Manuel Gómez Morín, así como de la consulta de sus archivos particulares, toma como hilos conductores a estos dos hombres para llegar al fondo de los temas planteados y encontrar explicaciones a sus actitudes posteriores. Indaga en sus raíces sociales, económicas, religiosas y culturales y los sigue de cerca a través de sus prédicas: la moral en uno y la técnica

en el otro, así como de sus acciones con moldes diferentes en la construcción del moderno Estado nacido de la revolución. La obra llega hasta la década de los treinta, cuando las circunstancias políticas obligan a los dos personajes a una definición personal y política irreversible. En todo el trayecto sus vidas convergen con las de otros miembros de la generación de 1915, fundamentalmente con la de José Vasconcelos, de cuya actitud principal tomó el título para este libro.

BIM / 305.55 / GRU.e
BUIA / HF /550 / G78 / 1986
BIIH-BIIS-UNAM / HF5500 / G78

Labastida, Julio (comp.), *Grupos económicos y organizaciones empresariales en México*, Alianza Editorial Mexicana/ UNAM, México, 1986, 467 pp.

El libro reúne un conjunto de trabajos que, bajo diferentes periodos y perspectivas, contribuyen a un conocimiento más preciso tanto del origen histórico, como del papel económico y político que han desempeñado los empresarios en México. Los investigadores abordan la complejidad de la problemática empresarial en cuatro vertientes: la formación histórica del empresariado, los grupos económicos, las organizaciones empresariales y los empresarios y la política.

Para los propósitos de nuestro trabajo, sólo nos referiremos a los artículos de Mario Cerutti, Leticia Gamboa, Mario Ramírez Rancaño y Nora Hamilton, cuyo objeto de estudio se centra en el primero de los temas.

Cerutti se ocupa de la consolidación del empresariado en la capital del estado de Nuevo León a finales del siglo XIX y principios del XX. El autor subraya algunos de los rasgos peculiares de estos empresarios, como el hecho de que sus empresas exportaran manufacturas industriales y bienes de producción a Estados Unidos, caso poco común en América Latina, en donde tradicionalmente las burguesías se formaron a partir de la producción de productos primarios.

Leticia Gamboa, por su parte, reconstruye la historia de una familia de terratenientes que invirtió en la industria textil: los Quijano Rivera (1864-1921), quienes llegaron a acumular un gran capital y tuvieron una participación decisiva en la creación y dirección de algunas de las primeras organizaciones empresariales en México, entre ellas el Centro Industrial Mexicano de Puebla y, sobre todo, la Confederación de Cámaras Industriales.

El artículo de Mario Ramírez Rancaño, "El Primer Congreso de Industriales y la Constitución Política", muestra la temprana oposición del empresariado industrial a la revolución, al nuevo Estado surgido de ella y a la Constitución.

Nora Hamilton, por su parte, se concentra en el origen y desarrollo de los grupos económicos, con particular atención en el papel desempeñado por el Estado en este proceso. Su artículo "El Estado y la formación de la clase capitalista en el México posrevolucionario", presenta tres modelos de formación de los grupos económicos: el primero, caracterizado por un desarrollo independiente del Estado pre y posrevolucionario, ejemplificado por el crecimiento del grupo Cuauhtémoc de la familia Garza Sada. El segundo modelo debe su desarrollo a la vinculación directa con el aparato estatal; su prototipo es el grupo de Aarón Sáenz. El tercer modelo se constituye con anterioridad al Estado que surge de la revolución, pero se consolida y expande en estrecha vinculación con el mismo; este tipo de desarrollo es el del Banco Nacional de México.

El libro incluye una bibliografía dividida en tres grandes apartados. El primero ofrece textos sobre empresarios que a su vez se subdividen en: *a*) La burguesía como clase o los empresarios como grupo social, *b*) Organizaciones empresariales y *c*) Capital extranjero.

En el segundo apartado se incluyen obras publicadas por empresarios y organizaciones empresariales y finalmente en el tercero se enlistan las publicaciones periódicas de las organizaciones empresariales.

BIM / 972.03 / LAD.n
BINAH / LBS / CS108 /L33
BIIH-UNAM /F1231.5 / L31718
BNAL / 305.520972 / LAD.n

Ladd, Doris, *Nobleza mexicana en la época de la independencia. 1780-1826*, Fondo de Cultura Económica, México, 1984, 351 pp.

Obra en la que se presenta el origen, ubicación geográfica, actividades económicas y relaciones de parentesco de las familias nobles de las postrimerías de la colonia. Destaca el desempeño político y social de la nobleza dentro de la sociedad novohispana, así como su actitud frente al movimiento de independencia, la cual se caracterizó por cierta apatía y oportunismo. A partir de documentos de primera mano, la autora incursiona en las pautas de comportamiento de la nobleza mexicana del siglo XVIII; unas, similares a las de sus homólogos europeos; otras, propias de las colonias hispanoamericanas, para así presentarnos una radiografía de las principales familias del país, las cuales no sólo ostentaron cargos políticos importantes. sino que participaron activamente en el desarrollo económico nacional ya iniciado el siglo XIX. La lectura de esta obra representa un excelente punto de partida para analizar los diferentes grupos empresariales del siglo XIX, ya que muchos de ellos no sólo repiten esquemas de comportamiento de las familias coloniales sino que fueron herederos de las mismas. Desde el punto de vista documental, cuenta con un nutrido apéndice de gran utilidad en el cual el interesado en la nobleza mexicana puede encontrar datos importantes tales como lugares de nacimiento, situación matrimonial, fortuna, puestos desempeñados, dotes, relaciones familiares y lugares de origen de los nobles mexicanos. Podemos considerarla como obra clave para quien se acerca al estudio de las principales familias de las postrimerías de la colonia y principios del siglo XIX.

El aparato crítico de la obra está constituido por información de primera mano, tanto bibliográfica como documental; en esta última, destaca la del Archivo General de la Nación, del cual se consultaron los siguientes ramos: Vínculos, Inquisición, Indiferente, Padrones, Infidencias y Bienes Nacionales.

BIM / 320.972 / LEA.b / 1975
BIIH-BC-UNAM / HT690.M4 / L42 / 1986
COLMEX / 323.32 / L435b

Leal, Juan Felipe, *La burguesía y el Estado mexicano*, Ediciones El Caballito, México, 1975, 197 pp.

En este libro se hace un trayecto de la formación y el carácter del Estado mexicano en su relación con la burguesía desde su fase formativa, que surge en el periodo independiente. El autor distingue además tres etapas: la primera que abarca de 1854 a 1867, en la cual apareció una burguesía vinculada a la tierra y a la especulación; la segunda, entre 1867 y 1900 en la cual se consolida el Estado; y la tercera entre 1900 y 1914 en la que entra

en crisis y se disuelve el Estado liberal oligárquico. Concluye con unas notas dedicadas al carácter del nuevo Estado posrevolucionario que llega a la década del setenta de este siglo. El texto se divide en seis capítulos; los tres primeros se dedican al análisis de la sociedad y a los antecedentes históricos del Estado y los tres últimos a las distintas fases por las que ha transitado el Estado. Con un enfoque marxista, que privilegia a la lucha de clases como el motor del cambio, describe y analiza la índole de la sociedad, sus rasgos económicos y el tipo de Estado que surgió como resultado de su interacción con la economía y la sociedad. Paralelamente realiza un seguimiento del devenir de la burguesía nacional señalando las distintas fases por las que ha atravesado, el tipo de inversiones que realizó, su relación con el Estado y las clases subalternas y la ideología que fue construyendo. Proporciona algunas estadísticas sobre la economía en las cuales sustenta su argumentación. Se trata de una obra interpretativa fundamentada en bibliografía secundaria, en algunos periódicos, en textos de historiadores clásicos del siglo XIX y XX mexicanos y en los autores marxistas y neomarxistas más importantes.

BIM / 086 / SEP.s.242 / V.1
COLMEX / O82 / s479
BIIH-UNAM / F1326 / L54

Liehr, Reinhard, *Ayuntamiento y oligarquía en Puebla, 1787-1810*, SEP, México, 1976, 184 pp. (Sepsetentas, 242).

Con base en la consulta e interpretación de documentos obtenidos en diversos archivos mexicanos y españoles, el autor rescata un capítulo de la historia de Puebla a partir del Ayuntamiento de la ciudad. Si bien la historia de los cabildos coloniales ha sido abordada dentro de la historiografía hispanoamericana, el interés por el tema ha sido desigual. Los siglos XVI y XVII han acaparado la atención de los estudiosos, no así el XVIII que ha quedado un poco desatendido. El autor enmarca la presente investigación, precisamente dentro de una fracción del siglo XVIII, último periodo de la etapa colonial, desde 1787, año de la instalación del sistema de intendencias, hasta 1810 en que estalló el movimiento insurgente.

El Ayuntamiento poblano, un sujeto de estudio novedoso, encontrará en estas páginas su expresión a través de la oligarquía y su vinculación con la administración pública novohispana. Este trabajo monográfico significa una contribución al estudio de la institución española en Hispanoamérica que busca, ante todo, desentrañar la pertenencia de los miembros del cabildo a un "patriarcado, a una sociedad de honorarios o a una oligarquía fluctuante".

La investigación arranca con la importancia de la zona y la implantación de la agricultura, los cultivos, el surgimiento de haciendas, estancias y ranchos; los hacendados –fracción social fluctuante–, y el transitar de la Puebla agrícola a la ciudad de consumidores. El informe del intendente Flon aporta una rica fuente de información que permite destacar a la entidad manufacturera y comercial, representar el sistema gremial, manifestar la necesidad de caminos, entre otros muchos de los aspectos que aquí se abordan. Empero, la formación jerárquica de las clases, su composición étnica y la configuración y funcionamiento del cabildo, constituyen el tema por excelencia.

A lo largo de la investigación, el lector puede descubrir diversos aspectos del Ayun-

tamiento como tal y enterarse del teje y maneje que prevaleció al interior de la institución para comerciar con los cargos administrativos o, desde otro ángulo, percibir la displicencia de la clase alta por pertenecer a la administración pública local o descubrir la importancia de la riqueza o el origen racial para optar por un cargo.

El análisis acucioso de los fondos archivísticos y una extensa bibliografía relacionada con el tema, permitieron al autor contar con un aparato crítico de primera mano que redundó en una investigación seria y novedosa. La inclusión de cuadros censales ayuda al lector a redondear la imagen sobre la configuración étnica y social de los miembros del Ayuntamiento, así como acercarse a importantes datos económicos.

BIM / 333.3234 / LIN.h

Lindley, Richard B., *Las haciendas y el desarrollo económico. Guadalajara, México, en la época de la independencia,* trad. de Eduardo L. Suárez, Fondo de Cultura Económica, México, 1987, 176 pp. (Sección de Obras de Historia).

El autor examina las actividades económicas y políticas de la más alta clase social que vivió en Guadalajara de 1795 a 1826, durante la etapa de transición de la colonia al México independiente. Cuestiona si la "revolución de 1810" produjo un cambio real o sólo aparente en el sector seleccionado y responde que aun cuando es posible que la oligarquía de Guadalajara siguiera siendo la misma, el contexto histórico en el que ésta se incrustó fue el que cambió radicalmente como consecuencia de la transición de una época a otra, porque se alteraron los principios de organización interna, los mecanismos para ascender a la alta sociedad y los instrumentos sociales para una mediación de relaciones entre ella y el resto de la población. Aunque Lindley no profundiza en los rasgos del sector laboral, considera que su estudio contribuye a poner en perspectiva a la clase trabajadora. Se trata de un generoso, interesante y original estudio por la información que aporta y cómo se presenta, y sobre todo, por la manera como el autor interpretó los datos. A lo largo del texto, Lindley nos brinda una explicación clara del objeto de su investigación y deja para el final conclusiones sugerentes a través de cinco incisos: "la escasez de capital", "la empresa familiar", "criollos y peninsulares", "la redituabilidad y el prestigio", "la durabilidad y el cambio", y "las consecuencias de la independencia". El libro contiene una interesante nota sobre fuentes y fechas, cuatro capítulos medulares: "La ciudad y el campo", "El crédito y el parentesco", "Cuatro empresas familiares elitistas" [el mayorazgo de Villaseñor y el de Porres Baranda, la empresa familiar de Portillo y de Del Río-Pacheco], y "Los efectos de la independencia"; al final incluye una conclusión y un apéndice con esquemas genealógicos de las cuatro empresas familiares; en la obra encontramos también un mapa de Guadalajara y sus haciendas en la colonia, así como cuadros ilustrativos sobre las alianzas matrimoniales entre criollos y peninsulares, y sobre los cultivos más importantes de la intendencia de Guadalajara y del estado de Jalisco. Para realizar esta investigación, Lindley tuvo el apoyo del Instituto de Estudios Latinoamericanos de la Universidad de Texas en Austin y la beca E.D. Farmer. El autor explica que fue fundamental el manejo de documentos descubiertos en Guadalajara y municipios vecinos; entre otros, las colecciones del Archivo de Instrumentos Públicos de Guadalajara, el Archivo

del Juzgado de Bienes de Difuntos, el Archivo Judicial de la Audiencia y el Archivo de la Audiencia de Guadalajara. Por las notas al pie sabemos que Lindley usó además cartografías, libros y revistas de tipo teórico metodológico, y otras fuentes que le permitieron conocer el proceso histórico del lugar y épocas que éste abarcó.

CIESAS / 929.2 / A569u
COLMEX / 301.42 / L845f

Lomnitz, Larissa Adler de y Marisol Pérez-Lizaur, *Una familia de la elite mexicana. Parentesco, clase, y cultura, 1820-1980,* Alianza Editorial Mexicana, México, 1993, 313 pp. (Raíces y razones).

Por medio de un enfoque antropológico se analiza en esta obra, a una familia importante de la elite mexicana, cuyas actividades y comportamiento son estudiados a lo largo de un amplísimo periodo de más de 150 años. La identidad de la familia se guarda en el anonimato, precisamente para responder a una de las condiciones impuestas por los informantes que colaboraron en la investigación. Uno de los rasgos sobresalientes de este magnífico trabajo, realizado por dos antropólogas de la UNAM, es que se introduce en la mentalidad y las creencias de la subcultura familiar, más que en el análisis económico del devenir de los negocios. Es así que los aspectos extraeconómicos, derivados de la ideología y las creencias familiares, juegan un papel protagónico en este análisis. Las entrevistas a mujeres centrales en la red familiar, los encuentros con jóvenes empresarios, la observación participante, además del trabajo en archivo y la bibliohemerografía, representan, sin duda, aportaciones novedosas a la historiografía empresarial. Si bien la salvaguarda de la identidad familiar y la falta de certeza sobre la exactitud de las fechas y de algunos datos, son elementos centrales que difícilmente serían aceptables para una investigación histórica ortodoxa, el enfoque antropológico utilizado en esta obra permite un profundo acercamiento a otros aspectos importantes de la historia, como son la ideología y la mentalidad, incluyendo los mitos familiares. Los dos primeros capítulos se refieren a la historia de los *Gómez* en México. Los siguientes cuatro abordan los lazos entre la familia y la empresa, el parentesco, los rituales familiares como modos de vida y la ideología. Contiene un apéndice que abarca las cinco generaciones de la familia *Gómez,* así como una cronología que describe las principales actividades y cambios de la familia a lo largo del tiempo. Tanto el parentesco como la forma peculiar en que se constituye la empresa familiar en México, resultan fundamentales para entender la lógica y el comportamiento empresarial de una familia del centro del país con una larga presencia en la historia nacional. Estos dos aspectos son aportes fundamentales del trabajo a la historia de los empresarios mexicanos.

COLMEX / 332.10972 / L945b
BIM / 332.1 / BAN.y
BOB / 332.972 / R35p

Ludlow, Leonor y Carlos Marichal, (comps.), *Banca y poder en México (1800-1925),* Editorial Grijalbo, México, 1986, 423 pp.

En esta obra se reúnen trabajos de 12 investigadores que analizan los temas de la crisis del crédito a finales del régimen colonial, los vaivenes de las finanzas del México independiente, el crédito y las economías regionales

desde mediados del siglo pasado, la creación del sistema bancario durante el porfiriato y la reestructuración de la banca en la época posrevolucionaria.

Se subraya el peso social y político de la historia del crédito y la banca. En el caso de los ensayos sobre las finanzas en la época colonial, se analiza el papel del crédito a la luz de dos actores sociales: los grandes comerciantes y la Iglesia. Asimismo, es el caso de los estudios que se presentan sobre los prestamistas de la primera mitad del siglo XIX, ya que ellos no sólo eran actores financieros claves, sino además figuras políticas y sociales de gran relieve en su época. Lo mismo puede decirse de los trabajos sobre la formación de la banca a nivel regional y nacional, en tanto que exploran su relación con la formación de la burguesía mexicana desde mediados del siglo pasado.

Los dos primeros ensayos de la obra son presentados respectivamente por Clara García y Francisco Cervantes y se refieren al sistema crediticio en las postrimerías del régimen colonial. García reconstruye los tipos de operaciones crediticias que llevaron a cabo los miembros más acaudalados del gremio de los comerciantes, y explica las funciones financieras de sus cofradías. El estudio subraya la relación entre poder económico y social, y ofrece una nueva visión del funcionamiento de la elite mercantil virreinal. El ensayo de Francisco Cervantes permite el acercamiento a la complejidad de la crisis crediticia provocada por la Consolidación de Vales Reales en Nueva España.

El trabajo de Barbara Tenenbaum ofrece una visión sintética de las etapas del agio en México: 1826-1854, periodo durante el cual se opera una paulatina transformación en el sistema financiero. Por su parte, Rosa María Meyer revela las características fundamentales de los tipos de préstamo que otorgaban los agiotistas, tanto al Estado como a particulares. Su estudio manifiesta la importancia de relacionar a los individuos más activos en este tipo de transacciones, con las tendencias generales que condicionaban al mercado crediticio, en una época que carecía aún de bancos.

Los trabajos de Mario Cerutti, Raquel Barceló y Francisco Núñez, analizan bajo la óptica regional, el desenvolvimiento y evolución de las formas y usos del crédito. En el trabajo del primero se estudia el problema que entrelaza región, guerra y finanzas durante su última fase de consolidación política, durante la cual se definen las familias y la función estratégica de la región norte del país. Raquel Barceló revisa el reacomodo de un importante grupo de comerciantes yucatecos y el paso de las viejas formas de crédito y financiamiento a la instauración del sistema bancario, lo cual presenta una continuidad en las dinastías familiares de la península. Francisco Núñez rescata la importancia que tuvo la sucursal de un banco nacional en Guadalajara en las postrimerías del siglo pasado y el momento de auge hasta la fundación del banco central.

Carlos Marichal revisa el nacimiento y la expansión de los bancos en México y América Latina; distingue dos etapas: la primera, de 1850 a 1873 y la segunda, 1880-1900 cuando comienzan a gestarse lo que podría definirse como sistemas bancarios nacionales en distintos países de América Latina.

Las diversas tentativas por establecer instituciones bancarias en México son estudiadas en el trabajo de José Antonio Bátiz, quien subraya las variaciones que sufrieron los proyectos a lo largo del segundo tercio del siglo XIX. El artículo de Leonor Ludlow explica las vicisitudes que tuvo el primer banco nacional

del país. Abdiel Oñate hace, en su ensayo, una reconstrucción de la estructura y funcionamiento de la caja de préstamos a la agricultura o banco de crédito agrícola.

Por último Hilda Sánchez, a través de una amplia bibliografía sobre el tema, resalta los problemas crediticios y monetarios que se presentaron durante los años de lucha armada y de los primeros gobiernos del nuevo régimen posrevolucionario, analizando el juego e interacción entre criterios políticos y fuerzas económicas que llevaron a la fundación de la banca central.

Es así como el objetivo de estos ensayos consiste en explorar la relación entre poder y crédito en México a lo largo de más de un siglo de su historia.

BINAH / LBS / GN306 / R4 / L8

Luna Zamora, Rogelio, *La historia del tequila, de sus regiones y sus hombres*, Dirección General de Publicaciones-Conaculta, México, 1991.

Estudio de la agroindustria del tequila en Jalisco y sus agentes económicos dominantes, desde la época colonial hasta pasada la mitad del siglo XX. Partiendo de los antecedentes y características del agave y el tequila, se circunscribe al análisis de la "región tequilera" integrada por dos subregiones: la que comprende los actuales municipios de Amatitán, Tequila y Arenal cuyo origen se remonta al siglo XVIII y la de los Altos, surgida en la última década del siglo XIX, en los municipios de Atotonilco, Arandas, Jesús María, Tepatitlán, Tototlán y Zapotlanejo. El autor concibe a los hacendados-industriales tequileros como empresarios, dado que representan los valores y actitudes de los agentes económicos dominantes en una economía de mercado; son introductores de innovaciones y están interesados en generar mecanismos para maximizar sus ganancias. Definiendo a los empresarios como individuos concretos, con capacidades y virtudes para los negocios, pero ubicados en un contexto histórico determinado, el análisis aborda de manera particular los procesos de formación y desarrollo de los grupos de poder económico y político, surgidos en torno a la agroindustria tequilera, a través del seguimiento histórico de una sucesión de generaciones de empresarios, la desaparición de algunos y la continuidad de otros que, con sus herederos permanecen bajo nuevas formas de organización empresarial surgidas con los cambios históricos y sociales. En este sentido, es examinado el proceso de rompimiento que se presenta en el siglo XX, cuando la región en su conjunto se ve asimilada a procesos macrosociales, en particular como efecto de la centralización política del Estado mexicano y la internacionalización de la economía nacional. El autor destaca que el proceso de formación de una burguesía tequilera en Jalisco y de sus empresas, constituye un desarrollo excepcional frente a otras regiones del país, ya que esta agroindustria de origen artesanal, se expandió al margen del apoyo del gobierno central y logró conquistar prematuramente un mercado nacional. En la región tequilera se desarrolla una burguesía temprana, cuyo proceso de acumulación y expansión regional derivó de una industria establecida en el entorno rural y de manera autónoma a la de las grandes oligarquías nacionales y al capital extranjero. La obra está basada en una amplia bibliografía.

BIM / 086 / SEP.o.33
BIIH-UNAM / F1227 / M36
COLMEX / 082 / S47492 / v.33

Martínez Assad Carlos, Mario Ramírez Rancaño y Ricardo Pozas Horcasitas, *Revolucionarios fueron todos*, Conafe/Fondo de Cultura Económica, México, 1982, 340 pp. (Colección Sep/80, 33).

El presente texto se encuentra dividido en tres apartados cuyos títulos son: De la ruptura del viejo régimen a la creación del nuevo orden; Los caudillos regionales y el poder central, y Los políticos empresarios, elaborados respectivamente por Ricardo Pozas, Carlos Martínez A. y Mario Ramírez Rancaño. Como lo señala el propio título del libro, el eje temático que articula los trabajos contenidos en esta obra lo constituye el estudio sobre la consolidación y ejercicio del poder político de un conjunto de personajes de la historia contemporánea de México que encarnaron y formaron parte de la elite política posrevolucionaria tanto en el plano nacional como en diversos espacios regionales. Asimismo, reseña el proceso a través del cual algunos de estos caudillos y caciques "revolucionarios", al amparo de dicho poder, se convirtieron a la vez en grandes empresarios, acaudalados hombres de negocios y detentadores de grandes fortunas o bien cómo, en otros casos, se produjo el declive y desmantelamiento de su poderío económico y político al confrontarse con el poder central y el sistema político que se configuró en las décadas siguientes a la conclusión del movimiento revolucionario iniciado en 1910.

El primer apartado aborda específicamente la consolidación del poder del grupo sonorense. En un primer momento es analizado el proceso de centralización del poder político en manos del caudillo de Etchojoa, Álvaro Obregón, a través de las alianzas que establece con caciques, jefes militares y grupos sociales mediante el otorgamiento de concesiones y privilegios, o bien mediante la reducción o eliminación de las fuerzas y grupos opositores al proyecto de los revolucionarios sonorenses. En segundo término se aborda el proceso de conformación del "maximato" callista y la mecánica de corporativización e institucionalización de las fuerzas de la "revolución" para alcanzar la estabilidad del régimen político.

En el segundo apartado se reseñan los conflictos entre el gobierno central y algunos de los cacicazgos regionales al avanzar la institucionalización y centralización del régimen político posrevolucionario. Los tres casos que el autor Martínez Assad utiliza para ejemplificar el destino de los conflictos políticos entre el centro y los caciques regionales, presentan como denominador común la derrota o eliminación de éstos ante el poder político central. Así, el poder regional de Adalberto Tejeda en Veracruz o de los Saturninos, Cedillo en San Luis Potosí y Osornio en Querétaro, habrá de sucumbir irremediablemente ante el embate del gobierno federal, ya sea por la vía del desmantelamiento de sus respectivas bases sociales que son incorporadas a las nuevas organizaciones de masas creadas desde el centro y al partido político diseñado para aglutinar a las fuerzas de la revolución o mediante el uso de la fuerza militar ante su renuencia para someterse al "supremo gobierno".

En el último apartado, a través de dos casos ejemplares: Juan Andrew Almazán y Abelardo L. Rodríguez, se muestra la trayectoria que siguieron un buen número de jefes revolucionarios hacia su conversión en empresarios capitalistas. Al amparo de sus posi-

ciones políticas y su gestión dentro de la administración pública pudieron llevar a cabo negocios y transacciones económicas que les permitieron obtener enormes ganancias en un tiempo relativamente breve y convertirse en grandes empresarios e inversionistas. Por medios lícitos e ilícitos, concesiones preferenciales, contratismo en la obra pública y una gran dosis de corrupción, un número no desdeñable de antiguos jefes revolucionarios vinculados a Obregón y Calles se instituyeron como parte de la oligarquía empresarial del país. Sin embargo, la estabilidad en sus negocios e inversiones se mantendría en la medida en que otorgaron su lealtad y disciplina hacia el poder público; cuando ello no sucedió así, prácticamente se truncó su carrera empresarial y la posibilidad de seguir desarrollando negocios a la sombra del aparato estatal, como fue el caso de Almazán.

En suma, este texto aporta sugerentes interpretaciones en torno a la constitución de la elite política y empresarial surgida desde las filas de la revolución y del estado mexicano contemporáneo. Los trabajos se sustentan en una amplia revisión bibliográfica sobre los personajes y el periodo posrevolucionario y en menor medida en la consulta hemerográfica y de fuentes primarias.

BIM / 972.008 / CIE.m. 11-12

Mentz, Brígida von *et al.*, *Los empresarios alemanes, el Tercer Reich y la oposición de derecha a Cárdenas,* CIESAS/Ediciones de la Casa Chata, México, 1988, 2 tomos (Colección Miguel Othón de Mendizábal, 11 y 12).

Investigación en equipo, coordinada por Brígida von Mentz en la que participaron además Verena Radkau, Daniela Spenser y Ricardo Pérez Montfort con el objeto de dar a conocer las actividades de un grupo alemán en nuestro país entre 1871 y 1941, y en especial en los años treinta del presente siglo. Entre otros propósitos de los autores está el de aportar un tema que había creado más polémica que análisis histórico; entender el proceso de formación de la burguesía mexicana paralelo al ideológico que vivieron algunos sectores sociales durante el cardenismo; motivar lo que se conoce sobre la actuación del régimen nazi en América y específicamente en México; aclarar el papel que jugó nuestro país en el periodo estudiado tras explicar el desarrollo económico alemán y sus necesidades; describir las empresas alemanas establecidas en México, fundamentalmente las cafeticultoras en Soconusco, sus vicisitudes en la revolución, en los años veinte y los treinta; presentar un estudio sobre el Colegio Alemán como parte de las actividades e instituciones de la colonia extranjera en cuestión. Estas propuestas iniciales se desarrollan a través de los 18 capítulos que constituyen la obra, escritos en coautoría o de manera individual, y que giran en torno a tres temáticas: En la primera se observa el desarrollo del capitalismo alemán desde 1871 y su expansión en nuestro continente, atendiendo a México desde un punto de vista general y regional (Soconusco, Chiapas). En la segunda se comprende la política exterior de Alemania, que emanó de su estructura económica y que buscó adquirir materias primas así como establecer mercados para su manufactura. En la tercera se va al fondo de la realidad política mexicana de los años treinta para conocer la influencia de la propaganda nazi en México y la oposición derechista al régimen cardenista, sus vínculos con los nazis alemanes en México, las fuentes y los conceptos del discurso político.

La obra está sustentada en un cúmulo documental impresionante del que cabe mencionar los archivos: General de Notarías de la Ciudad de México, de la Secretaría de Relaciones Exteriores, del Registro Público de la Propiedad y Comercio, del Registro de la Propiedad y Comercio en Tapachula, de la Secretaría de la Reforma Agraria, del Partido Obrero Alemán Nacionalsocialista y de archivos locales de San Luis Potosí, Monterrey y Guanajuato; además diarios de empresarios particulares, directorios de empresas alemanas, material hemerográfico y entrevistas y, entre otras fuentes secundarias, libros y revistas especializadas, tesis, manuscritos y artículos inéditos. Contiene fotografías, cuadros y notas aclaratorias al pie.

BIM / 305.55 / EMP.d
COLMEX / 338.720972 / J15e
BFCPS/UNAM / HCB 5 / E 45

Meyer, Rosa María, "Los ingleses en México. La Casa de Manning y Mackintosh (1824-1852)", en Edmundo Jacobo, Matilde Luna y Ricardo Tirado (comps.), *Empresarios de México. Aspectos históricos, económicos e ideológicos*, Universidad de Guadalajara, Guadalajara, Jal.,1989. (Colección Jornadas Académicas. Serie: Coloquios).

El volumen reúne 21 trabajos en cinco grandes apartados: "Estudios históricos", "Industrialización, desarrollo regional y problemas de industrialización", "Empresarios agropecuarios", "Participación política empresarial" e "Ideología, comunicación y cultura". Los compiladores inician con una visión general sobre el empresariado mexicano y se remiten a los hechos más recientes; Jacobo, Luna y Tirado conciben que este sector había renovado su fuerza política en los últimos años. La investigación de Rosa María Meyer, cuarta en el libro, sobresale entre los estudios históricos y resulta diferente a las otras veinte por el tema y periodo que trabajó. El caso es que Meyer aporta un artículo muy interesante que nos permite ver algunos rasgos de la presencia inglesa dentro de la economía mexicana y da a conocer concretamente las fases por las que pasó la casa Manning y Mackintosh durante casi tres décadas. Meyer hizo un seguimiento acucioso del origen y desenvolvimiento de la casa; su exposición es sumamente clara, rica en datos y conclusiones. Su estudio está sustentado en fuentes primarias: documentos de archivos (el de Notarías de la Ciudad de México, el General de la Nación y el de Carlos Martínez del Río Fernández), *El Siglo Diez y Nueve*, y libros, así como en fuentes secundarias tales como los artículos y libros escritos por especialistas.

Meyer nos lleva de la mano para informarnos que aquella casa se llamó originalmente Manning y Marshall ya que sus cabezas fueron Roberto Manning y Guillermo Marshall, quienes representaron a la Compañía Anglo Mexicana; surgió entonces en la ciudad de México y en 1824 tuvo una sucursal en Veracruz; se dedicó al comercio y a otorgar préstamos a particulares, en especial a comerciantes. La casa prefirió no mezclarse en los negocios financieros con el gobierno de México en esta fase. Una etapa nueva, dice Meyer, fue cuando Ewen Clark Mackintosh se asoció con Marshall en 1834; éste volvió a Inglaterra y Manning murió. El giro se observa en la ampliación de sus actividades, especialmente en los negocios con el gobierno mexicano, en la minería y la industria. La autora da a conocer cómo Mackintosh se abrió camino tanto en la política como en la economía, sugiere que al ser nombrado cón-

sul de su majestad británica en la ciudad de México se le facilitaron las cosas: Mackintosh se relacionó con otras firmas inglesas, con las autoridades políticas y con empresarios mexicanos. Meyer plantea luego por qué la casa quebró en 1852, y concluye que su ruina, así como la de la casa J. B. Jecker y Cía. "indica que en el fondo lo que hubo fue un desconocimiento de la realidad social y política del país y una visión demasiado optimista de la posición privilegiada en que los colocaba, respecto a los demás comerciantes, el hecho de ser extranjeros".

BIM / 333.3 / hac.Y / ej.2

Millet, Luis, José Luis Sierra *et al.*, *Hacienda y cambio en Yucatán*, Maldonado editores, Yucatán, 1984, 166 pp. (Colección Raíces).

Este libro contiene cuatro trabajos que rescatan el proceso histórico yucateco desde la óptica regional. En el primero, "De las estancias y haciendas en el Yucatán colonial", escrito por el arqueólogo Luis Millet, se analiza el surgimiento de las estancias ganaderas y su transformación en haciendas agrícolas-pecuarias para llegar a constituir, a principios del siglo XX, los centros de producción más importantes de la península. Examina, asimismo, la situación laboral de los trabajadores del campo basándose, ante la desaparición de archivos coloniales yucatecos, en la consulta de documentos sobre estancias campechanas y casos de Mérida para establecer comparaciones. Sus fuentes principales son el archivo notarial de Yucatán y la Estadística de Campeche, que permiten vislumbrar los elementos fundamentales de esta época, que más tarde tendrán como resultado la consolidación de la oligarquía yucateca. Los tres trabajos restantes abordan la sociedad yucateca durante el porfiriato, así como su transformación a partir del movimiento revolucionario de 1910. El de José Luis Sierra Villarreal, titulado "La hacienda henequenera, base estructural de una oligarquía regional", centra su interés en el origen estructural de la oligarquía henequenera y considera a la hacienda como fuente de su poderío económico y como base del control social de la población yucateca, caracterizando al fenómeno de concentración de poder como "estado oligárquico burgués". Blanca González en su trabajo "Cuatro proyectos de cambio en Yucatán" presenta las propuestas de cambio surgidas durante el periodo revolucionario: morenismo, pinismo, alvaradismo y carrillismo, analizando el comportamiento de los distintos grupos sociales ante el desgaste del porfirismo. Finalmente, Beatriz González Padilla, al estudiar a "La dirigencia política en Yucatán, 1909-1925" pretende adentrarse en el análisis de la experiencia socialista en la península, partiendo de un examen de la oligarquía yucateca y concluyendo con la radicalización del movimiento popular y la constitución de la fuerza dirigente.

COLMEX / 338.2 / M8275 m

Morado Macías, César, *Minería e industria pesada. Capitalismo regional y mercado norteamericano 1855-1910*, Archivo General del Estado, Monterrey, N. L.,1991 (del Archivo, 62).

El desarrollo de la economía minera de exportación en el noreste de México durante la última década del siglo XIX y primera del XX, en el marco del desenvolvimiento capitalista regional y las demandas del mercado estadunidense es el tema de este trabajo en

que se analizan, por un lado, las causas que hicieron posible el proceso de dinamización empresarial y, por el otro, su impacto cualitativo en la región así como el marco legislativo y las políticas de Estado emprendidas respecto al emergente progreso minero. El estudio está geográficamente limitado a los estados de Nuevo León y Coahuila donde se fomentó la minería del carbón y el plomo.

El libro presenta un esquema de análisis desarrollado en tres fases: 1) "La concreción de las infraestructuras", señala las bases sobre las que se sustentó el auge minero; 2) "Proceso de dinamización empresarial" que hizo posible, a partir de 1890 y hasta 1908, el auge sostenido, y 3) "Impacto cualitativo" referente a la historia social de la región.

Por otro lado, se subraya el proceso simbiótico que operó entre las minas locales y las fundidoras para hacer de Nuevo León el primer procesador de plomo del país apoyado por la American Smelting and Refining Company (ASARCO), empresa propiedad de la familia Guggenheim.

El autor hace un seguimiento de los montos invertidos en minería por empresarios regiomontanos: de quién eran las empresas, cuándo y cómo fueron fundadas, a cuánto ascendía la inversión y cuáles eran los lineamientos que las compañías establecieron en sus estatutos. Roberto Salazar destaca dentro de la dinámica del crecimiento de la economía minero-metalúrgica, el de la oferta laboral, satisfecha con inmigrantes de estados vecinos, configurando nuevas modalidades en la demografía regional. A ello se le conoce como "impacto cualitativo del proceso" en la historia social de la región, mismo que implicó no sólo cambios a nivel urbano, sino en la concepción del trabajo, tiempo, libertad, etc. lo que significó una nueva cultura de disciplina laboral.

BIM / 972.48 / LHP.81

Morales Pardo, Luz Marina, *La familia Furlong en el siglo XIX*, Gobierno del Estado de Puebla/Secretaría de Cultura, Comisión V Centenario, Puebla, 1992, 25 pp. (Lecturas Históricas de Puebla, 85)

Dentro de la colección Lecturas Históricas de Puebla, dedicada a rescatar diversos aspectos de la historia poblana, encontramos este pequeño ensayo que contiene datos biográficos sobre algunos de los integrantes de la prestigiada familia Furlong, quien formó parte del grupo oligárquico colonial, al lado de los Haro y Tamariz, Ovando, Múgica y Osorio y Olaguíbel, grupo que logró mantener su posición de privilegio en el ámbito regional, no obstante la proclamación de la Independencia. La autora, interesada en el estudio de la elite poblana, ha realizado varios trabajos de investigación en torno a la familia Furlong Malpica. En el presente texto centra su interés en la descripción biográfica, así como en los vínculos y relaciones familiares que establecieron diversos miembros de dicha familia, especialmente sobre aquellos que además de pertenecer a la cúpula económica y social, fueron partícipes activos en la vida política del México independiente.

El trabajo de archivo constituyó la principal fuente para conocer diversos aspectos biográficos, así como para ubicar los bienes y negocios de los miembros de esta familia. Los acervos documentales del Sagrario, Ayuntamiento, Notarías de Puebla y Condumex ofrecieron un valioso material que arrojó luz sobre los empresarios, militares y sacerdotes pertenecientes al grupo familiar de los Furlong. Si bien el presente trabajo es de una extensión relativamente breve y de tipo biográfico, proporciona pistas para com-

prender la actuación de personajes representativos de la elite empresarial y política de la Puebla de la primera mitad del siglo XIX.

BIM / 305.55 / NUN.g

Nuncio Limón, Abraham, *El Grupo Monterrey*, Editorial Nueva Imagen, México, 1982, 341 pp.

Este libro se ocupa de la historia del Grupo Monterrey y de las cuatro sociedades que lo integraron –Alfa, Visa, Vitro y Cydsa–, así como del universo de las numerosas articulaciones económicas y políticas que se sustituyeron a partir de aquéllas.

Las tendencias dominantes del capital en México, encuentran, según Abraham Nuncio, su más clara expresión en la ciudad de Monterrey, puesto que los monopolios regiomontanos han sido determinantes en el rumbo seguido por la economía del país. La investigación se inicia con el origen e integración del Grupo Monterrey a partir de 1890 cuando Isaac Garza y Francisco G. Sada fundaron la Cervecería Cuauhtémoc, empresa madre del desarrollo capitalista local, cuyo éxito económico y rápida expansión, dio origen a otras empresas. El desarrollo básico del grupo, sin embargo, está representado por la industria metalúrgica que se inicia en Monterrey a principios del siglo XX. Industria imbricada con actividades agrícolas, mineras, comerciales y bancarias cuya base y sostén se encuentra en la historia de conversiones de capital de mediados del siglo XIX.

El libro de Nuncio, escrito a partir de fuentes bibliohemerográficas, muestra además las entretelas de lo que representa uno de los grupos clave de la gran burguesía mexicana: los clanes familiares, las alianzas de capital, las relaciones entre el grupo Monterrey y el Estado, el movimiento obrero y las empresas trasnacionales en un recorrido que llega hasta el año de 1980.

BIM / 929.2 / GUG.0

O'Connor, Harvey, *The Guggenheims. The making of an american dynasty*, Covici Friede Publishers, Nueva York, 1937, 496 pp.

Historia de una familia judía de origen suizo: los Guggenheim. En 29 capítulos el autor describe la lucha y la perseverancia de éstos por alcanzar el desarrollo económico y social que los llevó, en menos de un siglo, a convertirse en una de las cuatro fortunas más importantes de los Estados Unidos de América.

El autor relata la forma en que los Guggenheim abandonaron Suiza a mediados del siglo XIX, para hacer realidad su sueño americano. América se convirtió para ellos –como para muchos otros inmigrantes–, en la tierra prometida que ofrecía aires de libertad, oportunidades de trabajo y ambiente propicio para prosperar y ser feliz.

Radicados en Filadelfia, la cabeza de familia Meyer Guggenheim se inició en los negocios, primero como buhonero, luego mediante el comercio que durante la guerra de Secesión le redituó grandes ganancias, después en la minería y en las fundiciones metalúrgicas en la gran era del monopolio de las finanzas. Meyer y sus siete hijos varones mostraron al mundo un frente monolítico en los negocios. Los vástagos construyeron sobre la firme base establecida por su padre, uno de los mayores imperios económicos de Estados Unidos.

El libro analiza también las inversiones de la familia en diversas partes del continente americano, entre ellas México, país al que

acceden tras obtener de Porfirio Díaz la concesión para el establecimiento inicial de fundidoras en Nuevo León, Aguascalientes, Durango y más tarde en Chihuahua. El estudio abarca éxitos y fracasos de tres generaciones de la dinastía Guggenheim.

BUIA / HN / 120 / G8 /044 / 1991
BOB / 321.57232 / 058g
BFCP-UNAM / HN120 / G8.059
BINAH / LBS / GN306 / R4 / 05

Olveda Jaime, *La oligarquía de Guadalajara. De las reformas borbónicas a la reforma liberal*, Dirección General de Publicaciones-Conaculta, México, 1991, 464 pp.

El propósito central de esta obra es explicar el origen y desarrollo del grupo de poder local de Guadalajara desde las postrimerías de la colonia hasta la guerra de Reforma. Entendiendo por oligarquía a la minoría dominante que impone cierto tipo de relaciones sociales en una región determinada, el autor estudia a los grupos reducidos de familias tapatías, unidos por lazos de parentesco, que lograron integrar y organizar un determinado espacio, sobre el cual impusieron cierto tipo de relaciones sociales y concentraron el poder económico y político. El libro está dividido en seis capítulos en los que se parte del proceso formativo de la oligarquía de Guadalajara, examinada desde el primer círculo oligárquico que integró el núcleo de la sociedad colonial del siglo XVI; la formación de mayorazgos y latifundios; el despunte comercial y el fortalecimiento alcanzado por el grupo mercantil; la migración de hispanos promovida por las reformas borbónicas y la identificación e integración de estos "recién llegados" con los criollos que conformaban la oligarquía, a través del matrimonio, los negocios o el compadrazgo, así como el impacto que tuvieron las reformas borbónicas sobre este grupo, cuyo fortalecimiento acentuó las contradicciones sociales. El autor hace un seguimiento de estas familias que durante el último cuarto del siglo XVIII ocupaban un lugar preponderante dentro de la elite tapatía, la cual concentró en sus manos las haciendas agroganaderas más productivas ubicadas en los alrededores de Guadalajara; tuvo el control del comercio, la explotación de los principales centros mineros de la zona y participó de manera contundente en las instituciones que tenían injerencia en los distintos negocios, como el ayuntamiento, la audiencia, el cabildo eclesiástico, los conventos y, más tarde, el Real Consulado y la Universidad. Con el contexto histórico nacional como telón de fondo, Olveda examina minuciosamente la trayectoria de las elites tapatías durante los años posteriores a la independencia, demostrando que la oligarquía tradicional promovió el desarrollo capitalista, ya que como poseedora de capital alentó la economía de mercado y, con espíritu renovador y afán de lucro, diversificó sus inversiones. Al sostener el control sobre la economía y la política, logró mantener su hegemonía hasta el estallido de la revolución de 1910. La obra cuenta con dos apéndices que contienen índices biográficos de los miembros de la oligarquía en las postrimerías de la colonia y en la primera mitad del siglo XIX; se sustenta en documentos: del Archivo de la Audiencia de Guadalajara, Archivo del Congreso del estado de Jalisco, Archivo Histórico Municipal de Guadalajara, Archivo de Instrumentos Públicos de Jalisco, Benson Latin American Collection, Universidad de Texas en Austin, así como en una amplia bibliohemerografía.

BIM / 972.008 / CIE.125 / ej. 2
BINAH / LBS / GN303 / C4 / V.125
BOB / 572.772733 / O78c

Ortiz Hernández, Ma. de los Ángeles y Berta Toraya, *Concentración de poder y tenencia de la tierra. El caso del Soconusco,* CIESAS-Sureste, México, 1985, 128 pp. (Cuadernos de la Casa Chata, 125).

Esta obra dedicada a la frontera sur contiene dos trabajos. El primero, de Ma. de los Ángeles Ortiz Hernández, "Formación histórico-política de la región del Soconusco, Chiapas. La oligarquía de Tapachula, 1842-1890" tiene como objetivo esclarecer el establecimiento y desarrollo de las relaciones entre la historia de la cultura local y la cultura nacional, a través del estudio de las principales familias de la época pertenecientes a la clase dominante. A partir de una amplia hemerografía y de documentos procedentes del archivo municipal de Tapachula y del Archivo Chiapas, la autora centra su investigación en el grupo oligárquico de Tapachula, analizando a las familias Palacios, Córdova, Chacón y Escobar, en sus actividades económicas y como propietarios de tierras o comerciantes, así como en su actuación política, a través de la cual expandieron y sostuvieron su dominio político y económico. Sin embargo, la autora asevera que los conflictos internos de esta oligarquía como parte de la lucha por dominar el poder local, la hace tomar partido en los movimientos políticos nacionales, lo que demuestra una influencia de la política nacional sobre la local, no así en la actividad económica y comercial de la región, en donde la economía nacional no influye ni en la producción, ni en el comercio, ni en el sistema monetario regional, por lo que no existe una integración económica estrecha a la nación.

La segunda parte del libro corresponde al trabajo de Bertha Rosa Toraya Toraya, "Origen y evolución de la tenencia de la tierra en el Soconusco, Chiapas. El caso de Santo Domingo", el cual se ocupa de estudiar el origen y la evolución del proceso social de acceso a la tierra, ejemplificado en los mecanismos que utilizó la clase dominante para acceder a ella y conservarla, todo ello vinculado directamente al proyecto de expansión del capitalismo extranjero asociado al capital nacional representado por el estado. El espacio temporal de la investigación comprende del año de 1860 a la segunda década del presente siglo para el análisis de la formación y consolidación de un fuerte grupo social que concentró la propiedad de la tierra en la zona cafetalera del Soconusco. La autora se basa principalmente en fuentes originales localizadas en el Archivo del Registro Público de la Propiedad, en el Archivo Municipal, en el Archivo particular de la señora Mercedes Salas P., en Tapachula, Chiapas, y en el Archivo histórico del estado, en Tuxtla Gutiérrez.

BIM / 305.55 / PER.e

Pérez Acevedo, Martín, *Empresarios y empresas en Morelia, 1860-1910,* Instituto de Investigaciones Históricas-Universidad Michoacana de San Nicolás de Hidalgo, Morelia, Michoacán, 1994, 259 pp.

Basado fundamentalmente en la investigación de acervos documentales de Morelia–principalmente los notariales–, en este trabajo se hace el seguimiento histórico de un grupo representativo de comerciantes, prestamistas, especuladores y profesionistas del siglo XIX asentados en la capital michoacana que, pasado el medio siglo, se inició como una nueva

generación de empresarios vinculados por el afán de acumulación de riqueza. El análisis se circunscribe al desarrollo de las actividades económicas, dentro y fuera del estado, de Manuel Ma. Solórzano, Herculano Ibarrola, Ramón Ramírez, Gustavo Gravenhorst y Juan Antonio Basagoiti y Uria, grupo dinámico y emprendedor de comerciantes y prestamistas que en el lapso de 1867 a 1879, generó las suficientes ganancias y el soporte monetario para sobresalir durante el porfiriato en diversos niveles de la economía estatal y nacional. La obra que pretende ser una primera aproximación al estudio de la burguesía moreliana, está estructurada en cuatro capítulos: El primero comprende un acercamiento al entorno socioeconómico en el que surge el grupo estudiado, así como al mundo de los negocios en Morelia durante los años de 1860 a 1879, tiempo en el que se inicia la conformación de los empresarios morelenses. En los otros tres apartados, situados en el periodo porfirista, se siguen de cerca las transacciones mercantiles de este grupo que participa activamente en la organización de la Cámara de Comercio de Morelia, incursiona en el crédito agiotista, en la inversión no siempre productiva, en bienes raíces, en actividades agrícolas, en la minería, en la industria textil y eléctrica, en los ferrocarriles, así como en las operaciones bancarias, que para algunos significaron la ruina y la pérdida de los bienes acumulados.

BIM / 929.2 / PER.e

Pérez Rayón, Elizundia, Nora, *Entre la tradición señorial y la modernidad: la familia Escandón Barrón y Escandón Arango (1890-1910)*, UAM-A, México, 1995, 380 pp. (Casa Abierta al Tiempo).

Esta investigación permite conocer el proceso de formación y desarrollo de la burguesía mexicana. En su afán por entender y diferenciar a una compleja burguesía en el país, la autora plantea las bases económicas, los rasgos del sistema político y la transformación o el carácter mental cultural que prevaleció en el proyecto de modernización de la época porfiriana. A través del caso concreto, Pérez Rayón nos presenta a los miembros más destacados de la familia en cuestión que vivieron en las dos últimas décadas de esa época y para comprenderlos, busca sus orígenes y el papel que jugaron en el siglo XIX, observa su participación en la oligarquía encabezada por Porfirio Díaz que rigió a México durante poco más de 30 años y concluye, entre otras cosas, que el comportamiento de los Escandón fue condicionado por un marco cultural, en el que éstos se expresaron, reprodujeron y conformaron con sus prácticas y discursos.

En la introducción, la autora expone sus principales hipótesis, conceptos teóricos de categorías como burguesía nacional, familia y oligarquía, y su visión sobre algunos periodos históricos; agrega una sucinta relación "En torno a las fuentes" que manejó con materiales de archivos, memorias y diarios, hemerografía, libros y ponencias, y en la que aclara que los documentos del Archivo General de Notarías de la ciudad de México vertebraron su investigación. En el cuerpo del trabajo, Pérez Rayón presenta los "Antecedentes", "Las fuentes de la riqueza" y "Política y cultura", de los cuales el segundo es el medular. Otros elementos estructurales del libro son unas reflexiones, la bibliografía y un apéndice, en el que Nora incluye cuadros sobre bienes raíces rurales y urbanos, censos, prórrogas, cesiones y cancelaciones, y operaciones mineras durante el periodo de 1890 a 1910.

Este libro es la versión corregida de "Formación y desarrollo de la burguesía en México durante el porfiriato. Estudio de caso: La familia Escandón Barrón y Escandón Arango (1890-1910)", tesis de maestría en historia de México que sustentó la autora en la UNAM en 1992. Tiene un notable peso metodológico por la forma de exposición ya que Pérez Rayón presenta el acontecer histórico a modo de preámbulo y nos adentra ágilmente al caso concreto de estudio permitiendo una mejor comprensión; enmarca además sus conceptos teóricos y los de otros autores, apoyándose una y otra vez en diversas fuentes primarias y secundarias que a veces comenta; la información la enriquece ademas con los cuadros incluidos al interior del texto y los del apéndice ya mencionado.

BIM / 320.17 / PIT.h

Pittman, Dewitt Kenneth, Jr., *Hacendados, campesinos y políticos. Las clases agrarias y la instalación del Estado oligárquico en México, 1869-1876*, trad. de Mercedes Pizarro, FCE, México, 1989, 196 pp. (Sección Obras de Historia).

Interesante análisis en el que encontramos los rasgos de las alianzas oligárquicas y del desarrollo capitalista en Morelos. El autor señala que para entender el caso de México, hay que enfocar el estudio en las relaciones con la clase agraria y ubicarnos dentro de la estructura de dominio de los hacendados del Sur, quienes conformaban una burguesía agraria local. Lo que se propuso Pittman en esta obra fue analizar, desde un punto de vista "conscientemente regional", el periodo en que los hacendados y los políticos combatieron y formaron una alianza para organizar un Estado nacional. El autor especifica que el centro de su análisis fue "la contradicción que quedó atrapada dentro de la alianza oligárquica desde el momento de su instalación"; plantea asimismo que hubo un sistema en Morelos, respaldado por las leyes y las armas, que obligó a que los campesinos trabajaran en los campos azucareros; a esto se le llamó "política", dice Pittman. Considera éste que en Morelos surgieron dos estructuras económicas contradictorias: la del hacendado y la del capitalista por un lado, y la del campesino y la subsistencia por el otro; el autor agrega que al permitirse que los hacendados continuaran explotando a los campesinos, la alianza nacional y el Estado que se apoyaba en ella atraparon dentro de sí a aquellas estructuras. Pittman concluye que 35 años después, irrumpiría el conflicto entre esas dos maneras de organización.

Tras la creación de Morelos como entidad soberana en 1869, Francisco Leyva quedó como gobernador; para los hacendados fue una imposición de Benito Juárez y entonces se enfrentaron a una estructura de dominio potencialmente rival, en una región que ellos consideraban como suya. Pittman observa los conflictos que conllevaron después a la alianza oligárquica en 1876 y los mecanismos que permitieron expandir el capitalismo oligárquico y las fuerzas que chocaron en su colapso. Describe la alianza entre Leyva y los terratenientes, así como los mecanismos que el Estado utilizó para aprovecharse de las ganancias de la industria azucarera. A medida que la coalición se empezó a desgajar, los campesinos del sur acudieron a Porfirio Díaz, quien les prometió reconocer sus reclamaciones agrarias; Díaz utilizó así a los pueblos para llegar a la presidencia y además inició una estructura oligárquica de autoridad nacional que lo mantuvo en el poder; la alianza oligárquica subsistiría durante 35 años.

Para realizar su investigación, Pittman se apoyó en diversas corrientes interpretativas sobre el periodo que atendió, así como en una bibliografía notable en la que podemos distinguir fuentes primarias: periódicos, revistas, libros, memorias de gobierno, documentos del Archivo de Ferrocarriles Nacionales, entre otros, así como secundarias: artículos, libros, tesis y entrevistas de historia oral. La obra contiene cinco capítulos: "Una nueva estructura de autoridad", "La estructura del dominio", "Políticos y hacendados", "Un pacto tentativo" y "Alianza y colapso". Consta además de un prefacio, una introducción, una conclusión y cinco apéndices: "Los límites del estado de Morelos", "Estimaciones de la población", "Cálculos de subsistencia", "Responsabilidad del impuesto estatal" y "Reclamaciones en contra del Estado". Ade-más de un sólido aparato crítico, la obra incluye cuadros, un mapa, una gráfica y la bibliografía.

BIM / 305.55 / EMP.m
COLMEX / 338.7200972 / J15e
BFCP-UNAM / HC135 / E45

Puga, Cristina y Ricardo Tirado (coords.), *Los empresarios mexicanos, ayer y hoy*, UNAM/UAM/COMECSO/Editorial El Caballito, México, 1992, 318 pp.

Este libro coordinado por Cristina Puga y Ricardo Tirado, reúne una serie de ensayos producto de dos encuentros de investigadores sobre los empresarios y las empresas mexicanas, organizados por el Consejo Mexicano de Ciencias Sociales. Reúne siete trabajos históricos de corte regional y once orientados a los cambios económicos, sociales y políticos de los empresarios de la década de 1980. Aquí comentaremos los trabajos historiográficos. Rosa María Meyer y Eduardo Flores Clair, "Empresarios y vida cotidiana (1820-1879)". La primera parte de este artículo hace una breve reseña de los aportes historiográficos y los distintos enfoques bajo los cuales se ha analizado la historia empresarial. Posteriormente aborda las relaciones sociales de los miembros de la burguesía considerándolas como parte de su capital social. Se refiere a la educación y a las alianzas matrimoniales. La tercera parte versa sobre las diversiones, las visitas, las tertulias, su participación en las festividades capitalinas y en los diferentes paseos. La brevedad del trabajo, así como la escasa bibliografía de la que se da cuenta son una de sus limitantes.

Ramírez Rancaño, Mario, "Ignacio Torres Adalid: un hacendado pulquero". En este trabajo se narra la trayectoria de uno de los empresarios pulqueros más prominentes del porfiriato, quien llegó a poseer enormes haciendas en los estados de Tlaxcala, Hidalgo y México. Fue uno de los promotores del monopolio pulquero controlado por 40 productores que consiguió elevar las ganancias de este negocio. También se estudian las consecuencias de la revolución y la forma como organizaron la contrarrevolución en el estado alrededor de la Liga de Agricultores y las actividades de beneficencia desarrolladas por don Ignacio. La investigación se nutre de artículos y libros especializados, así como de una abundante hemerografía tlaxcalteca y, en menor medida, nacional.

Ernesto D. Godoy "Empresas y empresarios en la industria pública de Puebla: 1887-1913". El artículo está dedicado al análisis de la industria eléctrica en el estado de Puebla entre 1887 y 1913; en particular pone énfasis en quiénes eran las inversionistas y cuáles fueron las empresas que se fundaron para este fin. Esta enumeración permite conocer

el surgimiento y desarrollo de la actividad industrial en la que participaron empresarios locales, dedicados a la industria textil y la banca, y hombres de negocios del centro del país, como los Escandón, Mier y Gargollo, entre otros. Asimismo se da cuenta de la participación de la poderosa empresa anglocanadiense, Compañía Mexicana de Luz y Fuerza Motriz, que acabaría por controlar buena parte de la generación eléctrica de Puebla y del país. La investigación se basa en el Archivo General de Notarías de Puebla, el Archivo del Registro Público de la Propiedad y el Comercio en Puebla y en algunos archivos municipales, además de la bibliografía pertinente.

Alicia Gómez López, "Los empresarios y el Estado en Jalisco, (1929-1940)". Este breve artículo se remite al análisis de las relaciones entre el sector privado y el Estado desde la perspectiva regional de Jalisco. Se refiere a los mecanismos de negociación que se gestaron entre el gobierno y la burguesía jalisciense a partir de la crisis mundial de 1929. Culmina con el estudio del enfrentamiento entre el gobierno nacional encabezado por Lázaro Cárdenas y los empresarios. El texto se fundamenta en una amplia hemerografía local y nacional, además de utilizar bibliografía secundaria.

Leticia Gamboa Ojeda, "Esbozo del pensamiento de un empresario textil". La autora se da a la tarea de presentar el pensamiento de uno de los empresarios textiles poblanos más importantes: Jesús Rivero Quijano. Aborda su educación, sus negocios y su pensamiento basándose en dos textos de Rivero Quijano: *La clase patronal* y *La industria textil del algodón*, el primero publicado en 1922 y el segundo entre 1932 y 1933. Es un interesante recuento de la ideología de este destacado hombre de negocios aunque la descripción prevalece sobre el análisis, si bien al final se intenta vincularla con el pensamiento social de la Iglesia.

Jorge Efrén Arrazola, "Empresarios y clubes de servicio en Puebla". Este artículo aborda un aspecto muy importante para entender la vida y la mentalidad empresariales tales como la fundación y adscripción de distintos clubes. Se refiere al Club de Rotarios y al Club de Leones y proporciona los nombres de sus socios, todos ellos por supuesto vinculados al mundo de los negocios. La parte referida a los rotarios se fundamentó en el Archivo de este club y la del Club de Leones en hemerografía. En este recuento se pueden apreciar no sólo las actividades sociales realizadas por estas agrupaciones, sino sus vínculos con otro tipo de organizaciones con intereses religiosos como Los Caballeros de Colón.

BIM / 305.52 / RAM.s

Ramírez, Luis Alfonso, *Secretos de familia. Libaneses y elites empresariales en Yucatán*, Conaculta, México, 1994, 487 pp.

Obra que aborda el desarrollo de las elites empresariales libanesas de la península de Yucatán. A través de varios estudios de caso, el autor recorre el intrincado tejido de las relaciones de parentesco de los principales actores económicos de la región, tanto locales como inmigrantes, desde fines del porfiriato hasta la década de los ochenta del presente siglo. Arranca a partir del auge henequenero que facilitó el asentamiento de inmigrantes, en este caso libaneses, quienes aprovecharon este *boom* económico para llevar a cabo sus actividades comerciales, que tantos éxitos les proporcionaron. Se analizan

ciertas pautas de comportamiento que permitieron a las primeras generaciones fortalecer y establecer grandes centros comerciales así como diversificar sus negocios. Asimismo se comparan estas conductas con la elite local yucateca, lo cual da como resultado un interesante estudio, en la medida en que se puede apreciar la manera en que dos grupos fuertes desde el punto de vista económico, conviven en un mismo espacio a la vez que desarrollan ciertas formas de organización similares, de acuerdo a sus circunstancias. No obstante que el periodo analizado es extenso, la investigación se centra en la década de los veinte.

Las fuentes bibliográficas utilizadas en la investigación son básicamente secundarias. La información de primera mano está conformada por estadísticas y documentos oficiales, como programas, diagnósticos, etc., relativos a la actividad henequenera del estado de Yucatán, así como por hemerografía local.

BIM / 333.322 / RAM.s

Ramírez Rancaño, Mario, *El sistema de haciendas en Tlaxcala*, Conaculta, México, 1990, 293 pp. (Regiones).

Aunque el objetivo principal de esta monografía no es destacar a la elite o los grupos de poder económico y político en Tlaxcala, el autor señala quiénes y por qué constituyeron una oligarquía y cuál fue su comportamiento en diversos momentos de la historia local. En la exposición del tema concreto de estudio, con el que se intitula la obra, Ramírez Rancaño nos brinda una imagen del predominio de los hacendados y a la par deja una visión histórica integral del estado, ya que entreteje hábilmente los aspectos económico, social y político de la entidad. Para llegar a su objeto, el autor realizó un interesante seguimiento histórico de las haciendas locales de fines del XIX a los años setenta del XX y muestra cómo la gran propiedad rural de origen colonial, aunque resultó casi intacta en su estructura durante la revolución, tuvo cambios notables tras la lucha armada, con la reforma agraria que se llevó a cabo en las décadas posteriores. Ramírez Rancaño llega entre otras conclusiones a las siguientes: Otrora Tlaxcala fue un estado próspero gracias a sus unidades productivas; hoy no quedan más que las cenizas. Los bastiones de su desarrollo agrícola-pulquero-textil se eclipsaron y el esplendor de aquellas grandes propiedades pulqueras, que florecieron desde la llegada del ferrocarril, palideció. La entidad siguió un derrotero dramático y se empobreció al declinar el sistema de las haciendas. Esto se debió a varias causas, dice el autor, las más importantes fueron: la transformación del capitalismo en México, la propia revolución y "el espíritu-agrarista que enarbolaron los grupos campesinos".

A través de nueve capítulos, Ramírez Rancaño desenvuelve los rasgos de las haciendas locales: su apogeo en el porfiriato, cómo sus dueños se vieron envueltos en la revolución, qué pasó con la gran propiedad rural en los años veinte y la debacle del sistema de las unidades durante el cardenismo; dedica su atención también a las haciendas ganaderas, a los residuos de las que fueron protegidas por certificados de inafectabilidad, y luego plantea ¿hacendados en la gubernatura? Deja para el final un breve repaso en "a manera de conclusión" y cierra su libro con cuatro apéndices. Éstos incluyen: dos listados de las grandes propiedades de 1915 (uno con las de superficie entre 500 y 1 000 has y otro con las de más de 1 000 has), información que se presenta por distrito polí-

tico y fue obtenida del Archivo de la Comisión Nacional Agraria y del Periódico Oficial del Gobierno del Estado; otro apéndice menciona las haciendas ganaderas y cerealeras en 1971, lista que publicó el Departamento de Asuntos Agrarios y Colonización en ese año, y finalmente, una relación de propiedades también de 1971 que la Federación de Estudiantes Tlaxcaltecas denunció como latifundios. El autor abundó su información con documentos del AGN, de Condumex y de la Universidad Iberoamericana, así como también de otros periódicos y diarios oficiales, anuarios y censos, revistas y libros.

BIM / 330.972994 / POD.y

Rojas, Beatriz (coord.), *El poder y el dinero. Grupos y regiones mexicanos en el siglo XIX*, Instituto de Investigaciones Dr. José María Luis Mora, México, 1994, 398 pp.

Los trece artículos que integran este libro ofrecen una amplia temática cuyo eje común gira en torno a las elites, sean estas eclesiásticas, políticas, culturales o económicas. Las investigaciones están circunscritas al norte, centro y oriente de la república y están referidas mayoritariamente, al siglo XIX, aunque hay otras que se prolongan al XX.

César Navarro Gallegos en su artículo "El tercer marqués de Castañiza. Un obispo criollo en la época de la independencia", intenta una aproximación al estudio de la oligarquía criolla de la época de la independencia y en particular del alto clero de origen novohispano a través de uno de sus personajes más destacados y representativos: Juan Francisco Castañiza y González de Agüero Larrea y Fuentes (1765-1825), tercer marqués de Castañiza, obispo de Durango, con la finalidad de esclarecer los factores y circunstancias que condicionaron su actuación durante la guerra de emancipación. Castañiza resulta particularmente interesante porque siendo criollo conjugó todos los elementos distintivos de la elite novohispana, de ahí que se ubiquen las características de su entorno familiar y social, así como de su formación cultural y espiritual para entender su ulterior actuación política. El autor muestra los mecanismos a través de los cuales Castañiza fue consolidando su posición y prestigio dentro de la elite ilustrada novohispana y su ascenso dentro de la corporación eclesiástica hasta ubicarse dentro del reducido grupo de criollos que lograron descollar en la estructura del poder colonial. César Navarro demuestra que gracias a su celo patriótico y a la colaboración financiera prestada contra los insurgentes, Castañiza fue premiado por el rey, con uno de los obispados más extensos de Nueva España: Durango. Así mismo, hace hincapié en la estrategia política que desarrolló el tercer marqués de Castañiza, mediante la cual se pudieron preservar las inmunidades e intereses de la Iglesia, estrategia que, por otra parte, habría de fijar su postura política a lo largo de las décadas posteriores a la consumación de la independencia.

El trabajo de Carlos Juárez Nieto, "Ayuntamiento y oligarquía en Valladolid de Michoacán (1808-1824)", es un estudio de caso que analiza los efectos que trajo consigo la crisis política de 1808 en España. El autor señala que los ayuntamientos constitucionales y las diputaciones provinciales fueron las instituciones políticas a través de las cuales las oligarquías regionales promovieron el establecimiento de los nacientes estados de la federación, con su implícita autonomía territorial y política respecto de la ciudad de México. El artículo subraya el carácter de Valla-

dolid como una urbe importante, capital de la intendencia del mismo nombre, sede del cabildo eclesiástico y de uno de los más prósperos obispados en el reino de Nueva España, señalando cómo, a principios del siglo XIX, la ciudad fue adquiriendo preponderancia burocrática y fiscal en el contexto urbano del reino, sostenida por un creciente comercio y una actividad agrícola lucrativa, además de estar considerada como uno de los centros más importantes en el campo de las ideas "adelantadas o liberales". Juárez Nieto señala que el Ayuntamiento constitucional de Valladolid fue la primera institución política en respaldar el proyecto de independencia a través del cual, la oligarquía patentizó sus aspiraciones autonomistas a la luz de la nueva situación política prevaleciente en la península, y que en septiembre de 1820 dos regidores del cabildo, el licenciado Juan María Ortiz Izquierdo y Juan José Martínez de Lejarza criollos descendientes de las principales familias de la ciudad, fueron los encargados de redactar las instrucciones que los diputados titulares, representantes de la provincia de Michoacán, llevarían ante las cortes españolas: creación de una capitanía general, una audiencia, un jefe político con facultades y uso del real patronato y, finalmente, una diputación provincial. El 6 de noviembre de 1820 se aprobó la creación de la diputación provincial de Valladolid de Michoacán. La creación de la diputación provincial y la elección de diputados representantes de la provincia ante el Congreso Constituyente con sede en la ciudad de México, y posteriormente, la elección de diputados ante el Congreso Constituyente estatal, provocaron una intensa movilización en las filas de la oligarquía villasoletana y su clientela. La posición política de un sector de la oligarquía de Valladolid se afianzó a la sombra de Iturbide, sin embargo, pronto el Ayuntamiento manifestó sus claras intenciones de crear una república constitucional. El Ayuntamiento fue controlado de 1822 a 1825 por ex militares de la insurgencia, algunos de ellos descendientes de las viejas familias de la ciudad. El Ayuntamiento desempeñó un papel dinámico en las transformaciones políticas más importantes a nivel local. Las juntas de electores que se establecieron en Valladolid para elegir a los miembros del ayuntamiento y de otros funcionarios públicos, se formaron con representantes de los grupos más influyentes de la sociedad local como eran la Iglesia, el ejército, los comerciantes-hacendados y los funcionarios públicos de primer nivel. Con el tiempo y en un mundo de cambios el Ayuntamiento pasó paulatinamente al control de la creciente clase media con aspiraciones a formar parte del grupo de poder en la región, dando inicio en Valladolid a una nueva generación en el círculo de poder político y económico a partir de 1822.

El trabajo presentado por Carmen Castañeda, "Elite e independencia en Guadalajara", analiza la forma en que actuó la elite económica-política de Guadalajara durante el movimiento de emancipación; los nexos que sostuvo con insurgentes y con realistas, y su participación en las Cortes de Cádiz, en las Diputaciones Provinciales y en el Primer Congreso Nacional. Asimismo, la autora indaga quienes fueron los representantes de la elite, en las nuevas instancias juntas y diputaciones, principalmente, que ayudaron a las corporaciones tradicionales en el gobierno de la ciudad y de la provincia. También analiza la composición social y las funciones de las autoridades que gobernaron la provincia de 1810 a 1823, para mostrar que las corporaciones más jóvenes de Guadalajara: la Real Universidad y el Real Consulado, apoyaron a las

de más tradición: la Real Audiencia, el Ayuntamiento y el Cabildo Eclesiástico, y no sólo para gobernar la provincia sino también para promover la autonomía y proclamar su independencia. La autora reconstruye en un periodo de trece años, la actuación de la elite, caracterizada por su ilustración, riqueza y poder público.

Beatriz Rojas en "Aguascalientes y Zacatecas: 1821-1835 ¿Una política compartida?" intenta mostrar cómo fueron las relaciones entre el partido de Aguascalientes y el gobierno del estado de Zacatecas durante los tres primeros lustros de vida independiente, que llevó al primero a pedir su separación y después su independencia definitiva del segundo. La autora se remonta al año 1787, periodo en que se formaron las intendencias, con el fin de destacar que ya desde ese entonces Aguascalientes se resistía a depender de Zacatecas.

Cecilia Noriega, por su parte, en "Los grupos parlamentarios en los congresos mexicanos 1810 y 1857. Notas para su estudio", presenta un estudio que, según su propio decir, muestra una línea coherente, indicativa de estabilidad en contrapartida a lo sostenido por la historiografía moderna que considera que una buena parte del siglo XIX mexicano fue anárquico y caótico. A partir de las características de las asambleas legislativas que se llevaron a cabo desde la elección de diputados a las cortes españolas hasta el Congreso Constituyente de 1857, la autora analiza la composición del cuerpo legislativo, tomando la permanencia y estabilidad de sus miembros como uno de los aspectos sobresalientes a lo largo de un periodo de sensible inestabilidad política. En el estudio se trata de privilegiar la permanencia dentro de la composición de cada Congreso y de todos en conjunto a partir de las listas de diputados y senadores a las asambleas legislativas entre 1810 y 1857. Cecilia Noriega sólo pretende contemplar la participación legislativa desde el punto de vista de la elección o nombramiento de los diputados y senadores, sin detenerse a analizar cómo se llevaron a cabo las elecciones ni si sus miembros asistieron o no a los congresos, si renunciaron o se excusaron o murieron, sino sólo los que fueron electos para el cargo. La autora elabora listados generales con la posibilidad de establecer una serie de combinaciones que le permitieran algunas interpretaciones, así como percibir líneas de permanencia, de frecuencia y modos de comportamiento en la mayoría de los congresos.

Graziella Altamirano en "Iglesia y grupos de poder. Una aproximación a la reforma en Durango (1855-1865)", tiene como objetivo examinar el proceso de la reforma en Durango a fin de destacar el desempeño de dos actores sociales que tuvieron una importante participación: la Iglesia y la elite local. El artículo intenta mostrar el poder que detentó la Iglesia duranguense, analizando el papel desempeñado antes y durante el proceso reformista, así como los cambios que experimentó al término de él. Por otro lado, se pretende seguir el comportamiento de los nuevos grupos sociales dominantes que habían venido configurándose en los años precedentes, identificando a aquellos personajes que, si bien apoyaron a la Iglesia y combatieron contra las leyes reformistas, supieron, no obstante, aprovechar la coyuntura de la reforma para reacomodarse al amparo de las ideas liberales en el nuevo orden surgido después de la reyerta, logrando la preservación de sus privilegios y de su posición social al consolidar un poder económico y político que se prolongaría durante los años del porfiriato.

Carmen Blázquez Domínguez, por su

parte, en "Comercio y política: Bernardo Sáyago, 1830-1850", presenta un estudio de caso a través del cual analiza los mecanismos que dieron lugar al surgimiento de nuevos elementos sociales, básicamente comerciantes y empresarios, cuyo paulatino ascenso dentro de las oligarquías regionales, tuvo lugar en la primera parte de un siglo en transición, el XIX.

La autora analiza las actividades desarrolladas por individuos que se transformaron en empresarios y financieros a partir del intercambio mercantil, y que influyeron de manera determinante en los procesos políticos y económicos de sus regiones. Carmen Blázquez subraya que las circunstancias imperantes en el México del inicio de la vida independiente, y al menos hasta la década de los 60, eran apropiadas para hombres de comercio y empresa, especulación y usura. La construcción de impresionantes fortunas personales implicó no sólo el ejercicio mercantil o la inversión en agricultura, manufactura e industria, sino la práctica de prestar dinero con altas tasas de interés.

Bernardo Sáyago fue uno de esos comerciantes empresarios por medio de los cuales es posible conocer el desenvolvimiento de procesos regionales en el trasfondo nacional del siglo XIX. Ubicado en el centro de Veracruz e involucrado en operaciones mercantiles desde los años veinte, es posible seguirlo en el tiempo y delinear las diferentes fases que lo condujeron a la construcción de una gran fortuna familiar en medio de la agitación, la crisis y la inestabilidad.

El trabajo pretende seguir la ruta de un hombre en sus años de formación y ascenso empresarial, sin olvidar que el tema investigado no es tanto el personaje en sí, sino el ambiente en el cual se desenvolvió y el universo histórico que lo enmarcó. Su historia es también la de otros comerciantes empresarios y la de su época.

Rosa María Meyer presenta y destaca en "Empresarios españoles después de la independencia", la importancia de los empresarios españoles que permanecieron en México una vez consumada la independencia. Manifiesta que dicha presencia ha sido minimizada, considerando la importancia de su actuación dentro de la vida económica antes y después de 1821.

La autora toma en consideración que después de 1821 se redujo considerablemente el peso español en la economía; los españoles fueron sustituidos por otros empresarios extranjeros y por mexicanos venidos del interior. Por otra parte, le resulta sorprendente comprobar que muchas de las principales fortunas del país a mediados del siglo XIX pertenecieron a españoles y que el papel que jugaron algunos de estos empresarios dentro de la vida política y social del país fue de gran significación. Para la autora, es obvio que el grado de importancia de las actividades de los empresarios españoles no fue igual en todas las regiones y habría que contar con estudios específicos para tener una visión más completa. El trabajo se ocupa de algunas de las firmas españolas más destacadas de la ciudad de México.

Heriberto Moreno en su artículo "Compradores y vendedores de tierras, ranchos y haciendas en el Bajío michoacano guanajuatense, 1830-1910", presenta un estudio regional que acerca al lector al conocimiento del sector agroganadero en un amplio espacio geográfico conformado por el denominado "Bajío michoacano guanajuatense" constituido por los territorios de los antiguos distritos michoacanos de La Piedad y Puruándiro y la parte sur del estado de Guanajuato que, en conjunto, integran una región. El autor reali-

za algunas consideraciones respecto a los contratos de compraventa que se protocolizaron entre 1830 y 1910 ante los notarios de Morelia, Zamora, La Piedad, Yuriria y Guanajuato. El trabajo está dividido en cuatro apartados; los tres primeros corresponden al mercado de los diferentes tipos de propiedad que se registran en las escrituras recopiladas: comercio de las grandes tierras, tales como haciendas y fracciones de ellas; las de los ranchos, de las haciendas independientes y de los terrenos simples. El cuarto abarca las consideraciones finales sobre los inversionistas y sus capitales que no sin recelo el autor da en llamar empresarios rurales.

El artículo de Guadalupe Villa, "La industria algodonera no textil. El caso de la Compañía Industrial Jabonera de La Laguna", es el estudio de caso de una industria considerada como la más importante de la comarca lagunera, tanto por el capital invertido como por la extraordinaria conjunción de hombres de negocios, industriales y agricultores que participaron en ella. La autora señala que la zona lagunera presenta un carácter particular, ya que en ella se originó un desenvolvimiento especializado en el algodón, aunque su aprovechamiento no sólo estuvo orientado a las demandas requeridas por la industria textil, sino también a la agropecuaria, con igual o mayor éxito que aquélla. Los productos fabricados en la Compañía Industrial Jabonera, se proyectaron hacia mercados en expansión, por un lado el nacional, y por el otro el internacional, que eran lo suficientemente propicios para atraer a las enormes fortunas consolidadas en estados vecinos a Durango, lo que permitió articular un núcleo empresarial importante de actividades económicas, que involucró una vasta región norteña.

Carlos González y Ricardo León presentan "El nuevo rostro de una economía regional. Enrique C. Creel y el desarrollo de Chihuahua 1880-1910", estudio en el que Creel es presentado como el vinculador de la economía chihuahuense con la de otras regiones de México y Estados Unidos, lo cual se explica a partir de la base política y económica creada por Luis Terrazas. El trabajo, evalúa la actuación de Enrique C. Creel, ubicándolo como integrante de un fenómeno más global que rebasa los límites nacionales, sobre todo, en un estado fronterizo como Chihuahua. Su vida se analiza destacando los mecanismos que le permitieron sobrevivir a la revolución Mexicana con salud, dinero y un balance final que envidiaría "cualquier noble ruso en 1917". Los autores subrayan que el revés sufrido por este exitoso político y empresario, fue el de haber sido alejado del pináculo del poder político.

En "Actividad económica y grupos empresariales en el norte de México a comienzos del siglo XX. El eje Chihuahua/La Laguna/Monterrey", Mario Cerutti destaca que estas tres zonas perfilaron en los albores de nuestro siglo, un vigoroso eje empresarial capaz de atraer bienes y recursos de propietarios de otros puntos del norte y, en ciertos momentos, de la ciudad de México. Para el autor, los pivotes estratégicos de un espacio económico impactado por el más grande mercado nacional del mundo, Estados Unidos, permitió que Chihuahua, la comarca lagunera y Monterrey se erigieran en activos viveros empresariales.

Finalmente María del Carmen Collado en su artículo "Elites económicas y política de masas durante la huelga de Orizaba en el verano de 1923", subraya la importancia de estudiar las relaciones entre el empresariado, el Estado y la clase obrera en la década de 1920, ya que arrojan luz sobre el carácter que

asumió el Estado posrevolucionario y su particular relación con cada uno de esos dos segmentos sociales. El interés de la autora se centra en los empresarios y destaca la forma en que, durante la huelga de 1923, quedaron al descubierto los mecanismos de presión utilizados por ellos y, se hace referencia a los demás actores involucrados en el proceso debido a la gran politización de la vida económica. El trabajo muestra una historia que involucra al gobernador de Veracruz, al presidente de la república y a miembros de la CROM, del Partido Laborista y a otras figuras prominentes como el secretario de Gobernación. Muestra que la huelga no fue un simple enfrentamiento entre obreros e industriales, sino que en él se mezclaron intereses económicos de ambos grupos sociales: la política obrerista del gobernador Tejeda, la pugna local por el poder entre éste y el general Guadalupe Sánchez, jefe de operaciones militares en el estado, las alianzas políticas nacionales entre Calles y Tejeda, la posición de Obregón y la lucha por la presidencia entre el candidato "oficial" Calles y Adolfo de la Huerta. Carmen Collado analiza la forma en que estos elementos integraron una complicada red de intereses en cuyo movimiento se definiría el resultado final del enfrentamiento entre obreros y patrones.

BIM / 382.97217 / SAL.f

Salmerón, Rubén, *La formación regional, el mercado local y el poder de la oligarquía en Sonora: 1740-1840,* Instituto de Investigaciones Históricas-Universidad de Sonora, Hermosillo, Sonora, 1990, 110 pp. (Cuadernos del Instituto de Investigaciones Históricas, El Tejabán, 1).

En un logrado esfuerzo por rescatar la historia regional, Rubén Salmerón emprende una interesante investigación en que la economía del noroeste se convierte en el hilo conductor para el rescate de personajes y acontecimientos que tuvieron lugar en ese territorio, el cual a pesar de su lejanía resintió el impacto de las transformaciones acontecidas en la otra formación social novohispana y mexicana.

El transcurrir de un siglo se encuentra reseñado en estas páginas a través de los procesos económicos y políticos producidos en el noroeste novohispano y mexicano durante la segunda mitad del siglo XVIII y las primeras décadas de vida independiente, periodo durante el cual, a decir del autor, se fue quebrantando paulatinamente el monopolio comercial del centro y a la vez se fueron configurando los mercados locales con la consecuente formación de las oligarquías regionales

El espacio territorial adquiere singular relevancia; los vínculos hacia el exterior e interior de la región se establecieron a través de la sucesión de imperios mercantiles, encarnados en unos cuantos apellidos, los cuales no estuvieron exentos de ser vapuleados por el contrabando y marcados por endeudamientos. Resulta además interesante el tratamiento que el autor da a la presencia militar en la región, indispensable para contrarrestar los ataques de los "indios bárbaros", lo cual permitió el acrecentamiento de poder económico y político entre un reducido grupo de la oligarquía que, al asumir por la vía militar el control regional para preservar su patrimonio, bienes e intereses, constituyó a la vez un medio para reforzar su hegemonía y su poder en ese espacio regional. Asimismo, en esta investigación se resalta la importancia de los acontecimientos políticos nacionales y su impacto en la región del noroeste mexica-

no, y se reseña el influjo del federalismo y del centralismo en el fortalecimiento del poder de la oligarquía regional.

El estudio, basado en fuentes de archivo estatales y nacionales en documentos impresos y en una extensa bibliografía, inaugura la serie de Cuadernos de trabajo del Instituto de Investigaciones Históricas de la Universidad de Sonora que promete ser un espacio más para la publicación de trabajos de calidad.

BIM / 305.5 / SAR.m
COLMEX / 332.097213 / S243m
BOB / 301.15597212 / S37m
BFCP-UNAM / HG185 / .m6 / s37

Saragoza, Alex M., *The Monterrey elite and the mexican State, 1880-1940*, University of Texas Press, Austin, 1988, 258 pp.

Esta importante obra estudia y analiza el comportamiento y la historia empresariales de uno de los grupos económicos más fuertes del México contemporáneo precisamente en el periodo que va de su surgimiento al estallido de la segunda guerra mundial. El trabajo explica los orígenes y causas de la gran autonomía regional de que han gozado los empresarios neoloneses desde su aparición situada en la década de los ochenta. Inicia con la aparición de los primeros grandes comerciantes, que ejercían actividades financieras informalmente, hasta culminar con el establecimiento de una burguesía volcada a la producción industrial de manufacturas e insumos importantes para otras actividades industriales como la industria siderúrgica. El trabajo privilegia el estudio de dos empresas que, por su carácter central, son fundamentales para entender el devenir del empresariado: la Cervecería Cuauhtémoc y la Fundidora de Fierro y Acero de Monterrey. Asimismo, pone el acento en el control prácticamente hegemónico que esta elite mantuvo sobre la ciudad de Monterrey y, por último, las posiciones ideológicas que desarrollaron y sus intentos por extender su influencia más allá del estado de Nuevo León. Reviste particular interés el estudio de las redes políticas que establecieron con gobernadores cruciales para su desarrollo como fueron Bernardo Reyes y Aarón Sáenz. Las tácticas que utilizaron para mantener alianzas con los distintos jefes políticos y militares y gobernadores que controlaron el estado, cooptándolos, incluso, por medio de concesiones económicas. Al mismo tiempo destaca la manera como entendieron y condujeron las relaciones con sus trabajadores; en particular sobresale la década de los veinte y treinta en la cual el movimiento obrero constituyó una severa amenaza para los patrones de todo el país. Los documentos consultados para este excelente trabajo se obtuvieron de archivos nacionales, locales (regiomontanos) y estadunidenses. Entre los segundos destacan el Archivo General del Estado de Nuevo León y el Archivo Municipal de Monterrey. Igualmente una nutrida revisión hemerográfica alimenta este trabajo. En particular destaca el estudio de seis periódicos regiomontanos, ocho nacionales y uno norteamericano. Adicionalmente se consultaron los libros y artículos más importantes de la época en estudio y de la historiografía reciente.

BIM / 972.008 / CIE.e.14
BINAH / LBS /GN303 / E3 / No. 14

Scharrer, Beatriz, "Estudio de caso: el grupo familiar de empresarios Stein-Sartorius", en *Los pioneros del imperialismo alemán en México*, Ediciones de la Casa

Chata, México, 1982, núm. 14, pp. 232-286.

Estudio de tres inmigrantes alemanes: los hermanos Guillermo y Gustavo Stein, que se dedicaron a la minería, y Carlos Sartorius, a la agricultura; ambas familias eran originarias de Darmstadt, Hessen, al suroccidente de Alemania. Los dos casos estudiados ilustran la actuación de los alemanes que, condicionados por su situación en Alemania, emigran a México. El ser representantes de una compañía que estaba dispuesta a invertir capital en la minería, les permitió situarse entre los grupos privilegiados de la sociedad mexicana. No obstante, su relación con Alemania fue muy estrecha con el fin de reforzar su germanidad y la de sus descendientes, por lo que sus relaciones con mexicanos fueron estrictamente de orden comercial. En este sentido, el estudio permite conocer el comportamiento de los inmigrantes alemanes que establecieron una serie de alianzas de carácter endogámico y favorecieron el éxito de sus empresas. Como ejemplo de esta interrelación entre alemanes, se presenta una completa genealogía de las dos familias estudiadas. La documentación empleada en la investigación está constituida principalmente por los archivos familiares, así como por el Archivo de Notarías, Archivo General del Estado de México, y el Archivo de la Dirección de Minería, los cuales proporcionan una información de primera mano.

BIM / 323.309 / 7262 / SCH.b

Schryer, Frans J., *Una burguesía campesina en la revolución mexicana. Los rancheros de Pisaflores*, trad. de Ana María Palos, Ediciones Era, México, 1986, 192 pp. (Colección Problemas de México).

Estudio de caso sobre la región de la Sierra de Jacala y el municipio de Pisaflores, zona rural al noroeste de Hidalgo, en el que Schryer destaca el papel de los rancheros en la revolución y en el que continúa el tema de la tesis que sustentó años antes para obtener el grado de doctor en antropología. En la presente investigación, el autor se propone: arrojar nueva luz sobre las condiciones socioeconómicas y los hechos políticos locales ya analizados, aportar otras bases para reinterpretar los conceptos de revolución y del partido oficial que surgió de ella, y entender el porqué se ha subestimado el papel revolucionario de la burguesía campesina en macroestudios sobre nuestro país. Schryer revisa y cuestiona los supuestos de otros escritores, critica el uso del término "ranchero" y explica la conducta atribuida a los rancheros en todo México, aparentemente contradictoria. Por otra parte examina la historia nacional del siglo pasado y analiza la vida política y la forma de tenencia agraria antes de la revolución en la zona, rastrea sus etapas históricas y se extiende a los años setenta del XX. El autor señala que una burguesía dominó en la región y concibe que los rancheros de la Sierra de Jacala y Pisaflores son representativos del centro del país, constituyeron una fuerza política durante y después de la lucha, y sus acciones ayudaron a determinar la dirección y el devenir del movimiento. Entre otras conclusiones, argumenta que el desarrollo del sistema político en el México contemporáneo puede atribuirse al comportamiento político de la burguesía campesina. El libro contiene dos partes principales: la primera trata sobre los asuntos agrario y político de la Sierra, la historia de una economía de rancheros, y "política local y estructura de clases: un análisis". La segunda parte se orienta a Pisaflores y comprende la política agraria y el

papel de los terratenientes (1910-1932), el agrarismo local (1932-1944), el patronazgo del PRI y las políticas faccionarias (1945-1960), los campesinos medios en la lucha agraria y un estudio de caso de cooptación (1960-1976); se cierra con una "Conclusión". El texto contiene un prefacio, una introducción y un epílogo, notas, bibliografía y mapas. Schryer realizó trabajo de campo y encuestas, echó mano de la tradición oral, de documentos de archivos, bibliohemerografía y listas de comerciantes y agricultores. Cabe agregar que la investigación tuvo apoyo del Research Advisory Board de la Universidad de Guelph y del Canada Council, y que el texto original que se intitula *The rancheros of Pisaflores* fue publicado por la Universidad de Toronto en 1980.

BIM / 330.122 / SEM.0 / V. 1 y 2

VIII Seminario sobre la formación del capitalismo en México. El enfoque regional. Instituto de Investigaciones Sociológicas-Instituto de Investigaciones en Humanidades-Universidad Autónoma Benito Juárez de Oaxaca, México, 1989.

La presente obra reúne, en dos volúmenes, algunas de las ponencias presentadas en el VIII Seminario sobre la formación del capitalismo en México, que tuvo lugar en la ciudad de Oaxaca en noviembre de 1989. El primer volumen contiene trece trabajos correspondientes a las temáticas discutidas en diferentes mesas, como "Infraestructura, modernización y desarrollo del capitalismo", "Tenencia de la tierra, haciendas y producción agrícola", "Industria y trabajadores" y "Empresarios". Dentro de este último tema relacionado con los objetivos de la presente bibliografía se encuentra el trabajo de Carlos Juárez Nieto, titulado "Un empresario colonial de Valladolid. El caso de Isidoro Huarte, 1780-1824", que es un análisis del comportamiento del peninsular Huarte como parte de la oligarquía vallisoletana de fines del siglo XVIII y prototipo del empresario colonial de los inicios del siglo XIX. El autor sigue de cerca la trayectoria de Huarte como hacendado-comerciante y descubre el incremento de su prestigio social y político gracias a su nombramiento como representante directo del Consulado de la ciudad de México en Valladolid, a su presencia en el Ayuntamiento de esta localidad, a su estrecha relación con el Cabildo eclesiástico, así como al fortalecimiento de sus negocios a través de vínculos de parentesco. Finalmente, examina el papel desempeñado por Huarte en Valladolid, durante el desarrollo de la guerra insurgente.

El trabajo de Iván Franco Cáceres "Las sociedades empresariales en Yucatán, 1890-1910", se ocupa de estudiar a la oligarquía yucateca conformada por los grandes hacendados y comerciantes exportadores de henequén, como Olegario Molina y Cía., Arthur Pierce, E. Escalante e hijo, Carlos Urcelay y José Ma. Ponce y Cía., para analizar la disparidad entre los ingresos, producto de la exportación henequenera de este grupo, y las inversiones en otras ramas de la economía local, como la industria y explotación de materias primas, el comercio, los servicios públicos y otros rubros.

El tema de empresarios concluye con un resumen del trabajo presentado por Gloria Cano, Guadalupe Rodríguez y Mauricio Yen, titulado "Directorio de negociantes en Durango. Siglo XIX", basado en una muestra general del Archivo de Notarías del estado de Durango para el periodo de 1830-1911, donde los autores presentan una breve exposi-

ción acerca de algunas personas seleccionadas, familias o instituciones, que por el número de operaciones en los distintos rubros económicos resultaron de mayor relevancia.

El segundo volumen contiene en su conjunto catorce ponencias e inicia con el tema "Familia y oligarquías regionales" que agrupa cinco trabajos. El de Martín Pérez Acevedo, "La presencia francesa en Michoacán durante el porfiriato: comerciantes, prestamistas, hacendados, banqueros", estudia la trayectoria de un grupo de franceses asentados en Morelia y en el resto del estado. Basado fundamentalmente en documentos de los archivos del Ayuntamiento y de Notarías de Morelia describe las actividades económicas y el comportamiento empresarial de este grupo predominante de extranjeros residentes en Michoacán.

El trabajo de Luz Marina Morales, "Tres sacerdotes Furlong. Joaquín, Apolonio y Tomás (1779-1852)" sigue de cerca a tres miembros de una de las más destacadas familias de la oligarquía poblana que ostentó el poder económico, político, social y cultural de la ciudad en el periodo comprendido entre las últimas décadas de la vida colonial y la primera mitad del siglo XIX. Sustentada principalmente en documentos del Archivo del Sagrario, de Notarías y del Ayuntamiento de la ciudad de Puebla, la autora demuestra que gracias al negocio redondo que la familia Furlong hizo de la industria del pan, logró acumular una sólida fortuna que preparó el terreno para las siguientes generaciones. Examina a los miembros que fueron administradores de bienes eclesiásticos, lo que les ayudó a acrecentar el capital familiar con la compra de temporalidades y con la adquisición y adjudicación de bienes de la misma Iglesia.

El trabajo "Oligarquía en la historia regional del Soconusco. Chiapas, 1842-1890", presentado por Ma. de los Ángeles Ortiz Hernández, es un proyecto que tiene como objetivo explicar y analizar los efectos del desarrollo del capitalismo en la región, a través de los cambios y adaptaciones de una oligarquía regional, asentada principalmente en Tapachula, bajo la influencia del capitalismo en el desarrollo y formación del Estado nacional.

"Elites mexicanas de una villa provincial: los hacendados de Tepeaca (1700-1870)", de Juan Carlos Grosso y Juan Carlos Garavaglia, es un resumen de la ponencia, que explica la línea de análisis de la investigación seguida, en la que se entremezclan la historia económica, la historia social, la prosopografía y la microhistoria, con el fin de hacer un retrato minucioso de los grupos dominantes terratenientes y mercantiles en la vida socioeconómica de una villa provincial de la meseta mexicana en Puebla, durante casi dos siglos.

El siguiente trabajo, "La familia Mimiaga de Oaxaca. Capellanía de Domingo de Elorza", de Ma. de la Luz Topete Vargas, está basado fundamentalmente en el archivo de la familia Mimiaga y examina la naturaleza y desarrollo de una de las capellanías, fundada en 1695 por un miembro de esta familia, hasta su desaparición en 1859.

El resto de las ponencias corresponde a los temas tratados en las mesas de discusión de este seminario, que fueron: "Balance historiográfico", en el que destaca el trabajo de Coralia Gutiérrez Álvarez, titulado "Balance historiográfico acerca de los empresarios mexicanos en el porfiriato y en la revolución", "Ciudades", "Movimientos sociales y crisis del sistema porfirista" y "Educación, ciencia y cultura".

BINAH / LBS / HB73 / S55
BUIA / HN / 120 / Z9 / E478
BFCPS/UNAM / HN120Z9 / 55y
BIM / 320.972006 / SMI.1
COLMEX / 301.44 / S6431a

Smith H. Peter, *Los laberintos del poder. El reclutamiento de las elites políticas en México, 1900-1971*, El Colegio de México, México, 1982, 414 pp.

El libro de Peter H. Smith constituye un texto clásico y a la vez polémico relativo a la configuración y composición de las elites gobernantes en México durante el largo periodo comprendido entre los años de 1900 a 1971. En esencia el trabajo de Smith es una propuesta metodológica, fundamentalmente de tipo estadístico, mediante la cual se intenta delinear el perfil social de los individuos que han accedido a los más altos cargos públicos en México durante el lapso ya señalado. El estudio sobre la composición y cambios en la estructura socioeconómica de las elites gobernantes mexicanas fue realizado a partir del seguimiento biográfico que hizo Smith sobre un poco más de 6 000 altos funcionarios políticos de la época prerrevolucionaria: 1900-1911; del periodo revolucionario: 1917-1940 y de la fase posrevolucionaria: 1946 a 1971. Los individuos integrantes de la muestra analizada por este autor corresponden a los funcionarios públicos de nivel superior, es decir, funcionarios designados directamente por el propio titular del poder ejecutivo. Además del presidente de la república, que en su caso accede por la vía del voto, comprende a miembros del gabinete, presidentes del partido oficial y directores de las instituciones descentralizadas, así como de las empresas estatales. Así, las llamadas cohortes políticas planteadas en la metodología de Smith constituyen los grupos de funcionarios que corresponden a cada uno de los periodos históricos en que dividió su investigación. Estas categorías se derivan de tres criterios que sirven para identificar las tareas y funciones que estos grupos gobernantes han tenido que desarrollar: un primer criterio señala el tipo de tareas políticas que cada grupo debió enfrentar, un segundo criterio esta definido por las diferentes etapas del desarrollo económico en el que cada grupo actuó y, finalmente, el tercer criterio se sustenta en la experiencia histórica de cada grupo gobernante. A partir de estos criterios de orden metodológico y clasificatorios de tipo general, se investigaron en cada uno de los individuos integrantes de la muestra, un conjunto de variables relativas a su origen social, procedencia urbana o rural, ocupación paterna, nivel económico, educativo y formación cultural del grupo familiar, así como la estructura y patrones de sus carreras políticas, formación profesional y, la continuidad y el éxito político, entre otras. A través de la sistematización e interpretación de un gran número de cuadros y graficaciones estadísticas, el estudio de Smith finalmente concluye que de acuerdo con los postulados clásicos de la teoría de las elites, en México no existe una elite de poder unificada, sino que en todo caso, existe una estructura de poder fragmentada integrada por dos grupos de elite distintos y competitivos: la elite propiamente gobernante o elite política y una elite económica, la de los capitalistas. Este polémico y profuso estudio sobre la composición y reclutamiento de las elites políticas en México se sustenta en la revisión de una vasta bibliografía relativa al sistema político mexicano, en la consulta de un amplio repertorio de diccionarios y ensayos biográficos y autobiográficos, así como en la lectura de un gran número de artículos y fuentes periodísticas.

COLMEX / 972.15 / S779a

Stagg, Albert, *The Almadas and Alamos, 1783-1867,* The University of Arizona, Tucson, 1978, 173 pp.

Fundamentado en una bibliografía secundaria especializada sobre el tema y en una serie de colecciones privadas documentales procedentes, tanto de los estados de Sonora y Chihuahua, como del estado norteamericano de Arizona, este libro da cuenta del devenir de una dinastía familiar de gran peso en el estado de Sonora a lo largo de casi un siglo. El texto está dividido en 12 capítulos, presenta una genealogía y algunas fotografías. Su lectura es muy agradable por su estilo alejado de la rigidez académica. Sin embargo, en ocasiones el tratamiento historiográfico es superficial. En la obra se da cuenta del desarrollo familiar y económico de la familia Almada cuyos fundadores llegaron de España atraídos por la legendaria riqueza mineral de esta tierra. Efectivamente entre sus principales negocios estuvo la minería; entre las minas más importantes que explotaron los Almada a lo largo de varias generaciones se pueden mencionar La Quintera y la Balbanera. Pero la historia de la fortuna familiar no es el eje alrededor del cual gira esta historia, sino las redes familiares, las costumbres locales y los avatares políticos que fueron determinantes para los triunfos y los fracasos de los Almada. Su parentesco con el obispo de Sonora, monseñor De los Reyes, les abrió las puertas del bienestar económico cuando recién llegaron de España hacia el último tercio del siglo XVIII. Posteriormente lograron amasar una cuantiosa fortuna en la minería de la plata y se vieron beneficiados por el traslado de la capital de las Provincias de Occidente a la ciudad de Álamos en 1830. La segunda generación de los Almada, que durante la guerra de Independencia mostró su credo republicano, accedió a la política cuando Álamos se convirtió en capital de los actuales estados de Sonora y Sinaloa. Aunque para 1830 empezó a declinar la producción argentífera de sus minas, todavía lograron obtener ganancias cuantiosas gracias a inversiones destinadas a desaguar los tiros inundados. El texto pone énfasis en las redes familiares que se fueron tejiendo y en la convivencia de los Almada con la elite de Álamos; también rescata la contribución de esta familia a la educación al fundar el Liceo para Niños a cargo de Bartolo Almada. El caos desatado por la pugna entre liberales y conservadores llegó a Sonora y los Almada también se vieron inmiscuidos en él, apoyando a su primo Miguel Urrea. La rebelión de los yaquis en 1825, el filibusterismo y, finalmente, la intervención francesa, afectaron su posición. Su apoyo a Maximiliano fue crucial para explicar la debacle familiar; los Almada se desbandaron, algunos salieron con rumbo a la ciudad de México y muy pocos regresaron a Álamos.

BOB / 338.280 / M55m / (2)

Staples Anne, "Mineros, inversionistas y una suerte cambiante", en Dolores Ávila, Ines Herrera y Rina Ortiz, (comps.), *Empresarios y política minera. Primera Reunión de Historiadores de la Minería Latinoamericana (II),* INAH, México, 1992, pp. 27-41 (Colección Científica).

El presente volumen contiene una serie de trabajos relativos a la minería en Latinoamérica, entre otros los referidos a Chile y Venezuela. En cuanto a México, incluye el trabajo de Staples, relativo a la empresa Compañía Minera Restauradora del Mineral del Oro,

ubicada en el Estado de México y fundada en 1842 por el inversionista inglés, Francisco Murphy, en sociedad con otros inversionistas ingleses, españoles y mexicanos. A través del seguimiento de esta empresa y del empresario inglés Murphy, la autora reseña las vicisitudes, riesgos y contratiempos que entrañaba la inversión y explotación de minas en nuestro país en las primeras décadas de vida independiente. Por otra parte, la descripción del personaje parece ser representativa de los empresarios mineros de aquella época: comerciante, agiotista, especulador y aventurero; estrechamente conectado con las autoridades de la entidad y del país. Individuo empeñado en obtener rápidas y fabulosas ganancias y con poco interés por la inversión de largo plazo y el desarrollo de la industria minera. La ausencia de proyectos de inversión de más largo plazo, la escasa introducción de innovaciones tecnológicas, así como la falta de infraestructura para transportar los metales, aunadas a la falta de mano de obra y a los daños y pérdidas provocadas por los salteadores, en no pocos casos se traducían en fracasos económicos para los inversionistas y empresarios mineros, como finalmente aconteció con la Compañía Restauradora de Murphy cerca de ocho años después de haber sido fundada. Al igual que los demás ensayos y trabajos contenidos en este volumen, la investigación de Anne Staples esta basada fundamentalmente en la consulta de fuentes primarias en el AGN, en el Archivo Mariano Riva Palacio y en el Archivo de Notarías de la ciudad de México.

BIM / 382.0972 / COM.d / V.1 y V.2
COLMEX / 382.0972 / In 59 cc

Torales P., Cristina *et al.* (coords.), *La Compañía de Comercio de Francisco Ignacio de Yraeta (1767-1797). Cinco ensayos*, [t. 1]; *Apéndices*, [t. 2], Instituto Mexicano de Comercio Exterior, México, 1985, 2 vols. (Sector Comercio y Fomento Industrial).

Esta obra enriquece la temática del comercio novohispano y es digno ejemplo de lo que puede lograrse en equipo. Tuvo como propósito principal abundar en los estudios sobre el comercio de Nueva España, en particular lo que se refiere a las compañías comerciales y es, en efecto, producto de una labor ardua en cuya fabricación se paleografió y resumió documentos, se transcribieron expedientes y se armaron los apéndices, se asesoró e integró la investigación. El trabajo contó con el apoyo de la Universidad Iberoamericana y del IMCE, y se planteó como objeto de la investigación conocer las actividades mercantiles de Francisco Yraeta entre 1767-1797, con base en el análisis de documentos que contiene el archivo particular de las familias Yraeta e Yturbe; vale la pena agregar que este archivo se halla entre los acervos de la U. Iberoamericana y es uno de los fondos más ricos sobre operaciones comerciales de una empresa familiar, surgida en la segunda mitad del XVIII y continuada por generaciones hasta la primera del XIX. Para la investigación se manejaron además documentos oficiales de otros archivos: el del Ayuntamiento de México, el General de la Nación y el General de Notarías, se recurrió asimismo a la sección de manuscritos de la Biblioteca Nacional de México; observamos también un sustento en documentos de otros archivos, como el Histórico de Hacienda, el de la Sociedad de Genealogía y Heráldica, y el General de Indias; se usó también otro tipo de fuentes como tesis, artículos y libros.

Los cinco ensayos del primer tomo contienen un sólido aparato crítico, cuadros, mapas y una gráfica; el primero de ellos trae sus propios anexos. Cristina Torales coordinó la obra y escribió los tres iniciales: "Vida y relaciones de Francisco Ignacio de Yraeta, La conformación de un capital y Francisco Ignacio de Yraeta y sus operaciones en el mercado novohispano"; Tarsicio García es autor del 4º: "La vinculación de Francisco Ignacio de Yraeta con el mercado europeo e hispanoamericano", y a Carmen Yuste se debe el 5º: "Francisco Ignacio de Yraeta y el comercio transpacífico". El segundo tomo es un suplemento de los ensayos, y está integrado por cuatro partes: un glosario de términos referentes al comercio; las efemérides o cronología paralela (de Nueva España y el resto del mundo, 1767-1795), con hechos significativos para Yraeta; los documentos, testimonios de la participación política del sujeto y una selección de epístolas dirigidas a sus corresponsales en la península ibérica, Nueva España, Manila y otros territorios americanos dominados por España. Finalmente las ilustraciones constituyen el cuarto apartado que consiste en reproducciones fotográficas de objetos, grabados y pinturas.

BĆ-BIIH-UNAM / HF1531.M4 / V37
COLMEX / 323.33 / P689h
BINAH / LBS / HD1471 / M4 / V37

Vargas Lobsinger, María, *Formación y decadencia de una fortuna. Los mayorazgos de San Miguel de Aguayo y de San Pedro del Álamo, 1583-1823*, Instituto de Investigaciones Históricas-UNAM, México, 1992, 237 pp. (Serie Historia Novohispana 48).

La obra aborda el estudio de dos de los mayorazgos más ricos de Nueva España: San Miguel de Aguayo y San Pedro del Álamo, cuya base económica se sustentó en la acumulación de propiedades rurales desde fines del siglo XVI al XVIII convirtiéndolos en el latifundio familiar más grande de la colonia.

El estudio está dividido en cinco partes. La primera abarca los años 1583-1750 que comprende el periodo de acumulación y establecimiento de los mayorazgos. Describe, por separado, el ascenso económico y social de los dos linajes, unidos a partir de 1735.

La segunda parte describe las haciendas ganaderas de los Valdivieso y Echevers durante la segunda mitad del siglo XVIII. La tercera y cuarta abarcan el periodo 1751-1815 y están enfocadas a las causas que provocaron la desintegración de la fortuna de una familia de hacendados mediante el análisis del financiamiento y la deuda. La cuarta parte incluye, además, un capítulo dedicado a los efectos que originó la política real en las haciendas durante las últimas décadas de la época colonial.

La quinta parte relata el desenlace económico y social de la familia afectada en definitiva con la consolidación de vales reales, los conflictos familiares y la guerra de Independencia. La obra concluye con un epílogo que abarca los años posteriores al movimiento independentista, cuando la naciente república suprimió los mayorazgos.

Esta bien documentada obra ofrece, además, datos contables sobre un tema de suma importancia en la historia colonial: la realidad económica de un gran latifundio, analizando una serie ininterrumpida de datos contables durante un periodo de 65 años.

BIM / 330.972 / WAL.p
COLMEX / 330.972 / W177p
BIIH-UNAM / HC135 / W3518
BOB / 338.772 / W35p

Walker, David Wayne, *Parentesco, negocios y política: La familia Martínez del Río en México, 1823-1867*, versión española de Manuel Arbolí, Alianza Editorial, México, 1991, 330 pp.

Notable texto, publicado por primera vez en inglés por la Universidad de Texas en 1986, que aborda la historia de una importante familia de empresarios mexicanos. Cuenta con una amplia introducción en la que discute los supuestos teóricos y conceptuales de la historiografía empresarial y señala que los lazos de parentesco fueron el principal activo social de la elite mexicana. En función de la pobre inserción de la familia Martínez del Río en la sociedad mexicana y de las débiles relaciones de parentesco (que incluyen a los lazos de compadrazgo) explica el fracaso económico de sus empresas familiares que se hace evidente en 1867. Walker demuestra la importancia capital que tiene la relación entre los empresarios y el mundo de la política para el éxito o fracaso de las fortunas. El trabajo cuenta con un detallado análisis de la biografía familiar y de las diferentes actividades que emprendió entre las que destaca el comercio, las actividades bancarias, vinculadas al establecimiento de casas comerciales, la industria textil y la especulación con valores de la deuda pública. Contiene un epílogo en el que delínea el devenir de los Martínez del Río entre 1864 y 1984, caracterizado por una leve bonanza derivada de la negociación porfiriana para que Venezuela reasumiera el pago de la deuda de la Gran Colombia, cuyos bonos estaban en manos de esta familia. La fuente primordial de este trabajo es el archivo privado de Carlos Martínez del Río y Fernández de Henestrosa. Pero además se sustenta en archivos públicos como el Judicial del Tribunal Superior de Justicia del Distrito Federal, el General de la Nación, el de Notarías, el de la Secretaría de Relaciones Exteriores, en la Correspondencia de la Foreign Office de Gran Bretaña y en una extensa bibliohemerografía secundaria.

BIM / 305.5 / WAS.c / 1988
COLMEX / 301.44 / W322c
BIIH-UNAM / HN120.C46 / W3618 / 1984

Wasserman, Mark, *Capitalistas, caciques y revolución. La familia Terrazas de Chihuahua, 1854-1911*, Editorial Grijalbo, México, 1987, 388 pp.

La obra aborda la historia regional del estado de Chihuahua desde la época liberal hasta los inicios del periodo revolucionario (1854-1911), en la que se analiza la historia política del ascenso y caída de la familia Terrazas. Se examinan principalmente tres fenómenos históricos vinculados entre sí: el acceso de la familia Terrazas a un poder político extraordinario, el desarrollo de una economía basada en la exportación de ganado y minerales, y el surgimiento del descontento que, en la entidad, condujo a la revolución.

El libro subraya el poder político que a lo largo de cuatro décadas retuvieron los Terrazas gracias a que supieron aprovechar de manera idónea las oportunidades que la economía de exportación les ofreció. Utilizaron los inmensos recursos financieros, producto del comercio de ganado y de su intermediación ante los inversionistas extranjeros, para vencer las rivalidades políticas subregionales, forjar una elite regional homogénea y resistir los intentos centralizadores de Díaz. Así mismo,

los Terrazas utilizaron esos recursos para obtener el control de las instituciones bancarias del estado, erigirse como propietarios del mayor número de extensiones de tierras del mundo, y crear uno de los imperios industriales y comerciales más grandes y diversificados de México, dándose el lujo de convertir en socios, cónyuges, o empleados a muchos de los miembros de la elite chihuahuense.

El ascenso de los Terrazas es presentado en tres etapas: la primera, cuando Luis Terrazas emergió de los conflictos políticos subregionales de la década 1850-60 como gobernador conciliador, estableciéndose como un poderoso cacique regional durante la intervención francesa y los periodos presidenciales de Juárez y Lerdo, formando sus primeras asociaciones lucrativas con empresarios extranjeros.

En la segunda etapa, de 1876 a 1902, la familia Terrazas y el régimen de Díaz lucharon por el dominio de la región. Inicialmente los Terrazas resistieron con éxito a Díaz, cedieron durante la década de los ochenta, y resurgieron de 1890 a 1900, reduciendo a Díaz a la inmovilidad, y logrando, con el tiempo, la reconciliación en 1902. La clave del retorno triunfal de los Terrazas fue, según Wasserman, las inmensas ganancias obtenidas del auge de la exportación de ganado a mediados de la década de los ochenta, ganancias que protegieron a la familia de la severa depresión que duró de 1890 a 1896 y que destruyó la base financiera de sus rivales políticos más formidables, los guerrerenses.

La tercera etapa, de 1902 a 1911, trajo consigo la restauración de los Terrazas al poder político de Chihuahua, convirtiendo al estado en un feudo familiar.

Wasserman considera que el caso del desarrollo económico chihuahuense, en especial si se le compara con otras regiones de México, incita a perfeccionar e introducir algunas modificaciones de la teoría de la dependencia, señalando aspectos muy complejos que no han sido tomados en consideración. Los casos de los Terrazas y otros grupos del norte en particular los industriales de Monterrey indican que los teóricos de la dependencia han subestimado la subordinación de esas elites a los extranjeros dentro de la economía de exportación, y simplificado en exceso la posición de la elite local dentro del sistema de relaciones de esta última con los empresarios extranjeros. Los Terrazas nunca estuvieron subordinados a los extranjeros en ninguna empresa, casi siempre fueron los principales accionistas y administradores de sus negocios.

Finalmente el autor destaca la conjugación de tres elementos que llevaron a la revolución: sequía, depresión económica y crisis política.

BOB / 323.327215 / W38p

Wasserman, Mark, *Persistent oligarchs. Elites and politics in Chihuahua, México. 1910-1940*, Duke University Press, Durham, 1993, 265 pp.

La pregunta que subyace a este texto es: ¿La revolución mexicana destruyó a la clase dominante porfiriana? Las respuestas que recibe no son rotundas; están llenas de matices. Presenta el devenir de las familias más prominentes de la oligarquía chihuahuense durante el antiguo régimen (Terrazas, Creel, Luján Zuloaga y Falomirs) y rastrea sus actividades durante el periodo posrevolucionario. Al mismo tiempo estudia a los miembros de la nueva elite surgida a raíz de la lucha armada (Almeida, Quevedo, Vallina) y la manera como se fusionaron con la vieja elite. Queda

de manifiesto que en Chihuahua no existe una separación evidente entre el mundo de los negocios y la política, sino que por el contrario, la interrelación en ambos sectores es muy fuerte. Una vez que terminó la fase armada de la revolución algunos miembros de la vieja elite sobrevivieron gracias a las alianzas que celebraron con la nueva clase política regional, en particular por medio del matrimonio. La gran conclusión de este importante trabajo es que aquellos miembros de la elite porfiriana que sobrevivieron a la revolución fueron los que tenían carteras más diversificadas, y les permitieron paliar las pérdidas sufridas en algún negocio con las ganancias obtenidas en otros. Los grandes perdedores fueron quienes invirtieron toda su fortuna, o la mayor parte de ella, en haciendas. Así, el clan Terrazas-Creel consiguió sobrevivir gracias a que su enorme latifundio no era su única inversión.

Las numerosas fuentes primarias de las que se alimenta esta obra provienen de los principales acervos mexicanos y estadunidenses públicos y privados; Wasserman también realizó una importante revisión de periódicos regionales y nacionales, echó mano de informes y memorias gubernamentales, además de la bibliografía secundaria que también tiene un carácter exhaustivo.

COLMEX / 338.173577 / W453y

Wells, Allen, *Yucatán's gilded age. Haciendas, henequen and international harvester, 1860-1915*, University of New Mexico Press, Alburquerque, 1985, 239 pp.

Con el propósito de esclarecer el conocimiento de la sociedad yucateca de la llamada edad dorada del porfiriato y apartarse de la leyenda negra de la historiografía yucateca surgida con John Kenneth Turner en su *México bárbaro*, esta obra intenta presentar la transformación de la región, a través de una investigación sistemática enfocada hacia tres niveles: el surgimiento de Yucatán como participante activo en la economía internacional, el papel desempeñado por el estado en el proceso de integración nacional durante el porfiriato y el comportamiento de la economía regional y los efectos del monocultivo en las fincas henequeneras de la zona. Wells se cuestiona sobre el impacto que tuvieron los compradores extranjeros en la economía regional: si los empresarios yucatecos tuvieron mayor peso en el control de la producción y si la experiencia yucateca fue diferente a la de otras economías extractivas del siglo XIX. En seis capítulos trata de responder a estas preguntas. Partiendo de un estudio introductorio sobre el entorno ecológico e histórico de la región, examina la relación entre la International Harvester y sus colaboradores dentro de la economía yucateca. Esta compañía, que llegó a dominar la industria henequenera y que, a través de agentes locales trató de influir sobre el precio de la fibra en el mercado local, estableció un imperio "invisible" en Yucatán durante el periodo de 1902 a 1915. El autor pretende esclarecer por medio del caso yucateco, el papel que desempeñaron las "elites colaboradoras" en esta situación de imperio informal. En el capítulo tercero analiza a las elites familiares de Yucatán, a las cuales clasifica en dos tipos: las que hicieron su fortuna a través del comercio y transfirieron sus ganancias al sector agrícola y las familias tradicionales que poseyeron grandes propiedades desde antes del *boom* henequenero y después se fueron adaptando a los rigores de la economía de monocultivo. Dos de las familias más poderosas durante el

auge henequenero, la Molina y la Peón, son representativas de estos dos tipos. Wells se detiene a estudiarlas con el objeto de disipar las ideas tradicionales sobre el origen y formación del poder y riqueza de los dos tipos de elites durante el periodo de desarrollo económico como dos grupos conjugados en una cerrada oligarquía henequenera que ajusta sus propias fuerzas particulares a las demandas de la exportación. El capítulo cuarto se ocupa de los ferrocarriles y la desigualdad regional. Examina cómo las elites locales se incorporan al sector marginal de la zona sureste de la península a través de la construcción del ferrocarril transpeninsular y demuestra el desarrollo dependiente de esta zona y su sometimiento a las necesidades de la monocultura dominante del noroeste, ocasionando una dependencia interregional que se agudizó en la época prerevolucionaria. En los capítulos quinto y sexto se refiere a la situación de las haciendas henequeneras en diferentes zonas; su fuerza de trabajo y sus relaciones laborales, así como la forma en que los distintos hacendados condujeron sus negocios. Para Wells la llamada época dorada de Yucatán, si bien fue sustentada por la fuerza de trabajo maya, habría que verla desde una perspectiva adecuada.

BIM / 923.673 / WIL.w

Williams, Gatenby, *William Guggenheim,* The Lone Voice Publishing Company, Nueva York, 1934, 251 pp.

A través de la vida de William Guggenheim se relata la historia de una familia, la cual, igual que la de muchos inmigrantes de mediados del siglo pasado en Estados Unidos, se convirtió en familia de grandes empresarios. A lo largo del relato se hace referencia a los roles desempeñados por los diferentes miembros de la familia Guggenheim, al involucrarse en los negocios del padre y acrecentar la fortuna. Se destaca la diversificación de las actividades de la familia, dentro de las cuales merece mención especial la incursión de las industrias de los Guggenheim en el México porfiriano, al relacionarse con las elites nacionales y participar en las actividades empresariales de éstas. Asimismo, se señala la participación del personaje estudiado en la cultura de principios de siglo.

La ausencia de una bibliografía y las escasas notas del texto hacen suponer que el autor no cuenta con una formación académica estricta, lo que no le ha impedido estudiar a la familia Guggenheim a quien admira; de ahí que haya seguido su desarrollo muy de cerca, permitiéndole tener un gran conocimiento del desempeño de sus miembros.

BIM / 336.72 / ZEB.b

Zebadúa Emilio, *Banqueros y revolucionarios: la soberanía financiera de México, 1914-1929,* El Colegio de México/Fideicomiso Historia de las Américas/FCE, México, 1994, 383 pp.

En septiembre de 1916, el gobierno de Venustiano Carranza derogó las concesiones que se habían otorgado a un gran número de bancos para la emisión de dinero y decretó, además, la intervención gubernamental en las instituciones bancarias existentes en el país. Desde la perspectiva del autor, estas y otras medidas adoptadas por la administración carrancista en relación con las instituciones bancarias y financieras que operaban en México, representan una de las primeras acciones que el nuevo régimen debió poner en práctica para iniciar la reconstrucción del

Estado, ya que con ello, se intentaba centralizar el control de los recursos económicos y financieros por parte del gobierno federal. Sin embargo, dichas medidas a su vez, actuarían como detonantes del conflicto que iniciarían los banqueros mexicanos y sus socios del exterior para obstaculizar lo que consideraban como una política intervencionista e ilegal del gobierno mexicano. Ante la oposición de los grupos financieros, tanto nacionales como extranjeros, el gobierno decretará la suspensión del pago de la deuda pública y endurecerá su política fiscal, en especial hacia las compañías petroleras. Así, el diferendo y la confrontación se irán acrecentando y habrán de prolongarse durante más de una década. Los acreedores de la deuda pública mexicana se agruparán durante esos años en el llamado Comité Internacional de Banqueros en México; entre los principales grupos financieros que integraban dicho comité, pueden listarse a J. P. Morgan & Co., The Guaranty Trust, Chase National Bank, National City Bank y el Banque de París et des Pays Bas. Mediante una larga cadena de encuentros y convenciones celebradas entre el comité y los representantes de los sucesivos gobiernos mexicanos, se irán encarando y en algunos casos encontrando, solución a los distintos reclamos y condicionamientos de los grupos de banqueros. Por otra parte, el conflicto con las compañías petroleras y los banqueros, así como la fragilidad financiera y económica que priva en el país, impulsaron al gobierno mexicano para crear una serie de instituciones con el propósito de estabilizar la situación económica. De esta manera surge por decisión gubernamental en 1925 el Banco de México. A través del recuento histórico del conflicto entre los banqueros y los gobiernos posrevolucionarios, así como la manera en que éste evoluciona y finalmente se resuelve, el autor sugiere que el verdadero trasfondo del conflicto lo constituye la búsqueda y construcción de la soberanía financiera del Estado posrevolucionario. Temática que a decir del propio autor direcciona y constituye el eje central de la investigación; la cual se sustenta principalmente en el trabajo de consulta de fuentes primarias contenidas en archivos especializados sobre el tema, tanto nacionales como extranjeros. Entre otros, cabe mencionar el Archivo del Banco Nacional de México, Records of the Department of State y los manuscritos de Thomas W. Lamont.

ÍNDICE DE AUTORES INCLUIDOS

Aguilar Camín, Héctor: 11.
Aguirre Anaya, Carmen: 12, 36.
Aldana, Mario: 30.
Altamirano, Graziella: 75.
Altman, Ida: 12.
Artís Espriu, Gloria: 13.
Anderson, Rodney: 27.
Arrazola, Jorge Efrén: 71.
Balmori, Diana: 14, 15.
Baklanoff, Eric: 50.
Baños, Othón: 15.
Barceló, Raquel: 58.
Barkin, David: 17.
Barragán, Juan Ignacio: 18.
Barret, Ward: 19.
Bátiz, José Antonio: 58.
Batt, Laura: 17.
Bazant, Jan: 20.
Beato, Guillermo: 20, 21, 25.
Beezley, William Howard: 22.
Bellingeri, Marco: 16.
Bermúdez Gorrochotegui, Gilberto: 23.
Bernecker, Walter L.: 23.
Blázquez, Carmen: 36, 47, 75.
Brading, David A.: 24.
Brannon, Jeffrey: 50.
Buve, Raymond J.: 31, 32.
Cano, Gloria: 81.
Cardoso, Ciro: 25.
Carstensen, Fred V.: 50.
Castañeda, Carmen: 27, 74.
Cerutti, Mario: 18, 25, 26, 27, 28, 29, 31, 32, 33, 53, 58, 77.
Cervantes, Francisco: 58.
Colón Reyes, Linda Ivette: 35.
Collado, María del Carmen: 34, 77.
Contreras, Carlos: 30, 35.
Couturier, Edith B.: 37.
Estrada Urroz, Rosalina: 41.
Florescano, Enrique: 37.
Flores Clair, Eduardo: 70.
Flores Torres, Óscar: 34, 37, 40.
Franco Cáceres, Iván: 81.
Gamboa, Ojeda, Leticia: 41, 42, 53, 71.
Garavaglia, Juan Carlos: 82.
García, Alejandra: 29, 30.
García, Clara: 58.
García, Tarsicio: 86.
García, Virginia: 13.
Godoy, Ernesto D.: 70.
Gómez López, Alicia: 71.
Gómez Serrano, Jesús: 42.
Gonzalbo, Pilar: 43.
González Padilla, Beatriz: 63.
González Quiroga, Miguel Angel: 34.
González, Blanca: 63.
González, Carlos: 77.
Grosso, Juan Carlos: 82.
Gutiérrez Álvarez, Coralia: 82.
Haber, Stephen H.: 44.

Hamilton, Nora: 45, 53
Harris III, Charles Houston: 46.
Hefley, James C.: 47.
Hernández, Alicia: 47.
Hernández, Roberto: 25, 26.
Herrera Canales, Inés: 37, 48, 84.
Huerta, María Teresa: 25, 26, 36, 39, 48.
Iguíniz, Juan Bautista: 49.
Jacobo, Edmundo: 62.
Joseph, Gilbert M.: 16, 49, 50.
Juárez Nieto, Carlos: 51, 73, 81.
Juárez, Abel: 30.
Kicza, John: 52.
Krauze, Enrique: 52.
Labastida, Julio: 53.
Ladd, Doris: 54.
Lavrín, Asunción: 38.
Leal, Juan Felipe: 54.
León, Ricardo: 77.
Liehr, Reinhard: 55.
Lindley, Richard B.: 56.
Lockhart, James: 12.
Lomnitz, Larissa Adler de: 57.
Ludlow, Leonor: 57, 58.
Luna Zamora, Rogelio: 59.
Luna, Matilde: 62.
Marichal, Carlos: 47, 57, 58.
Martínez Assad, Carlos: 60.
Mauro, Frédérick: 18.
Mentz, Brígida von: 61.
Meyer, Rosa María: 25, 26, 37, 58, 62, 70, 76.
Millet Cámara, Luis: 16, 63.
Miño Grijalba, Manuel: 47.
Morado Macías, César: 63.
Morales Pardo, Luz Marina: 36, 64, 82.
Morales, Dolores: 25, 26, 40.
Moreno, Heriberto: 76.
Murguía Raúl: 29, 30.
Navarro Gallegos, César: 73.
Noriega, Cecilia: 75.
Nuncio Limón, Abraham: 65.
Núñez, Francisco: 58.
O'Connor, Harvey: 65.
Olveda, Jaime: 29, 66.
Olvera Sandoval, José Antonio: 33.
Oñate, Abdiel: 59.
Ortiz Hernández, María de los Ángeles: 67, 82.
Ortiz, Rina: 84.
Oyarzábal, Shanti: 13, 14, 25, 26.
Pacheco Zamudio, María del Pilar: 36.
Peña, Guillermo de la: 21, 22.
Pérez Acevedo, Martín: 67, 82.
Pérez Monfort, Ricardo: 61.
Pérez Rayón Elizundia, Nora: 68.
Perez-Lizaur, Marisol: 57.
Pescador, Juan Javier: 43, 44.
Pittman, Dewitt Kenneth, Jr.: 69.
Pozas Horcasitas, Ricardo: 60.
Puga, Cristina: 70.
Radding, Cynthia: 31.
Radkau, Verena: 61.
Ramírez Rancaño, Mario: 30, 31, 53, 60, 70, 72.
Ramírez, Luis Alonso: 71.
Roaze-Parrillo, Diane: 16, 50.
Rodríguez, Guadalupe: 81.
Rojas Sandoval, Javier: 31, 32.
Rojas, Beatriz: 73, 75.
Salazar, Roberto: 21, 22.
Salmerón, Rubén: 78.
Sánchez, Hilda: 59.
Santibáñez, Blanca Esthela: 36.
Saragoza, Alex M.: 79.
Scharrer, Beatriz: 13, 79.
Schryer, Frans J.: 80.
Sieglin, Verónika: 34.
Sierra Villarreal, José Luis: 63.
Silva Mandujano, Gabriel: 37.
Smith H., Peter: 83.
Spenser, Daniela: 61.
Stagg, Albert: 84.
Staples, Anne: 84, 85.
Tenenbaum, Barbara: 58.
Tirado, Ricardo: 62, 70.
Topete Vargas, María de la Luz: 82.

Torales, Cristina: 43, 85, 86.
Toraya, Berta Rosa: 67.
Urías, Margarita: 25, 39.
Urquidi, María: 43.
Vargas Lobsinger, María: 86.
Vázquez Juárez, Juan Antonio: 34.
Villa, Guadalupe: 77.
Voss, Stuart F.: 14, 15.
Walker, David Wyne: 87.
Wasserman, Mark: 31, 87, 88.
Wells, Allen: 16, 49, 50, 89, 90.
Williams, Gatenby: 90.
Wolf, Eric R.: 17.
Wortman, Miles: 14, 15.
Yen, Mauricio: 81.
Yuste, Carmen: 86.
Zebadúa, Emilio: 90.

Grupos de poder económico y elites en México se terminó
de imprimir en el mes de octubre de 1997
en los talleres de Solar, Servicios Editoriales, S.A. de C.V.,
Calle 2, número 21, San Pedro de los Pinos,
03820 México, D.F.
Tels. y fax: 515-1657, 271-9027 y 271-8935.
El tiro fue de 100 ejemplares.

PERFILES

FUENTES

MORA330
$50.00
20 % DESC.
GRUPOS DE PODER ECONOMICO Y ELITES POL.